

**ПРАВОВЫЕ,
СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ
АСПЕКТЫ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ**

Том 2

*Материалы
II Всероссийской
с международным участием студенческой
научно-практической конференции*

Пермь, 18 мая 2017 г.

ПЕРМСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ АССОЦИАЦИИ ЮРИСТОВ РОССИИ
АНО ВПО «ПРИКАМСКИЙ СОЦИАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ»

**ПРАВОВЫЕ,
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ**

**Материалы II Всероссийской с международным участием
студенческой научно-практической конференции
(Пермь, 18 мая 2017 г.)**

Том 2

Пермь
2017

ББК 66.2

П 68

П 68 **Правовые, социально-экономические, психологические аспекты обеспечения национальной безопасности** : материалы II Всерос. с междунар. участием студ. науч.-практ. конф. (Пермь, 18 мая 2017 г.) : в 2 т. Т. 2 / Прикам. соц. ин-т ; отв. ред. Н. В. Голохвастова. – Пермь, 2017. – 252 с.

ISBN 978-5-91091-080-9 (т. 2)

ISBN 978-5-91091-078-6

Сборник материалов конференции, состоявшейся в Прикамском социальном институте 18 мая 2017 г., объединяет работы студентов, магистрантов из учебных заведений регионов России и ближнего зарубежья. В статьях второго тома рассматриваются социально-экономические аспекты национальной безопасности.

Конференция студентов, материалы которой вошли в сборник, проводилась в рамках реализации ведущего научного направления Прикамского социального института «Национальная безопасность: стратегические приоритеты и система обеспечения».

ББК 66.2

Печатается по решению научно-методического совета
АНО ВПО «Прикамский социальный институт»

ISBN 978-5-91091-080-9 (т. 2)

ISBN 978-5-91091-078-6

© Коллектив авторов, 2017

© АНО ВПО «Прикамский
социальный институт», 2017

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ, РЕГИОНА, ПРЕДПРИЯТИЯ

М. А. Азовцева

4 курс, спец. «Экономическая безопасность»,
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте
Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – к. э. н., доцент И. И. Филатова

РОЛЬ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

С налоговой системой и налоговой политикой связаны интересы не только государства, но и всех слоев и групп населения, предприятий и организаций. Налоги и налоговая политика являются важнейшим элементом системы обеспечения национальной экономической безопасности. Обеспечение экономической безопасности государства применительно к налоговым отношениям означает, что объем налоговых поступлений, аккумулированных в бюджетной системе государства, должен быть достаточным для полноценного выполнения государством его функций.

Налоговые поступления являются главным источником доходов, централизуемых государством для обеспечения жизненно важных потребностей, поэтому налоговая безопасность является приоритетным направлением для изучения и совершенствования экономической безопасности государства. А следовательно, налоговая безопасность – это важный элемент системы обеспечения экономической безопасности государства.

Под налоговой безопасностью государства следует понимать подсистему национальной безопасности страны, представляющую такое состояние системы налогообложения, при котором обеспечи-

ваются гарантированная защита, контроль и развитие налоговой системы государства.

В условиях экономического кризиса и роста угроз национальной безопасности государства возникает необходимость изучения такой проблемы, как повышение результативности контрольной работы налоговых органов.

Необходимо отметить, что наиболее важной задачей для налоговых органов является обеспечение поступлений налогов и сборов в бюджеты всех уровней, а также во внебюджетные фонды. Решение данной задачи возможно лишь в том случае, когда имеется разработанный и отлаженный механизм налогового контроля.

От качества проведения налогового контроля зависят результаты деятельности налоговой системы любого государства. При невысокой результативности такого контроля налогоплательщики изыскивают способы уклонения от уплаты налогов и сборов, что приводит к внушительному уменьшению поступлений налогов в бюджет, невыполнению государством социальных программ.

Анализ данных о задолженности по налогам и сборам с 2009 по 2016 г. показывает, что из года в год задолженность перед бюджетом растет: в этот период задолженность по налогам и сборам увеличилась на 47 %. Этим обуславливается актуальность проблемы повышения результативности налогового контроля в системе обеспечения налоговой безопасности¹.

Существует несколько угроз налоговой безопасности:

– угрозы правового характера, а именно: непоследовательность налоговой политики государства, несовершенство экспертной оценки принятия и изменения законодательства с учетом экономической безопасности;

– угрозы институционального характера, т. е. недостаточная результативность контроля за поступлением налоговых платежей и сборов в бюджеты всех уровней;

– умышленное сокрытие владельцами и должностными лицами юридических лиц реальных объемов производства и прибыли;

¹ Отчет о задолженности по налогам и сборам, пеням и налоговым санкциям в бюджетную систему Российской Федерации [по отчетным периодам 2008–2015 гг.] // Федеральная налоговая служба: офиц. сайт. URL: https://www.nalog.ru/rn48/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 26.04.2017).

– низкая экономическая, административная и уголовная ответственность должностных лиц предприятий и организаций за сокрытие информации о доходах и неуплату налогов¹.

На основании данных Федеральной налоговой службы в таблице 1 отражено количество правонарушений, выявленных в рамках проведения контрольной работы налоговыми органами России за 2014–2016 гг.²

Таблица 1

Динамика налоговых проверок и выявленных налоговых правонарушений за 2014–2016 гг.

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2016 г. к 2014 г.
1. Общее количество проведенных налоговыми органами проверок, тыс. ед., в том числе:	289,2	237,0	218,2	-71,0
1.1. Количество налоговых проверок, выявивших нарушения, тыс. ед.	187,0	177,2	183,7	-3,3
1.2. Уровень результативности налоговых проверок, %	64,6	74,7	84,2	+19,6
2. Количество правонарушений, тыс. ед.	213,5	200,6	204,7	-8,8
3. Суммы предъявленных штрафных санкций по результатам проверок, млн руб.	604,5	733,7	867,9	+263,4

По результатам проведенных проверок в 2014 г. было выявлено 213,5 тыс. правонарушений, общая сумма наложенных штрафов административного характера составила 673,6 млн руб. В результате работы налоговых органов налогоплательщиками в 2014 г. были уточнены налоговые обязательства на сумму 45,4 млрд руб., а также уменьшены убытки на сумму 220,1 млрд руб.

¹ Сенчагов В. К. Новые угрозы экономической безопасности и защита национальных интересов России // Проблемы теории и практики управления. 2015. № 10. С. 8–18.

² <https://www.nalog.ru> (дата обращения: 26.04.2017).

Противодействие налоговым правонарушениям и преступлениям возможно при создании эффективной системы налогового контроля. От эффективного проведения налогового контроля зависят полнота и своевременность формирования бюджета и, как следствие, благосостояние страны.

Согласно Налоговому кодексу Российской Федерации¹, налоговым контролем признается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном данным кодексом.

В настоящее время для оценки результативности налогового контроля применяются показатели, анализ которых позволяет оценить качество контрольной работы налоговых органов: коэффициент собираемости налогов с учетом задолженности; коэффициент доначислений по результатам налоговых проверок; коэффициент штрафных санкций и пени; коэффициент недоимки по налоговым платежам.

Основным показателем является коэффициент собираемости налогов с учетом задолженности. Расчет данного коэффициента позволяет сделать вывод о мобильности работы налоговых органов по сбору налоговых доходов (табл. 2)². Данный коэффициент в течение трех лет имел устойчивую динамику роста. В целом по РФ значение данного коэффициента колеблется в пределах от 0,89 до 0,91.

Таблица 2

**Динамика коэффициента собираемости налогов
в Российской Федерации**

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Налоговые поступления, млрд руб	11 323,9	12 674,5	13 789,3
Задолженность по налогам, млрд руб.	1 155,2	1 181,6	1 162,4
Коэффициент собираемости	0,89	0,90	0,91

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 28 дек. 2016 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1998. № 31.

² <https://www.nalog.ru> (дата обращения: 26.04.2017).

Немаловажным показателем результативности работы налоговых органов является коэффициент штрафных санкций и пени (табл. 3). Он характеризует, насколько эффективна деятельность отделов налоговой службы по разъяснению налогового законодательства.

Таблица 3

**Динамика коэффициента штрафных санкций и пени
в Российской Федерации**

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Штрафные санкции, пени, млн руб.	604,5	733,7	867,9
Налоговые поступления, млрд руб.	11 323,9	12 674,5	13 789,3
Коэффициент штрафных санкций и пени	0,053	0,057	0,062

Полученные коэффициенты свидетельствуют о том, что информационно-разъяснительная работа с налогоплательщиками с каждым годом ведется все более интенсивно. Данные результаты позволяют говорить, что без контрольных мероприятий налоговых органов было бы трудно поддерживать налоговую безопасность страны.

Поскольку налоговый контроль является главной задачей налоговых органов, в связи с этим возникает необходимость его совершенствования, а именно: совершенствование действующих процедур контрольных проверок; совершенствование методики предпроверочного анализа налогоплательщика; реформирование системы налогового администрирования; совершенствование налогового законодательства в области налогового контроля.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что налоговая безопасность является важной составляющей экономической безопасности государства, поддержание должного уровня которой непосредственно влияет на уровень национальной безопасности государства. Поэтому граждане должны понимать, что для улучшения уровня жизни населения и экономического роста страны налоги необходимы, поскольку они играют важную роль в формировании государственного бюджета.

К. И. Александрова

1 курс магистратуры, Институт экономики и предпринимательства,
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет имени Н. И. Лобачевского

А. С. Александров

2 курс магистратуры, Институт экономики и предпринимательства,
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет имени Н. И. Лобачевского

Научный руководитель – к. э. н., ст. преподаватель А. В. Дорожкин

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОБЛЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Потребность в безопасности – это базовая и основополагающая потребность всех структур общества на местном, региональном и государственном уровнях. Решение проблем безопасности и устойчивого развития регионов давно превратилось в дело первостепенной важности не только для современного общества, но и для будущих поколений. Более того, решать эти проблемы необходимо уже сегодня, используя весь потенциал.

Понятие экономической безопасности даже отдельного региона настолько многогранно, что рассмотреть все ее аспекты в одной работе не представляется возможным. Обеспечение экономической безопасности – это главный принцип развития региона, условие стабильности и гарантия достижения успеха. Одним из основных актов, стимулирующих развитие экономической безопасности в России, является Федеральный закон «О безопасности»¹.

Региональные проблемы экономической безопасности сложны и многогранны по причине разнохарактерности угроз безопасности. Территориальные различия в основном определяются следующими группами факторов: фактор экономического роста или спада; фактор, определяющий демографическую ситуацию; фактор, определяющий занятость и уровень жизни населения, достаточность и

¹ О безопасности [Электронный ресурс]: федер. закон от 28 дек. 2010 г. № 390-ФЗ // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_108546/ (дата обращения: 20.03.2017).

доступность для него ресурсов и услуг; экологический фактор и техногенная нагрузка на территорию.

Если проанализировать социально-экономические показатели регионов Российской Федерации¹, то можно отметить, что к настоящему времени хотя бы по одному фактору все субъекты Федерации находятся в кризисной или предкризисной ситуации. На основе материалов Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации и статистических материалов Министерства экономического развития Российской Федерации (Минэкономразвития РФ) рассмотрим отдельные аспекты на примере Нижегородской области².

Население Нижегородской области (на 1 января 2015 г.) – 3 281,5 тыс. человек. Видна явная тенденция к убыли населения. За январь – февраль 2016 г. в области было зарегистрировано 5 845 родившихся и 8 825 умерших. В сравнении с тем же периодом 2015 г. число родившихся уменьшилось на 359 младенцев, а число умерших увеличилось на 304 человека. В целом по области уровень смертности превышает рождаемость в 1,5 раза. Среднегодовая численность населения, занятого в экономике, неуклонно снижается. В январе – феврале 2016 г. она составила 1 189,5 тыс. человек, что по сравнению с 2015 г. меньше на 37,1 тыс. человек. Безработица набрала тенденцию роста и в марте 2016 г. составила 75,9 тыс. человек, или 4,3 % экономически активного населения.

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в январе – ноябре 2016 г. по сравнению с январем – ноябрем 2015 г. выросла на 8,6 % и составила 25 095 руб., в феврале 2016 г. – 28 451 руб. (выросла на 11,2 % по сравнению с предыдущим годом). Однако реальные денежные доходы, скорректированные на индекс потребительских цен в феврале 2016 г., по сравнению с 2015 г., уменьшились на 5,5 %.

Особого внимания заслуживает структура денежных доходов населения. Если выразить ее в процентах от общего объема денеж-

¹ Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016: стат. сб. / Росстат. М., 2016. 1326 с.

² Регионы России. Социально-экономические показатели – 2016 г. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/B16_14p/Main.htm (дата обращения: 20.03.2017).

ных доходов населения, то получим следующую картину: оплата труда – 38,9 %; предпринимательская деятельность – 6,4 %; социальные выплаты – 19,7 %; доходы от собственности – 3,9 %; другие доходы, включая «скрытые», – 31,1 %. Картина получается неутешительная: большой объем социальных выплат и еще больший объем «непонятных» и «скрытых» доходов.

Величина валового регионального продукта год от года повышается, но если посмотреть на рост цен в целом по стране (цены на товары и услуги только за 2015 г. выросли на 11,4 %), то этот рост становится менее заметным.

Стоимость имеющихся и вновь вводимых в действие основных фондов по области увеличивается, но если проиндексировать к росту цен, то увеличения не видно. Значит, прирост обеспечивается за счет подорожания. Доходы и, соответственно, расходы консолидированного бюджета субъекта увеличиваются, но с учетом роста цен это происходит за счет подорожания. Причем расходы превышают доходы.

Инвестиции в основной капитал с каждым годом растут, но индекс физического объема инвестиций в основной капитал в процентах к предыдущему году имеет тенденцию к снижению, а удельный вес инвестиций из бюджетных средств снижается, что, как нам кажется, в условиях промышленного спада недопустимо.

Индекс потребительских цен и стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг имеют завидную тенденцию к росту. За 2015 г. потребительские цены на товары и услуги выросли на 11,4 %, в том числе на продовольственные товары – на 16,6 %, непродовольственные товары – на 9,3 %, услуги – на 7,5 %. За январь – март 2016 г. цены на продовольственные товары выросли в среднем на 10,9 %, непродовольственные товары – в среднем на 8,4 % по отношению к декабрю 2015 г. Уровень инфляции на потребительском рынке по отношению к декабрю 2015 г. составил 8,1 %.

Для анализа экономики региона необходим набор индикаторов экономической безопасности, который позволит выявить и оценить грядущие угрозы, а также реализовать необходимый комплекс программно-целевых мер по снижению уровня угроз. Для своевре-

менного выявления угроз целесообразно создать перечень показателей, информацию по которым должны предоставлять муниципальные образования. На основе информации, полученной от местных органов власти после ее проверки на соответствие критериям экономической безопасности, можно принимать обоснованные решения о минимизации тех или иных угроз.

Примеры обеспечения экономической безопасности региона по некоторым проблемам представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Проблемы и пути обеспечения
экономической безопасности¹**

Проблемы экономической безопасности	Пути обеспечения экономической безопасности
Высокий размер страховых взносов	Необходим дифференцированный подход к расчету размера страховых взносов для предпринимателей, имеющих низкие доходы. Необходимо установить «налоговые каникулы» для вновь зарегистрированных предпринимателей
Финансирование приоритетных направлений развития предпринимательства	Необходимо постоянно направлять в Минэкономразвития России заявки на софинансирование приоритетных направлений развития предпринимательства из федерального бюджета
Снижение роста промышленного производства	Рост промышленного производства возможен за счет мер, принимаемых на федеральном уровне. Это госинвестиции, смягчение «бюджетного правила»

Складывается сложный комплекс проблем экономической безопасности. Поэтому необходимо развитие комплексного механизма по предотвращению возникающих угроз экономической безопасно-

¹ Составлено авторами.

сти регионов на основе продуманной внутренней политики и совершенствования законодательства.

В первую очередь важно заняться разработкой системы прогнозирования, оценки возможных последствий и корректирующих решений для региональной безопасности в экономической сфере. Согласованные действия субъектов государства с учетом нахождения баланса в интересах микроэкономики, мезоэкономики и макроэкономики способны ослабить текущие проблемы экономической безопасности.

Применение стандартных решений макроэкономической концепции в условиях неадекватной мезоэкономической среды сопровождается разрушением значительной части производственного потенциала, в результате экономика лишается равновесного состояния.

Игнорирование реальных экономических процессов на мезоуровне, прежде всего реального экономического поведения хозяйствующих субъектов, приводит к провалу макроэкономические программы. Весьма проблематично достигать макроэкономических целей, если отсутствуют стимулы (активная инвестиционная поддержка региональной экономики) и условия для устойчивого функционирования хозяйствующих субъектов (например, обеспеченность оборотными средствами).

Для решения проблем экономической безопасности предлагается использовать систему управления рисками, при этом процесс анализа рисков должен работать на постоянной основе. Необходим непрерывный мониторинг внедряемых контрмер на соответствие существующим рискам. Открытыми остаются вопросы о степени детализированности оценки рисков, достоверности исходной информации, трудозатрат по обеспечению управления рисками информационной безопасности.

Таким образом, обеспечение экономической безопасности регионов требует разработки и осуществления комплекса первоочередных мер в рамках программ социально-экономической безопасности и устойчивого развития субъектов Федерации: создание децентрализованного механизма структурной реорганизации региональной экономики; обеспечение занятости населения и государственной поддержки создания рабочих мест в количестве, достаточ-

ном для снятия угрозы экономической безопасности регионов; селективная инвестиционная поддержка экономического развития приоритетных конкурентоспособных производств; реальный сбор налоговых платежей.

Все эти меры практически могут быть осуществлены лишь при значительном усилении властных функций государства, активизации рыночных и административных методов регулирования, при возрастании роли государства как гаранта стабильности социальных и экономических процессов.

О. А. Арапова

2 курс магистратуры, экономический факультет,
Национальный исследовательский Мордовский
государственный университет имени Н. П. Огарева

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК МЕТОД ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЛОГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Налоговая безопасность – это состояние системы налогообложения, при котором обеспечиваются:

- гарантированная защита и гармоничное развитие финансовой системы государства;
- способность налоговых инструментов к защите национальных интересов;
- поддержание социально-экономической стабильности общества;
- формирование достаточных государству и местному самоуправлению финансовых ресурсов;
- успешное противостояние внутренним и внешним угрозам налоговой безопасности страны¹.

Налоговая безопасность региона – это состояние защищенности от опасностей и угроз, а также обеспеченности финансовыми ресурсами региона при соответствующем контроле над их формированием и расходованием.

Налоговое администрирование является своего рода инженерией государственного налогообложения, которая призвана обеспечить денежными потоками государственную и муниципальную казну в целях выполнения своих функций перед обществом².

¹ Мишенина М. С., Максимова Л. В. Налоговая безопасность и налоговое администрирование в системе мер обеспечения экономической безопасности // Академический вестник. 2012. № 2 (20). С. 239–241.

² Бобошко Н. М., Мамедов Д. А. Институционализация налогового администрирования как основа контроля над исполнением налогового законодательства // Вестник Московского университета МВД России. 2010. № 10. С. 45–48.

Одним из основных методов налогового администрирования является налоговый контроль. Как показывает практика, налоговые органы осуществляют налоговый контроль за своевременностью и полнотой уплаты налогов налогоплательщиками главным образом путем проведения налоговых проверок, основное место среди которых занимают камеральные¹ (табл. 1).

Таблица 1

**Динамика показателей результативности
камеральных налоговых проверок, проведенных
налоговыми органами Республики Мордовии²**

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста, %
Всего камеральных проверок, ед.	165 575	171 443	160 453	157 634	193 023	116,58
Из них выявивших нарушения, ед.	9 952	11 005	11 927	11 352	15 317	153,91
Результативность проверок, %	6,01	6,42	7,43	7,20	7,94	132,02
Дополнительно начислено платежей, тыс. руб.	195 708	170 912	103 518	185 974	159 312	81,40
Дополнительно начислено платежей на одну проверку, руб.	1 181,99	996,90	645,16	1 179,78	825,35	69,83

¹ Филиппова Н.А., Ковшов С.А. Совершенствование нормативно-правового обеспечения углубленного камерального налогового контроля // Экономика и социум. 2014. № 4 (13). С. 1–8.

² Данные по формам статистической налоговой отчетности // Федеральная налоговая служба: офиц. сайт. URL: https://www.nalog.ru/rn13/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 05.05.2017).

Данные таблицы 1 свидетельствуют о том, что динамика количества камеральных налоговых проверок (КНП) в исследуемом периоде неоднозначна. В 2013 г. по сравнению с 2012 г. наблюдается рост камеральных проверок на 5 868 ед. С 2013 по 2015 г. количество КНП снизилось на 13 809 ед. (-8,05 %). В 2016 г. произошел резкий скачок КНП с наибольшим значением за весь период – 193 023 ед. В целом за период 2012–2016 гг. количество КНП увеличилось на 27 448 ед. (+16,6 %), что может быть связано с возрастанием числа налогоплательщиков в данный период.

Результативность КНП показывает долю проверок, выявивших нарушения, в их общем количестве. Следует отметить стабильный рост данного показателя во все годы за исключением 2015-го. Результативность КНП возросла с 6 % в 2012 г. до 7,94 % в 2016 г. Однако при этом динамика дополнительно начисленных платежей неоднозначна. Наибольшие значения по данному показателю были достигнуты в 2012 г. (1 182 р./проверка) и 2015 г. (1 179,8 р./проверка). Самые низкие суммы дополнительно начисленных платежей на одну КНП наблюдались в 2014 г. (645,2 р./проверка) и 2016 г. (825,4 р./проверка). За период 2012–2016 гг. доначисленные по результатам КНП суммы снизились на 30 %.

На основе проведенного выше анализа можно сделать вывод, что количество камеральных проверок за исследуемый период увеличилось на 27 448, что сопровождалось снижением дополнительно начисленных платежей на 36 396 тыс. руб. В результате наблюдается значительное снижение доначисленных на одну проверку сумм, в связи с чем можно говорить о значительном снижении эффективности работы налоговых органов в области камерального контроля, особенно в 2016 г., что негативно сказывается на уровне налоговой безопасности региона.

Поскольку камеральные проверки носят массовый характер и основаны на анализе предоставляемой в налоговый орган налоговой и бухгалтерской отчетности, то выявленные в данном случае нарушения в большинстве своем свидетельствуют о низком качестве ведения бухгалтерского и налогового учета, об ошибках в заполнении декларации, что приводит к нарушению учета облагаемых объектов, занижению облагаемой базы и др.

Одним из главных факторов наличия негативных тенденций в области камерального контроля является то, что налоговые органы были ограничены в правах при проведении камеральной проверки, поскольку при ее осуществлении они располагали информацией, которая содержится только в бухгалтерской и налоговой отчетности.

С 1 января 2015 г. у налоговиков больше возможностей при проведении КНП. Налоговый орган вправе истребовать у налогоплательщика счета-фактуры, первичные документы, проводить осмотр территорий и помещений проверяемого лица, а также документов и предметов. Указанные изменения в налоговом законодательстве расширили круг полномочий налоговых органов при проведении камерального контроля. Такие изменения будут способствовать повышению результативности контроля, в результате расширения круга полномочий налоговые органы получают доступ к большему количеству информации, а также к самим объектам налогообложения. Всё это приведет к развитию углубленного камерального контроля, который в будущем может заменить выездной¹.

Одну из главных ролей в реализации налогового контроля налоговыми органами играют выездные налоговые проверки (ВНП). Исходя из данных таблицы 2, можно говорить о том, что количество выездных налоговых проверок уменьшается с каждым годом в связи со значительными затратами на их проведение. В настоящее время предпочтение отдается совершенствованию контрольной работы налоговых органов в рамках камерального контроля, т. к. он позволяет затрачивать меньшие ресурсы, чем при проведении выездных проверок. Совершенствование камерального налогового контроля также позволяет провести более тщательный отбор налогоплательщиков для осуществления выездных налоговых проверок.

Суммы дополнительно начисленных платежей снижались в 2012–2013 гг. и 2014–2016 гг. В 2014 г. наблюдается резкий скачок суммы дополнительно начисленных платежей – в 1,75 раза, или на 586,4 млн руб.

¹ Филиппова Н. А., Ковшов С. А. Указ. соч.

Таблица 2

**Динамика показателей результативности
выездных налоговых проверок, проведенных
налоговыми органами Республики Мордовии¹**

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста, %
Всего выездных проверок, ед.	378	303	269	202	155	41,01
Из них выявивших нарушения, ед.	377	302	268	200	154	40,85
Результативность проверок, %	99,74	99,67	99,63	99,01	99,35	99,62
Дополнительно начислено платежей, млн руб.	837,82	780,34	1 366,75	1 157,18	671,6	80,16
Дополнительно начислено платежей на одну проверку, тыс. руб.	2 216,5	2 575,4	5 080,9	5 728,6	4 332,9	195,49

Рассматривая деятельность налоговых органов по обеспечению налоговой безопасности в рамках проведения налогового контроля, можно выделить следующие тенденции:

1. Количество камеральных налоговых проверок за период 2012–2016 гг. увеличилось на 16,6 %. При этом количество проверок, выявивших нарушения, возросло на 54 %, в связи с чем результативность камеральных проверок продемонстрировала рост в 32 %. Дополнительно начисленные по результатам КНП суммы снизились за последние пять лет на 18,6 %, при этом дополнительные начисления в расчете на одну проверку снизились еще больше – на 30 %.

¹ Данные по формам статистической налоговой отчетности...

2. Количество выездных налоговых проверок снижается с каждым годом, так, за период 2012–2016 г. снижение составило 59 %. Количество выездных проверок, выявивших нарушения, составляло около 100 % на протяжении всего исследуемого периода. Суммы дополнительно начисленных платежей по результатам ВМП снизились незначительно (–19,8 %). При этом следует отметить, что дополнительно начисленные в расчете на одну проверку суммы возросли в два раза, что свидетельствует о росте эффективности проведения ВМП, а также о качественном отборе налогоплательщиков для проведения ВМП.

Таким образом, в настоящее время наиболее важным видом налогового контроля в целях обеспечения налоговой безопасности Республики Мордовии являются выездные налоговые проверки, которые обеспечивают значительный объем доначисленных в бюджет налоговых поступлений. При этом большую роль в данном случае играют проверки, проведенные совместно с правоохранительными органами. В ст. 9 Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ) органы внутренних дел (ОВД) не признаются участниками отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах. Такой подход ставит под вопрос допустимость остальных положений НК РФ, в том числе гл. 6, касающейся деятельности органов внутренних дел¹. В связи с этим необходимо:

1. Расширить функции ОВД в сфере расследования налоговых преступлений и признать их в налоговом законодательстве в качестве участника отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах.

2. Предусматривать в рамках годового плана выездных налоговых проверок налоговых органов определенный резерв для проведения совместных с Министерством внутренних дел проверок налогоплательщиков.

3. Осуществлять взаимодействие налоговых и правоохранительных органов на постоянной основе, а не в единичных случаях.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс] от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ. Доступ из справ-прав. системы «КонсультантПлюс».

Ю. А. Атланова, К. А. Пономарёва

3 курс, напр. «Экономика», Пермский национальный
исследовательский политехнический университет,

Березниковский филиал

Научный руководитель – к. ист. н., доцент, зав. кафедрой
«Общенаучные дисциплины» В. В. Шилов

СОЦИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ЦЕННОСТЕЙ И НОРМ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА БЕРЕЗНИКИ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Сложная ситуация после затопления Первого рудника Публичного акционерного общества «Уралкалий» поставила перед властными структурами пермского региона ряд задач экономического, демографического, социокультурного плана во втором по численности и экономическому потенциалу городу Пермского края.

Проводится утверждение, что для стабильного, поступательного развития правобережной территории г. Березники и верхнекамского региона в целом необходимо развитие социальной инфраструктуры, которое повысит уровень, качество жизни жителей, и наряду с мощными промышленными предприятиями Березниковская агломерация может стать не только фактором сохранения, но и притока трудовых ресурсов.

Техногенная авария на руднике БКПРУ-1 ПАО «Уралкалий» осенью 2006 г. поставила перед региональными властями, местной березниковской властью, руководством г. Березники ряд серьезных задач. Прежде всего, возникшие после аварии провалы, которые находятся практически в черте города, отток населения из города (1–1,5 тыс. человек в год).

Данная негативная тенденция вызвала озабоченность даже у Президента РФ В. В. Путина, который, как сообщил сайт Кремля (в списке поручений Президента) в октябре 2016 г., потребовал наказать виновных в затягивании переселения жителей Березников из аварийных домов¹.

¹ Путин потребовал ускорить переселение жителей Березников после аварии на руднике «Уралкалия» // Ведомости: электрон. период. изд. 2016. 6 окт. URL: <http://www.vedomosti.ru/politics/news/2016/10/06/659874-putin-bereznikov> (дата обращения: 19.11.2016).

Исполняющий обязанности губернатора Пермского края с февраля 2017 г. М. Г. Решетников одной из первоочередных задач назвал переселение жителей Березников из опасной зоны, и его первая рабочая поездка в качестве руководителя региона состоялась именно в г. Березники¹. Озабоченность ответственных лиц судьбой города вполне объяснима, т. к. Березниковская агломерация – признанный лидер Верхнекамского региона (дает 13 % регионального валового внутреннего продукта), где работают промышленные гиганты, продукция которых практически не имеет аналогов не только в других регионах России, но и в большинстве стран мира. Прежде всего это ПАО «Уралкалий», ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА», ОАО «Березниковский содовый завод», ООО «Сода-хлорат», Филиал «Азот» ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» и ряд других предприятий.

Кроме этого, перспектива промышленного развития г. Березники на сегодняшний день очевидна. ПАО «Уралкалий» в соседнем с Березниками Усольском муниципальном районе ведет строительство Пятого рудника. Здесь же в Усольском районе строят калийные комбинаты ОАО «ЕвроХим – Усольский калийный комбинат» (дочернее предприятие МХК «ЕвроХим») и ЗАО «Верхнекамская калийная компания» (дочернее предприятие ПАО «АКРОН»). После пуска новых калийных рудников на Березниковско-Усольской агропромышленной территории появится дополнительно более 10 тыс. рабочих мест, а через 20 лет по ряду прогнозов в Северном Прикамье будет создано дополнительно 30 тыс. рабочих мест.

Наличие богатейшего в Северном Прикамье месторождения калийно-магниевых солей в свое время способствовало выбору места для строительства Березниковского химического комбината в конце 1920-х гг., затем Соликамского и Березниковского магниевых заводов во второй половине 1930-х гг., строительству и работе крупнейших калийных комбинатов во второй половине XX в. И это крупнейшее в мире месторождение, без всякого сомнения, играло и будет играть важнейшую роль в развитии г. Березники².

¹ 15 февраля, и.о. губернатора Пермского края Максим Решетников побывал с рабочим визитом в г. Березники // Березники вечерние. 2017. № 7 (1240). С. 2.

² Шлов В. В., Нестерова С. Ю. Верхнекамское месторождение калийно-магниевых солей как фактор динамичного развития Пермского региона // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11 (ч. 1) (76-1). (Vol. 10 Nom. 11-1). С. 1017–1022.

Но в тоже время разработка «городской проблематики» для Березников в ближайшие годы будет стоять в повестке дня, т. к. в перспективе на рассматриваемой нами территории будет наблюдаться «социальная дезорганизация» (понятие введено представителями Чикагской школы социологии), т. е. процессы адаптации на новом месте жительства (переезд значительной части жителей Березников на правый берег Камы), миграционные процессы (прибытие новых трудовых ресурсов с других территорий) вполне могут стать причиной роста девиантного и деликвентного поведения¹.

Сегодня отток населения из г. Березники и опасения инвесторов вкладывать большие средства на долгосрочную перспективу, как в социальную сферу, так и в развитие производств, делают рассматриваемую территорию на первый взгляд бесперспективной, а в ближайшем будущем – депрессивной.

Но это только на первый взгляд. Негативные моменты в истории агломерации, даже наоборот, могут стать фактором нового импульса развития территории, а для этого властям, бизнесу, общественности необходимо осознать появившуюся новую возможность конкурентоспособности территории.

Мы придерживаемся «оптимистического варианта» развития территории (Березниковской агломерации и Верхнекамского региона в целом), но здесь необходимо учитывать, что конкурентоспособность регионов, агломераций, городов РФ, как и во всем мире, зависит от многих факторов: исторически сложившейся региональной экономики, наличия квалифицированных трудовых ресурсов, уникальных природных ресурсов, сложившейся социокультурной среды и даже от наличия в регионе работающей «всерьез и надолго» политической и бизнес-элиты.

Конкретизируем возможности благоприятного прогноза развития. Кроме государства, большой вклад в развитие региона, как часто бывает в странах с рыночной экономикой, несомненно, должен принести бизнес. Но использование в основном природных ресурсов (так на исследуемой территории это сложилось исторически) подавляет у местного бизнеса интерес к любым инновациям

¹ Шилов В. В. Повторится ли «Чикаго 30-х годов» в Верхнекамье Пермского края? // Власть. 2014. № 5. С. 23–27.

(вложение, в лучшем случае, только в существующее производство). Данное положение дел вполне объяснимо: любые инновации – это всегда рискованные вложения с неизвестным результатом, а сложившаяся традиционная отрасль экономики позволяет получать гарантированную прибыль.

Тем не менее затопление в 2006 г. Первого рудника ПАО «Уралкалий» дает уникальную возможность для возведения масштабного жилищного фонда (с привлечением региональных и федеральных средств) на территории Березниковской агломерации, особенно на правом берегу Камы. Это будет способствовать решению проблемы не только оттока трудовых ресурсов, но и даже наоборот – их привлечения. И здесь субъектам малого и среднего бизнеса открывается широкое поле для деятельности.

При массовой застройке правобережья нужно учитывать опыт развитых стран, в которых строительство любого крупного промышленного объекта начинается с возведения социальной инфраструктуры: транспортной развязки, жилфонда, магазинов, больниц, учебных заведений, театров, парков, спортивно-оздоровительных и развлекательных центров.

Приведем пример и с американским Детройтом, в котором в начале XXI в. численность населения сократилась в три раза, а преступность достигла уровня 50-летней давности (тогда наблюдался ее пик). Хотя в последней четверти XX в. Детройт был четвертым по величине мегаполисом США (после Нью-Йорка, Лос-Анджелеса и Чикаго), это была не только «автомобильная столица мира», здесь была и спортивная база ведущих бейсбольных и хоккейных клубов. При тогдашнем населении около 2 млн жителей Детройт ежегодно посещали порядка 16 млн туристов.

Часто объясняют стагнацию и превращение Детройта в депрессивную территорию тем, что сюда прибыли дешевые рабочие руки – афроамериканцы с юга США (как большинство чернорабочих с низким уровнем образования), которые принесли свои культурные традиции, значительно отличающиеся от культуры местного населения, это вызвало отток большой массы «белого» населения (американцы – очень мобильная нация: в среднем за свою жизнь американец 13,5 раза меняет место жительства, в России только – 1,5 раза).

Но главной причиной упадка Детройта стал тот фактор, что он был «моногородом», и, как центр мирового автомобилестроения, город проиграл глобальную конкуренцию более экономичным в потреблении бензина автомобилям японского автопрома. К тому же японские автомобили меньше по размеру, что оценили потребители, проживающие в городах с «высокой плотностью» машин на дорогах.

Появление безработицы, а как следствие – рост преступности, еще более спровоцировало отток населения из Детройта, а это и «отток» налогов. Несмотря на «урезание» практически всех социальных программ, в начале XXI в. долг города составил около 20 млрд долл.

Но в нашем случае стоит отметить и такую особенность «умирания» крупнейшего мегаполиса США. Это связано и с ошибкой *градостроительства*. Еще задолго до нынешнего кризиса в Детройте, в середине 1970-х гг., город очень сильно «расползся», и, как следствие, потерял свой центр, а когда нужно было «сконцентрировать» все ресурсы, у Детройта уже не хватило сил удержать ситуацию.

Приведенный негативный опыт «расползания» Детройта следует учитывать как при активном заселении правобережья г. Березники, так и при создании в Верхнекамье мощной агломерации – «Камской триады» (Березники, Усолье, Соликамск). Отметим, мастер-план (концепцию развития трех городов: Березников – Соликамска – Усолья) разработали архитекторы-градостроители немецких компаний КК-Architekten и Вуго Наррold. Мастер-план развития территории разрабатывали по заказу ПАО «Уралкалий» (компания вложила в него около 3 млн долл.), и создан он в первую очередь для того, чтобы в целом верхнекамский регион стал привлекательнее, чем сейчас, и жители не покидали родные места¹.

Под большой агломерацией в верхнекамском регионе прежде всего нужно понимать усовершенствование и развитие инфраструктуры, а не создание нового административно-территориального образования.

Подводя промежуточный итог, отметим: властным структурам и научному сообществу необходимо предоставить убедительную

¹ Ушахина Е. Камская триада. В Березниках представили проект развития Верхнекамской агломерации // Аргументы и факты – Прикамье. 2013. № 48. С. 12.

картину перспективного развития не только г. Березники, но и всего Верхнекамского региона. При строительстве экономической и особенно социальной инфраструктуры необходимо учитывать не только уровень комфорта и безопасности населения, но и здоровую амбициозность современной молодежи. То есть обязательно предусмотреть развитие качественной системы среднего профессионального и высшего образования, которое не только будет удовлетворять промышленное производство подготовленными кадрами, специалистами в сфере образования, здравоохранения, культуры, малого и среднего бизнеса, но и позволит молодежи реализовать свои «высокие» жизненные планы.

Опыт привлечения молодых дипломированных специалистов в XXI в. в г. Березники (на примере дефицита кадров в медицине) показал, что ни высокие зарплаты, ни предоставление жилья не привлекают в город молодых профессионалов. Люди прежде всего хотят жить комфортно и безопасно, иметь возможность получать достойное образование и медицинские услуги, качественно отдыхать, заниматься физкультурой и спортом. Если они не находят всего этого – они уезжают.

Таким образом, не сформировав в обществе (регионе, городе) социальную систему ценностей и норм, направленную на всестороннее развитие личности, на ее социальную активность и ответственность, невозможно рассчитывать на социально-экономическое развитие любой территории.

В заключение отметим, что, несмотря на сильный «вызов» территории после техногенной аварии 2006 г., городская агломерация вполне может дать достойный «ответ» в сложившейся исторической ситуации (помощь региональных, федеральных властей уже озвучена, финансовые ресурсы поступают). Но при этом следует учитывать, что, не сформировав в регионе, в городе социальную систему ценностей и норм, нацеленных на всестороннее развитие личности, невозможно будет рассчитывать на успешную модернизацию экономики Березниковской агломерации и Верхнекамского региона в целом.

А. А. Балясова, Н. В. Тимошина

3 курс, экономический факультет, Национальный исследовательский Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева

Научный руководитель – к. э. н., доцент Л. П. Королева

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ КАТЕГОРИИ «БЕЗОПАСНОСТЬ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ»

В условиях нарастания политической напряженности в мире и действия экономических санкций в отношении России на экономику страны оказывают деструктивное воздействие многочисленные и разнообразные опасности и угрозы. В этой связи проблемы обеспечения экономической безопасности государства приобретают особую актуальность. Экономическая безопасность включает в себя финансовую безопасность, которая, в свою очередь, охватывает в качестве составной бюджетную безопасность¹, определяемую состоянием бюджетной системы.

Применительно к Российской Федерации бюджетную систему следует определять как главное звено системы финансов, которое включает федеральный бюджет, территориальные бюджеты субъектов РФ и местные бюджеты². Важно отметить, что на сегодняшний день в действующем законодательстве РФ отсутствует дефиниция «безопасность бюджетной системы». Для формирования конкурентоспособной и устойчивой бюджетной системы, которая действительно отвечала бы критериям безопасности, необходимо прежде всего разработать единый подход к определению данной экономической категории.

Отметим, что на сегодняшний день в экономической науке не сложилось единого общепринятого толкования данного понятия. Рассмотрим ряд определений, которые предлагают различные авторы (табл. 1).

¹ *Долматова Н. Г.* Конституционно-правовые основы обеспечения бюджетной безопасности // Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики: материалы конф. Тольятти: Изд. Волж. ун-та, 2016. С. 88–94.

² *Кормишклина Л. А., Королева Л. П.* Финансовая безопасность: учебник. Саранск: Изд. Мордов. ун-та, 2016.

Таблица 1

Определения категории «безопасность бюджетной системы»

Автор	Содержание категории «безопасность бюджетной системы»
А. В. Пиантковский	Бюджетно-налоговая безопасность – это достижение и поддержание устойчивого, сбалансированного по доходам и расходам федерального и консолидированных региональных бюджетов, способность бюджетной системы обеспечивать удовлетворение потребностей в финансовых ресурсах за счет налоговых поступлений в бюджеты разных уровней ¹
Н. Г. Долматова	Бюджетная безопасность – составная часть финансовой безопасности, которая представляет собой элемент экономической безопасности государства; состояние защищенности бюджетной системы ²
Е. А. Олейников	Безопасность государственного бюджета – это такое состояние всех сегментов бюджета и его институтов, при котором обеспечивается гарантированная защита и гармоничное социально направленное развитие национальной экономики, финансовой системы и всей совокупности финансовых отношений и процессов в стране, связанных с формированием бюджета, готовность и способность институтов бюджетной системы в рамках проведения бюджетной политики создавать механизмы реализации, защиты интересов и развития национальной экономики и финансов, осуществления стратегических установок структурной перестройки экономики и поддержания социально-политической стабильности, а также формируются необходимые и

¹ *Пиантковский А. В.* Инвестиционный климат и бюджетно-налоговая безопасность в условиях развития предпринимательства [Электронный ресурс] // *Налоги*. 2007. № 3. С. 22–24. URL: <http://w.pc-forums.ru/g874.html> (дата обращения 18.04.2017).

² *Долматова Н. Г.* Угрозы бюджетной безопасности как правовой категории // *Juvenis scientia*. 2016. № 6. С. 51–53.

Автор	Содержание категории «безопасность бюджетной системы»
	достаточные экономический потенциал и финансовые условия для сохранения целостности и единства финансовой системы даже при наиболее неблагоприятных вариантах развития внутренних и внешних процессов и успешному противостоянию внутренним и внешним угрозам финансовой безопасности ¹
Е. В. Никулина, И. В. Чистникова, Т. А. Журавлева, Е. В. Романенко, Т. С. Лисицкая	Бюджетно-налоговая безопасность – состояние обеспечения платежеспособности государства с учетом доходов и расходов государственных и местных бюджетов ²
Л. В. Афанасьева	Бюджетно-налоговая безопасность – совокупность условий и факторов, обеспечивающих макроэкономическую стабильность, защищенность и справедливость (рациональность) в процессе распределения доходных полномочий, расходных обязательств и ответственности всех уровней власти ³
Т. Ю. Ткачева	Бюджетно-налоговая безопасность региона – это состояние защищенности бюджетно-налоговых отношений от внутренних и внешних угроз, при котором формируются бюджетно-налоговые ресурсы региона, необходимые для обеспечения саморазвития территорий, при соответствующем бюджетно-налоговом контроле над их формированием и расходованием ⁴

¹ Экономическая и национальная безопасность: учебник / под ред. Е. А. Олейникова. М.: Экзамен, 2004.

² Экономика региона: проблемы, стратегия, мониторинг / Е. В. Никулина [и др.]. М.: Изд. дом «Научное обозрение», 2014.

³ Афанасьева Л. В. Теоретические вопросы формирования бюджетно-налоговой безопасности // Проблемы современной экономики. 2015. № 1 (53). С. 76–79.

⁴ Ткачева Т. Ю. Современные тенденции формирования бюджетно-налоговой безопасности региона // Известия Юго-Западного государственного университета. 2013. № 2 (47). С. 55–61.

Автор	Содержание категории «безопасность бюджетной системы»
С. В. Пискунова	Бюджетная безопасность – состояние бюджетной системы и процесса, при котором в условиях отсутствия реальных угроз, своевременного прогнозирования и снижения потенциальных рисков происходит полная реализация личностных, общественных и государственных интересов в бюджетной сфере ¹
В. А. Титов, М. Г. Демидова, И. П. Фирова	Финансовая безопасность бюджетной системы – такое состояние бюджетной системы как центрального звена финансовой системы и институтов власти, при котором обеспечивается ее экономическая безопасность, эффективное функционирование органов государственной власти и участников бюджетного процесса, стабильное и своевременное поступление налоговых платежей в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации ²
А. В. Минаков	Экономическая безопасность бюджетно-налоговой системы – это совокупность всех элементов и процессов данной системы, функционирование которых является устойчивым при наличии отрицательных внешних (мировых) и внутренних (внутристрановых) факторов (устойчивым положением бюджетно-налоговой системы будем называть такое положение, при котором изменения частей или всей системы согласованы друг с другом и укрепляют нынешний и будущий потенциал развития бюджетной и налоговой систем) ³

¹ Пискунова С. В. Экономическая безопасность региона в контексте выявления механизмов дисбаланса бюджетных процессов (на материалах Ставропольского края): дис. ... канд. экон. наук. Ставрополь, 2008.

² Фирова И. П., Титов В. А., Демидова М. Г. Угрозы и риски экономической безопасности, оказывающие влияние на управленческие решения в сфере налогообложения // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2006. № 4 (32). С. 325–331.

³ Минаков А. В. Системные проблемы управления бюджетно-налоговой системой при обеспечении экономической безопасности страны // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. № 12. С. 61–65.

Автор	Содержание категории «безопасность бюджетной системы»
Н. М. Бобошко	Безопасность бюджетной системы – это состояние защищенности жизненно важных интересов финансовой системы государства и российских регионов от внутренних и внешних угроз в области бюджетной и налоговой деятельности и связанных с ней отношений ¹
В. К. Сенчагов	Бюджетно-налоговая сфера, являющаяся основой функционирования любого государства, – стержневое звено финансовой безопасности, от которого зависит устойчивость финансовой системы страны. <...> Налоги не только являются основой доходной части бюджета, но и включены во все звенья финансовой системы, формируют и опосредуют финансовые отношения государства с юридическими и физическими лицами ²

Рассмотрев представленные в таблице 1 определения понятия «безопасность бюджетной системы», можно сделать следующие выводы.

Большинство ученых, занимающихся вопросами экономической и, в частности, финансовой безопасности обращаются к анализируемой нами категории, в ряде случаев заменяя ее схожими понятиями («безопасность государственного бюджета», «бюджетная безопасность» и др.), что, однако, не изменяет смысла рассматриваемого понятия.

Стоит также отметить, что ряд научных деятелей (А. В. Пиантовский, Е. В. Никулина, Л. В. Афанасьева, Т. Ю. Ткачева) вводят термин «бюджетно-налоговая безопасность». Тем самым ученые расширяют содержание рассматриваемой категории, поскольку налогам присуща как фискальная, так и регулирующая функция. В качестве примера уместно назвать налог на прибыль организа-

¹ Бобошко Н. М. Актуальность обеспечения экономической безопасности бюджетной системы государства // Инновационное развитие экономики. 2016. № 1 (31). С. 223–226.

² Экономическая безопасность России. Общий курс: учебник / под ред. В. К. Сенчагова. М.: Дело, 2005.

ций, который не только обеспечивает пополнение доходной части регионального и федерального бюджета, но и стимулирует организации к инвестиционной, инновационной, социально ориентированной деятельности. Таким образом, налог на прибыль организаций позволяет государству не только обеспечивать поступления в бюджет, но и регулировать предпринимательскую активность, движение капиталов и других ресурсов в экономике¹.

Исследование понятия «безопасность бюджетной системы» позволяет распределить все представленные выше определения по двум крупным блокам: безопасность бюджетной системы в широком и в узком смысле.

Трактовку категории в широком смысле предлагают такие ученые, как Н. Г. Долматова, А. В. Минаков, Н. М. Бобошко, В. К. Сенчагов.

Безопасность бюджетной системы в более узком смысле понимают А. В. Пиантковский, Е. А. Олейников, В. А. Титов, М. Г. Демидова, И. П. Фирова и др.

Нельзя не отметить, что в большинстве определений акцент сделан на интересах государства: «...состояние защищенности жизненно важных интересов финансовой системы государства и российских регионов...» (Н. М. Бобошко), «стабильное и своевременное поступление налоговых платежей в бюджеты бюджетной системы» (В. А. Титов, М. Г. Демидова, И. П. Фирова). На наш взгляд, такая позиция не совсем корректна. Несмотря на то, что от безопасности бюджетной системы зависит, в первую очередь, безопасность государства, в определении должны быть учтены интересы общества и личности. Именно такая триада интересов заложена в категорию «национальная безопасность», которая утверждена законодательно. Наша точка зрения согласуется с позицией некоторых ученых, чьи определения мы приводили выше (Е. А. Олейников, С. В. Пискунова).

Проанализировав несколько определений, предложим собственную трактовку категории «безопасность бюджетной системы». Выделим несколько ключевых аспектов, на которые обращают внима-

¹ Королева Л. П. Перспективы совершенствования механизма взимания налога на прибыль организаций в России // *Налоги и финансы*. 2014. № 2. С. 32–40.

ние большинство ученых. Такими аспектами являются: защищенность, эффективность, интересы, сбалансированность, устойчивость, развитие.

Итак, безопасность бюджетной системы – это устойчивое состояние бюджетной (бюджетно-налоговой) системы, которое достигнуто на основе учета и согласования интересов государства, общества и личности, способствует обеспечению защиты национальных интересов, реализации стратегических национальных приоритетов даже в условиях воздействия внутренних и внешних угроз. При этом под устойчивым состоянием бюджетной системы будем понимать такое ее состояние, которое проявляется в способности функционировать в условиях динамично развивающегося мира и обеспечивать бесперебойное и полное выполнение государством своих обязательств (в широком их понимании).

На наш взгляд, предложенное определение наиболее полно и корректно отражает сущность безопасности бюджетной системы. Если деятельность компетентных в данной сфере органов власти будет направлена на формирование и развитие бюджетной системы по обозначенным выше ключевым (обязательно единым) аспектам, правомерно будет применять к последней термин «безопасность». В заключение отметим, что формирование такой бюджетной системы согласуется с национальными интересами, а значит, и с обеспечением национальной безопасности Российской Федерации.

А. Ю. Белоусова

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

АНАЛИЗ БАНКОВСКИХ УСЛУГ НА ПРИМЕРЕ ПАО «СБЕРБАНК»

История Сбербанка России началась более 170 лет назад. За почти два столетия банк завоевал статус крупнейшего финансового института страны. Сбербанк сегодня – это современный универсальный банк, который предлагает широкий спектр услуг для всех групп клиентов, активно участвует в социальной и экономической жизни страны¹.

Привлечение средств частных клиентов и обеспечение их сохранности является основой бизнеса Сбербанка, а развитие взаимовыгодных отношений с вкладчиками – залог его успешной работы. По итогам 2016 г. 74,9 % хранящихся в российских банках сбережений граждан доверены Сбербанку.

Наиболее значимой услугой Сбербанка остается также *прием платежей* населения. Поэтому банк работает над улучшением качества клиентского сервиса.

Сбербанк постоянно развивает *торговое и экспортное финансирование* (к 2017 г. планируется увеличить долю чистой прибыли, полученной за пределами России, до 10 %). Дочерние банки Сбербанка России работают в Казахстане, на Украине и в Беларуси. В соответствии со Стратегией развития Сбербанк расширил свое международное присутствие, открыв представительство в Германии и филиал в Индии, а также зарегистрировав представительство в Китае.

Продолжается активное сотрудничество банка с администрациями республик, краев и областей Российской Федерации в части *финансирования региональных программ*, направленных на развитие регионов и повышение их инвестиционной привлекательности, стабилизацию социального климата.

¹ ПАО «Сбербанк»: офиц. сайт. URL: <http://www.sberbank.ru> (дата обращения: 17.03.2017).

Основной вид услуг, предоставляемых банком корпоративным клиентам, – услуги *расчетно-кассового обслуживания*. Комиссионные доходы Сбербанка за расчетно-кассовое обслуживание юридических лиц по итогам 2016 г. составили 36,9 млрд руб., или 35 % всех комиссионных доходов банка.

При приеме платежей Сбербанк обладает рядом конкурентных преимуществ: у него разветвленная филиальная сеть, отлаженная технология ежедневной обработки большого количества платежей, возможность безналичных платежей по длительным поручениям клиентов, конкурентные тарифы. Высокая доля платежей осуществляется бесплатно для клиента – физического лица при наличии договоров с юридическими лицами – получателями платежей.

Банк предоставляет полный комплекс *валютных и рублевых сделок* по экспорту / импорту товаров, услуг со стороны дальнего и ближнего зарубежья (обслуживаются сделки любой сложности), в том числе:

- консультации по составлению внешнеторговых договоров, позволяющих обеспечить экономические интересы клиента при точном соблюдении норм валютного законодательства;
- оформление паспортов сделок;
- покупка / продажа иностранной валюты, международные переводы;
- информирование клиентов об изменениях в валютном законодательстве;
- обслуживание международных операций, связанных с получением кредитов, приобретением ценных бумаг, формированием уставного капитала, финансированием научных работ и т. д.

У Сбербанка большой перечень услуг по осуществлению *документарных операций, торгового и экспортного финансирования*, среди них:

- организация постимпортного финансирования с использованием документарных аккредитивов;
- организация постэкспортного и преэкспортного финансирования с использованием документарных аккредитивов;
- организация финансирования внешнеторговых операций с привлечением экспортных страховых и кредитных агентств;

- авизование, исполнение и подтверждение экспортных документарных аккредитивов, в том числе аккредитивов, открытых банками стран Содружества Независимых Государств (СНГ);
- открытие документарных аккредитивов, в том числе импортных, револьверных, с «красной оговоркой», резервных (standby);
- трансферация аккредитивов в страны СНГ, Балтии и дальнего зарубежья;
- операции с покрытыми и непокрытыми аккредитивами, номинированными в рублях Российской Федерации, при расчетах на территории Российской Федерации;
- авизование, проверка подлинности, направление документов для получения платежа по гарантиям банков-контрагентов;
- проведение инкассовых операций (документарное и чистое инкассо);
- анализ платежных условий контрактов, консультационные услуги при проведении предконтрактной работы по выбору наиболее выгодных и удобных для клиента форм расчетов.

Сбербанк предоставляет клиентам *индивидуальные сейфы*. Они открываются совместно клиентом и работником банка. Для открытия сейфа сотрудник Банка использует механический ключ либо осуществляет разблокировку сейфа при помощи электронной системы самостоятельного контроля доступа. Ключи от арендованных сейфов клиенты хранят у себя. При этом Сбербанк не требует внесения залога за ключ от индивидуального сейфа, выдаваемый клиенту. Основными приоритетами Сбербанка России при предоставлении в аренду индивидуальных сейфов были и остаются:

- обеспечение сохранности имущества клиентов;
- соблюдение принципа конфиденциальности (сотрудники Сбербанка не осуществляют контроль за ценностями, помещаемыми на хранение);
- повышение качества обслуживания клиентов;
- гибкая тарифная политика, обеспечивающая конкурентоспособность тарифов и льготы клиентам, арендующим сейфы на длительные сроки;
- комплексный подход к развитию услуги, предусматривающий предоставление сопутствующих услуг, которые максимально удов-

летворяли бы запросы различных групп арендаторов индивидуальных сейфов.

В целом, банк оказывает услуги по предоставлению в аренду: индивидуальных сейфов, индивидуальных сейфов автоматизированного хранилища ценностей клиента, индивидуальных сейфов нотариусам, индивидуальных сейфов для осуществления расчетов по сделкам с недвижимостью, индивидуальных сейфов риелторским фирмам, а также услуги по допуску к индивидуальному сейфу расширенного круга лиц.

Сбербанк России является активным участником российского и международного рынков драгоценных металлов. При совершении *операций на первичном рынке драгоценных металлов* банк применяет схемы комплексного обслуживания золотодобывающих предприятий и предприятий смежных отраслей с использованием различных банковских инструментов:

- ведение обезличенных металлических счетов, ведение счетов и совершение расчетов в рублях и иностранной валюте;
- выдача займов в драгоценных металлах добывающим предприятиям, производителям драгоценных металлов из лома и отходов;
- предоставление краткосрочных кредитов для обеспечения сезона добычи драгоценных металлов;
- покупка добытых и произведенных драгоценных металлов;
- предоставление долгосрочных финансовых ресурсов для оплаты импортного оборудования с использованием документарных аккредитивов, открытых в счет кредитных линий зарубежных банков;
- хранение драгоценных металлов и т. д.

Для страхования риска неблагоприятного изменения цен на драгоценные металлы Сбербанк России предлагает следующие инструменты:

- форвард – сделка покупки / продажи определенного количества драгоценного металла за российские рубли в определенный момент времени в будущем по цене, согласованной в момент заключения сделки;
- опцион – покупка права покупки («колл») / продажи («пут») определенного количества драгоценного металла за российские

рубля по определенной цене в определенную будущую дату (европейский опцион) или в любой момент до ее наступления (американский опцион).

Сбербанк России – активный оператор межбанковского рынка драгоценных металлов. Операции осуществляются с драгоценными металлами в обезличенном виде и физической форме исходя из цен международного и внутреннего рынков, складывающихся в режиме реального времени.

Банк оказывает услуги по *размещению облигационных выпусков* как эмитентам – российским компаниям, так и администрациям субъектов и муниципальных образований Российской Федерации.

Мы исследовали банковские продукты и услуги на примере Публичного акционерного общества «Сбербанк России», проанализировали финансовое состояние и динамику прибыльности банка.

При рассмотрении динамики показателей прибыльности банка мы выявили, что произошел рост чистых процентных доходов. Это обусловлено превышением процентных доходов над процентными расходами.

Высокие показатели обязательных нормативов говорят об устойчивой финансовой системе банка.

Возросли и обязательства Сбербанка, это связано с тем, что выросли вклады физических лиц, средств клиентов, средств кредитных организаций и прочих обязательств (пенсионные и страховые фонды). Привлекательные условия для открытия депозитов обусловили приток сбережений клиентов, что привело к росту средств клиентов в банке.

Проанализировав клиентскую базу, мы выявили, что кредитование занимает особое место в деятельности Сбербанка. Портфель кредитов корпоративным клиентам вырос за счет увеличения доли специализированных кредитов в портфеле банка, что привело к росту процентных доходов по корпоративному кредитованию. Портфель кредитов, выдаваемых физическим лицам, сократился за счет снижения спроса на потребительские ссуды. Это вызвано экономическим спадом, ростом безработицы, что в итоге привело население к возврату к сберегательной модели поведения.

В динамике процентных доходов по кредитованию физических лиц наблюдается незначительный рост.

Динамика процентных расходов по привлеченным средствам клиентов показывает, что большую часть процентных расходов банка составляют расходы по средствам физических лиц. Это обусловлено тем, что частные клиенты продолжали увеличивать остатки на депозитах, которые были открыты во время высоких процентных ставок.

Объем комиссионных доходов по операциям с ценными бумагами увеличился. Основу этих доходов составляют доходы от оказания услуг по организации выпуска и размещения ценных бумаг, услуг брокерского обслуживания и депозитарных услуг.

В целом спектр представляемых клиентам Сбербанка России услуг довольно обширен: расчетно-кассовое обслуживание, инвестиции и ценные бумаги; кредитование; банковские карты; размещение денежных средств; валютно-обменные операции; аренда сейфов; торговое финансирование; доверительное управление; драгоценные металлы и монеты; инкассация; хеджирование валютных рисков; аккредитация страховых компаний. Банк активно развивает операции с банковскими картами, опираясь на обширную географию приема карт, востребованную различными категориями клиентов продуктовую линейку и конкурентные тарифы. Сбербанк оказывает своим клиентам услуги по валютному контролю, в частности, обеспечение соблюдения клиентом требований валютного законодательства и предупреждение штрафных санкций в его адрес со стороны органов валютного контроля.

Коммерческие банки являются неотъемлемой частью кредитно-финансовой системы любой страны. Основой их деятельности является предоставление услуг юридическим и физическим лицам.

Анализ банковских услуг – актуальная тема, т. к. изучение рынка банковских продуктов и услуг позволяет банкам выбрать наиболее перспективные направления в развитии услуг и продавать те продукты, которые востребованы на рынке.

Н. В. Бердникова

2 курс, экономический факультет,

Поволжский государственный технологический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент Е. В. Родионова

ПРИМЕНЕНИЕ БЕЗОПАСНОЙ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА

В настоящее время значимость страны в мире определяется не только мощностью вооруженных сил, размерами национального бюджета, но и конкурентоспособностью национальной экономики. Одним из важнейших путей к обеспечению глобальной конкурентоспособности страны выступает формирование современной, эффективной и безопасной финансово-банковской системы страны.

Создавать высокую ценность для клиентов – признак успешных и растущих организаций. Но поле конкурентной битвы изменилось. Сегодня клиенты ценят не то, что им нравилось много лет назад. А в скором будущем их предпочтения вновь поменяются. Поэтому нужно вводить новые технологии, стратегии, ценности для потребителя. В настоящее время инновации являются ключевыми факторами стабильности, конкурентоспособности и устойчивого экономического роста банков. Сбербанк как российский и мировой лидер предлагает использовать новую революционную технологию блокчейн. Она позволяет создавать в виртуальном мире аналоги физических объектов и передавать такие объекты безопасно в Сети без взаимного доверия между участниками.

Blockchain (от англ. block – блок и chain – цепочка) – специальная технология, позволяющая выстроить транзакции или любую передачу информации в цепочки блоков. При этом каждый блок содержит информацию о других блоках, что позволяет распределить данные по системе и отслеживать все изменения. Единого места, где хранятся все записи участников системы, не существует, поскольку реестр содержится одновременно у всех участников системы и автоматически обновляется до последней версии при каждом внесенном изменении. В банковском бизнесе технология ис-

пользуется для проведения платежей и обработки больших массивов данных.

Блокчейн можно сравнить с доступной для всех книгой учета записей, в которой информацию невозможно изменить.

Приведем простой пример принципа реализации исследуемой технологии. Предположим, отдел из десяти человек организовал кассу взаимопомощи – одни сотрудники выдают заём другим. При этом ведется запись на листе бумаги, который передается участникам. Все желающие пишут, сколько хотят занять или сколько могут одолжить денег, в итоге помечают, какая сделка уже состоялась. Каждого участника что-то не устраивало, что приводило к сложности отслеживания правильности записей. Поэтому возникали сомнения по поводу верности сделок.

Предположим, что коллеги стали создавать на компьютере целые текстовые документы с записями и обмениваться ими. Кто-то один собирает на документе, переписывает отдельные транзакции (например в таблицу) до тех пор, пока страница документа не заполнится. Затем он проставляет номер страницы, подсчитывает свертку страницы, записывает ее в конце страницы и рассылает документ сотрудникам. (В качестве свертки страницы можно применять электронную подпись, что является результатом криптографического преобразования информации.) Хранится данный документ неизменно до тех пор, пока не происходит сделка или не добавляются новые предложения. Вновь кто-то занимается заполнением следующей страницы. Сначала он сверяет записи на предыдущей странице со сверткой или, если предыдущих страниц уже много, проверяет их. Если все верно, то записывает на новой странице ее номер, свертку предыдущей страницы и начинает заполнять новую страницу.

С каждой новой страницей это становится делать сложнее, но если поручить это компьютеру, то все происходит быстро. Как выбрать человека, который будет заполнять следующую страницу?

Предположим, что сотрудники организовали конкурс на выполнение этой работы: кто первым решит определенную математическую задачу, тот и заполняет следующую страницу. Но, поскольку выполняет работу по заполнению страницы компьютер, то он и принимает участие в конкурсе по решению задачи. Побеждает все-

гда более мощный компьютер, вначале это могут быть разные компьютеры, но потом лидером становится какой-то один. Определили новое условие: каждые 10 минут оформляется страница. За это время страница распространяется по всем участникам. Они подтверждают, что страница оформлена правильно, и все начинают решать новую задачу. Победитель опять сверяет предыдущие страницы и оформляет новую, отправляет остальным участникам. И так цикл повторяется всегда, когда необходимо оформлять новую страницу.

Задачи со временем усложняются, победителем в конце концов станет самый мощный компьютер. Победитель записывает на страницу решение задачи (на самом деле задачи не случайные, а связаны с каждой конкретной страницей). Если кто-то решит подменить хотя бы одну цифру на странице, то это увидят все и придется пересчитать все страницы. Поэтому у мошенника должен быть компьютер мощностью по крайней мере 50 % от суммарной мощности всех участников, чтобы он смог скрыть подлог¹.

По словам Председателя Правления Сбербанка России Г. Грефа, Сбербанк интересуют все технологии, которые так или иначе связаны с финансами, но самая прорывная из этих технологий – это технология блокчейн. Главное ее достоинство – возможность выполнять огромное количество задач, не обращая вообще ни к чьей помощи, связанная с тем, что ни одну операцию нельзя вернуть обратно².

Следует отметить также, что новая IT-платформа будет завершена в конце 2018 г., но часть ее элементов эксплуатируется уже сейчас. Пилотный проект по освоению технологии блокчейн на примере доверенностей стартовал в декабре 2015 г. на базе распределенного реестра Ethereum. Был реализован следующий функционал: выдача доверенности, ее отзыв, поиск доверенностей и работа со счетом на основании доверенности.

¹ Шеверова Н. Технология блокчейн простыми словами, поймет даже школьник // Блог Надежды Шеверовой: [сайт]. 2016. 30 окт. URL: <http://nadezdas.ru/tehnologiya-blokchejn-prostyimi-slovami/> (дата обращения: 17.04.2017).

² Сбербанк в 2018 году завершит создание новой IT-платформы // РИА Новости: [сайт]. 2016. 31 мая. URL: <https://ria.ru/amp/economy/20160531/1441164369.html> (дата обращения: 17.04.2017).

В первом квартале 2017 г. запущена экспериментальная система документооборота между госкомпаниями на основе данной технологии. По словам заместителя Председателя Правления Сбербанка В. Кулика, это позволит ускорить процесс обмена информацией между участниками¹.

Итак, банковская инновация – это конечный результат научно-технической деятельности банка, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта или услуги, направленный на лучшее удовлетворение имеющихся потребностей клиентов или формирование новых в процессе управления ресурсным потенциалом банка. В нынешнем мире банковская информация, ее цена и значение намного возросли. Именно по этой причине к ней и возникает преступный интерес. Сбербанк имеет существенное и позитивное международное признание, способен создавать инновации, обеспечивающие анонимность виртуальных операций, но в их числе должна быть гарантирована защита от действий киберактивистов и мошеннических сделок.

Г. Греф считает своей задачей сделать так, чтобы клиентам вообще никогда не требовалось приходить в банк. По словам Председателя Правления Сбербанка, этого удастся достичь в недалеком будущем.

¹ Божко М., Кошкаргов А. Сбербанк в 2017 году запустит документооборот на основе blockchain // РБК: [сайт]. 2017. 19 янв. URL: <http://www.rbc.ru/finances/19/01/2017/587de3d49a7947533915ad51> (дата обращения: 17.04.2017).

А. С. Близнюк

2 курс, Институт социально-гуманитарных технологий,
Национальный исследовательский Томский
политехнический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент Е. А. Аникина

ТЕНДЕНЦИИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ МАЛЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Инновационная деятельность играет важную роль в обеспечении экономической безопасности малых промышленных предприятий. Осуществляя технологические (продуктовые и процессные), маркетинговые, организационные, экологические инновации, организация повышает свою финансовую устойчивость вследствие увеличения рынков сбыта, качества управления предприятием, повышения конкурентоспособности. Инновационная деятельность позволяет малым промышленным предприятиям быстро адаптироваться к постоянно изменяющимся условиям внешней среды и совершенствовать различные внутренние процессы, а также иметь устойчивый рост и динамичное развитие, тем самым повышая уровень своей экономической безопасности.

В данной статье рассматриваются вопросы инновационного развития малых промышленных предприятий в Томской области. Аналитической базой послужили результаты статистических исследований, проведенных Томскстатом и Росстатом.

В Томской области по данным Томскстата за 2015 г. из 270 обследуемых малых предприятий всего 25 осуществляли технологические инновации. Все они относятся к предприятиям обрабатывающих производств, их удельный вес составил 9,3 %¹.

В 2015 г. чуть больше половины малых промышленных предприятий Томской области, осуществляющих технологические инновации, занимались исследованиями и разработкой новых продуктов, в среднем по России этот показатель был ниже – 32 % (рис. 1).

¹ Технологические инновации малых предприятий (без микропредприятий) в Томской области за 2015 год // Статистический бюллетень / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Томской области. Томск, 2016. С. 3.

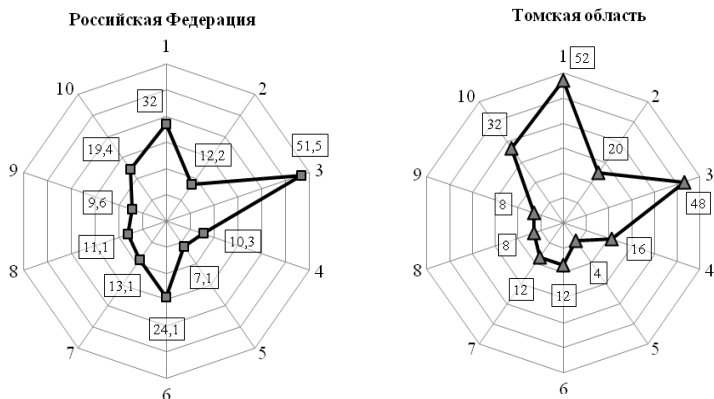


Рис. 1. Структура осуществляющих технологические инновации малых промышленных предприятий по видам инновационной деятельности за 2015 г., %:

- | | |
|--|---------------------------------------|
| 1 – исследования и разработки; | 6 – приобретение программных средств; |
| 2 – дизайн; | 7 – инжиниринг; |
| 3 – приобретение машин и оборудования; | 8 – обучение и подготовка персонала; |
| 4 – приобретение новых технологий; | 9 – маркетинговые исследования; |
| 5 – из них приобретение прав на патенты, лицензии; | 10 – прочее ¹ |

Приобретением машин и оборудования, а также программных средств, необходимых для повышения технологического уровня производства, занималось соответственно 48 и 12 % малых предприятий Томской области (по России – 51,5 и 24,1 %). Невелика оказалась доля тех предприятий, которые приобретают новые технологии, – 16 %, в том числе права на патенты и лицензии – всего 4 %.

Абсолютный объем отгруженных инновационных продуктов малыми промышленными предприятиями в 2015 г. вырос на 239,6 млн руб., или на 58,9 % по сравнению с 2013 г. (табл. 1).

¹ Рисунок выполнен автором на основе данных: Сведения о технологических инновациях малого предприятия [Электронный ресурс] // Единая информационная система обеспечения деятельности Министерства образования и науки Российской Федерации (ЕИС Минобрнауки России): [сайт]. URL: http://eis.mon.gov.ru/science_innovation/SitePages/Наука_2-МП_инновация.aspx (дата обращения: 05.02.2017).

Таблица 1

Объем инновационной продукции промышленных предприятий Томской области за период 2013–2015 гг.

Показатель	2013 г.*		2015 г.*		Отклонение**	
	млн руб.	уд. вес, %	млн руб.	уд. вес, %	млн руб.	уд. вес, %
Объем отгруженных инновационных товаров, работ, услуг малых предприятий промышленного производства	406,7	23,9	646,3	31,1	239,6	7,2
вновь внедренные или подвергавшиеся значительным технологическим изменениям в течение последних трех лет	132,4	32,6	597,5	92,4	465,1	59,9
из них:						
новые для рынка сбыта предприятия	22,7	17,1	264,8	44,3	4,1	-12,7
новые для предприятия	109,6	82,8	332,6	55,7	223,0	-27,1
новые для мирового рынка	12,5	9,4	–	–	–	–
подвергавшиеся усовершенствованию в течение последних трех лет	274,3	67,4	48,8	7,6	-225,5	-59,9

Примечание: * источник данных¹; ** расчетные данные автора.

В 2013–2015 гг. затраты на технологические инновации малых промышленных предприятий Томской области выросли в два раза, их абсолютный объем в 2015 г. составил 394,9 млн руб. (табл. 2).

¹ Сведения о технологических инновациях малого предприятия [Электронный ресурс] // Единая информационная система обеспечения деятельности Министерства образования и науки Российской Федерации (ЕИС Минобрнауки России): [сайт]. URL: http://eis.mon.gov.ru/science_innovation/SitePages/Наука.2-МП_инновация.aspx (дата обращения: 05.02.2017).

Удельный вес данного показателя в общем объеме отгруженных товаров собственного производства также имел тенденцию к росту. Более чем в девять раз промышленные предприятия увеличили свои расходы на исследования и разработку новых товаров, что объясняет рост инновационной продукции с высоким уровнем новизны.

Таблица 2

**Основные показатели инновационной деятельности малых
промышленных предприятий в Томской области
за период 2013–2015 гг.**

Показатель	2013 г.*	2015 г.*	Изменение**	
			млн руб.	темпы роста, %
Затраты на технологические инновации малых предприятий, млн руб.	189,50	394,90	205,40	208,40
Удельный вес затрат на технологические инновации в общем объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, %	1,92	3,39	1,47	176,60
Затраты на исследование и разработку новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов, млн руб.	37,20	346,80	305,70	931,70
Удельный вес затрат на исследование и разработку новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов в общем объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, %	0,38	2,97	2,59	781,60

Примечание: * источник данных¹; ** расчетные данные автора.

¹ Сведения о технологических инновациях малого предприятия...

Таблица 3

**Структура затрат на технологические инновации
малыми промышленными предприятиями
Томской области по видам инновационной
деятельности за период 2013–2015 гг., млн руб.**

Вид инновационной деятельности	2013 г. *	2015 г. *	Отклонение**
Исследование и разработка новых товаров, работ, услуг	19,65	87,77	68,12
Производственное проектирование, дизайн и другие разработки производственных процессов	1,90	0,40	-1,50
Приобретение машин и оборудования	38,00	5,30	-32,70
Приобретение новых технологий	2,20	0,30	-1,90
Приобретение программных средств	1,80	0,10	-1,70
Другие виды подготовки производства для выпуска новых продуктов, внедрения новых услуг или методов их производства (передачи)	5,01	1,60	-3,41
Обучение и подготовка персонала	0,90	0,03	-0,87
Маркетинговые исследования	3,00	0,30	-2,70
Прочие затраты на технологические инновации	27,54	4,20	-23,34
Итого затрат на технологические инновации по видам инновационной деятельности	100,00	100,00	-

Примечание: * источник данных¹; ** расчетные данные автора.

По данным официальной статистики затраты на технологические инновации в 2015 г. осуществлялись по большей части за счет собственных средств – 91,4 % (в 2013 г. – 73,8 %). Существенно снизились доля затрат за счет бюджетных средств – до 0,3 % (в 2013 г. – 3 %), доля затрат за счет заемных средств – до 6,7 %, в том числе на льготных условиях – до 0,11 % (в 2013 г. 21,6 и 3,6 % соответственно)².

¹ Технологические инновации малых предприятий... С. 13.

² Сведения о технологических инновациях малого предприятия...

Анализ структуры затрат на технологические инновации малыми промышленными предприятиями Томской области, представленный в таблице 3, показал, что приоритеты их инновационной деятельности за период 2013–2015 гг. изменились незначительно. В 2015 г. основная доля расходов (87,8 % от общих расходов на технологические инновации) приходилась на исследования и разработку новых продуктов, значительно сократилась доля затрат на приобретение машин и оборудования – до 5,3 % (в 2013 г. – 19,7 % и 38 % соответственно).

Существует мнение, что уровень инновационной активности малых предприятий связан с размером фирмы и растет пропорционально ему¹. Однако в распределении малых промышленных предприятий, производящих инновационные продукты, по общей численности работников в 2015 г. наблюдается обратная зависимость (рис. 2).

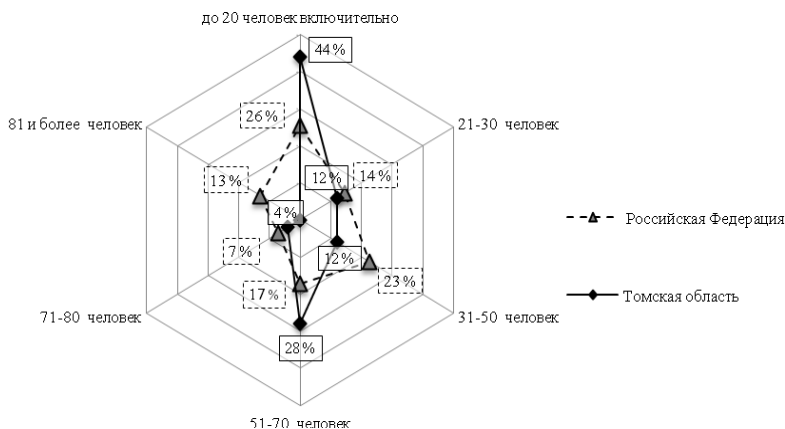


Рис. 2. Распределение числа малых промышленных предприятий, осуществляющих технологические инновации в Томской области и в целом на территории Российской Федерации, по общей численности работников в 2015 г., %²

¹ Иянова Л. Э., Иянова Ю. Э. Инновационные предприниматели России: кто они? // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий: материалы Междунар. науч.-практ. конф. Екатеринбург, 23–24 апреля 2015 г. Екатеринбург: Изд. Урал. ун-та, 2015. Т. 2. 2015. С. 29.

² Рисунок выполнен автором на основе данных: Сведения о технологических инновациях малого предприятия [Электронный ресурс] // Единая информационная система обеспечения

Подводя итоги анализу специфики и динамики развития малых промышленных предприятий, осуществляющих технологические инновации в Томской области, приходим к выводу, что инновационная активность находится на низком уровне, к тому же в 2015 г. она имела тенденцию к снижению. Однако малый бизнес значительно увеличил объем выпуска новой продукции как для рынков сбыта, так и для внутренних производственных процессов. Затраты на технологические инновации осуществлялись в основном за счет собственных средств.

Инновационному развитию малых промышленных предприятий препятствует ряд факторов. В их числе высокий экономический риск, недостаток собственных денежных средств и государственной финансовой поддержки; высокая стоимость нововведений и низкий спрос на новую продукцию. Из внутренних факторов наиболее значимыми являются низкий инновационный потенциал предприятия и недостаток квалифицированного персонала¹. Исходя из вышесказанного, функционирование малого бизнеса Томской области в современных условиях внешней среды и несовершенства управления инновационной деятельностью на уровне предприятия характеризуется низким уровнем его экономической безопасности.

деятельности Министерства образования и науки Российской Федерации (ЕИС Минобрнауки России): [сайт]. URL: http://eis.mon.gov.ru/science_innovation/SitePages/Наука.2-МП_инновация.aspx (дата обращения: 05.02.2017).

¹ Индикаторы инновационной деятельности 2017: стат. сб. / Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». М.: НИУ ВШЭ, 2017. С. 48.

В. А. Бузова

4 курс, Институт систем управления,

Самарский государственный экономический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент И. А. Светкина

ФОРМИРОВАНИЕ ДОСТОВЕРНОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ГАРАНТИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Система экономической безопасности предприятия создается для достижения стратегических целей, обеспечения непрерывности деятельности и решения различных задач, в том числе правовых и экономических. На финансово-хозяйственную деятельность современных предприятий оказывают воздействие многочисленные внутренние и внешние угрозы, которым должна противостоять система экономической безопасности. Например, внешние угрозы, которые могут оказывать влияние на финансовое положение предприятия:

- незаконные проверки контролирующих органов, незаконные решения относительно дальнейшей деятельности предприятия со стороны государственных органов, парализация деятельности фирм с использованием полномочий государственных органов, средств массовой информации;

- недружественные поглощения, захваты – рейдерские атаки;

- незаконные действия конкурентов: финансовое подавление, психическое подавление, промышленный шпионаж, переманивание значимого персонала, юридическое воздействие, срыв сделок и иных соглашений, прямое физическое воздействие, компрометация деятельности фирмы;

- действия мошенников – махинации в финансовой, торговой и производственной сферах предприятия, проводимые сторонними лицами¹.

К внутренним угрозам относятся:

- хищения имущества предприятия в различных масштабах;

- использование ресурсов предприятия в собственных целях;

- внутреннее предпринимательство;

¹ Экономическая безопасность России / под ред. В. К. Сенчагова. М.: Дело, 2010.

- недостаточность технической базы для обеспечения охраны и безопасности;
- передача документов и разработок сторонним лицам;
- копирование программ и данных;
- искажение бухгалтерской финансовой отчетности¹.

По нашему мнению, факты искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности, связанные с формированием информации в бухгалтерском учете, могут быть обнаружены хотя бы на одном из этапов обработки данных:

I этап – первоначальное наблюдение. В ходе него определяются свершившиеся факты хозяйственной жизни (ФХЖ): время, содержание и стоимостное измерение.

II второй этап – документальное оформление. Составление внутренних или прием внешних учетных документов от контрагентов, проверка их содержания – вот основные задачи этого этапа.

III этап – текущая группировка ФХЖ. На этом этапе отражается информация в соответствии с системой счетов бухгалтерского учета, выявляются необоснованные записи в регистрах текущего счета.

IV этап – итоговое обобщение ФХЖ. На данном этапе на основании данных текущего бухгалтерского учета составляется внутренняя и внешняя бухгалтерская (финансовая) отчетность по утвержденным организацией формам, а также выявляются необоснованные записи в ней.

V этап – внутренний контроль (аудит), анализ обычной и прочей деятельности. Содержанием данного этапа является проведение внутреннего аудита и анализа деятельности экономического субъекта в целях выявления негативных фактов и раскрытия необоснованной информации.

Основное предназначение бухгалтерской (финансовой) отчетности заключается в полном и достоверном отражении информации о финансовом положении экономического субъекта. Категории «достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности» уделяется пристальное внимание как в теории, так и на практике. В таблице 1 представлены трактовки достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности в нормативной базе.

¹ Гапоненко В. Ф., Беспалько А. Л., Власков А. С. Экономическая безопасность предприятий: Подходы и принципы. М.: Ось-89, 2012.

Таблица 1

**Трактовки достоверности бухгалтерской
(финансовой) отчетности**

№ п/п	Нормативный документ	Цитата
1	Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России (одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Министерстве финансов Российской Федерации и Президентским советом Института профессиональных бухгалтеров 29 декабря 1997 г.)	Достоверность = надежность. Пунктом 6.3 определено, что информация надежна, если она не содержит существенных ошибок ¹
2	Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ	Статья 13: «...бухгалтерская (финансовая) отчетность должна давать достоверное представление о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату...». Статья 21: «...при соблюдении всех федеральных стандартов независимо от вида экономической деятельности бухгалтерская финансовая отчетность даст достоверное представление о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату...» ²
3	Приказ Минфина России «Об утверждении Положения по	Пункт 32: «...бухгалтерская отчетность должна давать дос-

¹ Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России [Электронный ресурс]. Одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине РФ, Президентским советом ИПБ РФ 29 дек. 1997 г. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: федер. закон от 6 дек. 2011 г. № 402-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

№ п/п	Нормативный документ	Цитата
	ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» от 29 июля 1998 г. № 34н	товерное и полное представление об имущественном и финансовом положении организации, о его изменениях...» ¹
4	ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» (утверждена приказом Минфина России от 6 ноября 2008 г. № 106н)	Пункт 6: «...бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении...». С оговоркой: «...если при составлении бухгалтерской отчетности применение правил настоящего Положения не позволяет сформировать достоверное и полное представление о финансовом положении организации <...>, то организация в исключительных случаях (например, национализация имущества) может допустить отступление от этих правил...» ²
5	ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» (утверждена приказом Минфина России от 6 июля 1999 г. № 43н)	Пункт 13: «...бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых ре-

¹ Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: приказ Минфина России от 29 июля 1998 г. № 34н. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» [Электронный ресурс]. Утв. приказом Минфина России от 6 нояб. 2008 г. № 106н. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

№ п/п	Нормативный документ	Цитата
		<p>зультатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении...».</p> <p>В пункте 6 содержится положение, регламентирующее возможность отступления от правил при составлении отчетности в случае, если их применение не позволяет сформировать достоверное и полное представление об имущественном и финансовом положении экономического субъекта¹</p>
6	Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ	Пункт 5: «...целью аудита является выражение мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемого лица...» ²
7	МСФО 1 «Представление финансовой отчетности»	Финансовая отчетность отвечает требованиям достоверности тогда, когда она свободна от значимых ошибок и необъективности и пользователи могут полагаться на нее в той мере, в какой полно и беспристрастно она может отражать, или ожидается, что будет отражать, истинное положение дел ³

¹ ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» [Электронный ресурс]. Утв. приказом Минфина России от 6 июля 1999 г. № 43н. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Об аудиторской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 30 дек. 2008 г. № 307-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

³ Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» [Электронный ресурс] (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25 нояб. 2011 г. № 160н). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Таким образом, в процессе формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности достоверность учетной информации должна быть подвергнута контролю со стороны системы экономической безопасности с целью оценки степени достоверности и обеспечения высокой эффективности финансово-хозяйственной деятельности в целом. При этом следует не только учитывать угрозы, но и своевременно выявить все существенные ошибки.

На основании п. 2 ПБУ 22/2010 ошибкой признается неправильное отражение или неотражение факта хозяйственной жизни в учете и отчетности организации¹. Ошибки, возникающие в бухгалтерском учете или отчетности, необходимо отнести к факторам, которые влияют на экономическую безопасность предприятия.

На основании исследования данных этапов можно выделить некоторые часто встречающиеся ошибки, которые могут быть существенными, выявляемые в процессе формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности: в организации не создаются резервы по сомнительным долгам, по финансовым вложениям, а также по отдельным группам материально-производственных запасов; не формируются оценочные обязательства, например, по предстоящим отпускам; имеется свернутая дебиторская и кредиторская задолженность в бухгалтерском балансе и не исключаются суммы налога на добавленную стоимость (НДС) по полученным и перечисленным предоплатам; неверно включаются в расходы горюче-смазочные материалы, т. е. без оприходования на счета учета материально-производственных запасов (МПЗ), что способствует занижению остатка активов; отсутствуют аналитические данные по счету 83 «Добавочный капитал»; не осуществляется контроль за качеством дебиторской и кредиторской задолженности, что приводит к неправильному отражению в отчетности; несвоевременно отражаются факты хозяйственной жизни; неправильно начисляется амортизация основных средств (ОС) после модернизации; включаются или не включаются проценты во вложения во внеоборотные активы.

В ходе нашего исследования установлено, что преднамеренное искажение статей бухгалтерской (финансовой) отчетности может

¹ ПБУ 22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

быть использовано для получения кредита посредством увеличения показателя коэффициента текущей ликвидности, позволяющего сделать выводы о платежеспособности организации. В расчетах коэффициента используют данные отдельных статей актива и пассива бухгалтерского баланса, поэтому умышленно искажаются в сторону увеличения размеры активов (при необходимости они могут направляться на погашение задолженности по кредиту), либо занижаются данные статей обязательств, связанных с выплатой задолженности контрагентам.

Могут умышленно искажаться статьи бухгалтерского баланса, влияющие на величину коэффициента обеспеченности собственными активами и свидетельствующие об устойчивом финансовом положении экономического субъекта. В этих случаях завышаются величины составляющих собственного капитала и одновременно занижаются данные по статьям бухгалтерского баланса, характеризующие состояние активов организации.

Изложенное позволяет констатировать, что умышленно могут быть искажены те показатели, по которым заинтересованный внешний пользователь оценивает платежеспособность и финансовую устойчивость организации при выдаче кредита. Наиболее простым способом выявления таких искажений является встречная проверка экземпляров бухгалтерской (финансовой) отчетности, представленной одновременно нескольким адресатам. Более широкие возможности для обнаружения признаков подобных искажений бухгалтерской отчетности представляют методы взаимного контроля, балансовых увязок¹.

В заключение отметим, что бухгалтерская (финансовая) отчетность сегодня является инструментом, который призван уменьшить неопределенность в отношении всех фактов хозяйственной жизни экономического субъекта со стороны как заинтересованных лиц, так и государства. Это позволяет включить достоверность в перечень условий, обеспечивающих экономическую безопасность организаций. Мало кто из руководителей задумывается о влиянии работы бухгалтерии на экономическую безопасность предприятия.

¹ Светкина И. А., Морозова Е. С. Внутренний контроль экономического субъекта в системе учета: учеб. пособие. Самара: ООО «Офорт», 2015.

Но как показало исследование, это влияние велико. Проанализировав основные ситуации, приводящие к искажению бухгалтерской (финансовой) отчетности, можно выделить основные механизмы снижения возможных последствий:

- повышение информированности лиц, подготавливающих отчетность, о целях и задачах основных ее пользователей;
- совершенствование контрольной среды;
- перенос центра внимания с последующего контроля на процедуры предварительного контроля и раннего выявления искажений бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Контроль и мониторинг системой экономической безопасности процесса подготовки достоверной бухгалтерской (финансовой) отчетности гарантирует учет интересов внутренних и внешних пользователей, формирует положительное отношение к предприятию.

Р. Д. Васенев

2 курс, экономический факультет,

Поволжский государственный технологический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент Е. В. Родионова

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В наше время важным этапом развития любого государства является его безопасность. Вопросы безопасности затрагивают все сферы экономики, в том числе и банковскую. В связи с динамичным развитием рынка банковских услуг и информационных технологий проблема обеспечения безопасности банковской системы с каждым годом становится всё более актуальной¹. Рассмотрим роль экономической безопасности в банковской сфере.

Одним из ключевых факторов, обеспечивающих стабильную деятельность банковского сектора, является экономическая безопасность. Экономическая безопасность банка – это состояние, при котором обеспечивается наилучшее использование ресурсов банка, направленное на предотвращение внешних и внутренних угроз в целях обеспечения устойчивого развития финансово-кредитных организаций и максимизации прибыли². Современное экономическое состояние нашей страны далеко от идеала, что усиливает негативное воздействие постоянно возникающих экономических угроз. Главной частью всех экономических взаимоотношений является банковская сфера, которая в настоящее время находится в слабом положении. Из-за санкций и разногласий между Россией и странами Евросоюза в первую очередь страдают банки и коммерческие предприятия. Падение курса рубля и укрепление доллара США плохо сказалось на экономике, банковской сфере и национальной

¹ Графова И. Л., Емельянов Р. А. Экономическая безопасность коммерческого банка как элемента банковской системы страны // Экономический журнал. 2016. № 42. С. 73–78.

² Методы обеспечения экономической безопасности финансовых учреждений // Интернет-бизнес и экономика: [сайт]. 2013. 6 авг. URL: <http://8cent-emails.com/metody-obespechenija-jekonomicheskoy-bezopasnosti-finansovyh-uchrezhdenij/> (дата обращения: 27.04.2017).

безопасности страны. Вклады в банках уменьшились, граждане стали сомневаться в валюте своей страны, перестали делать вклады в банки и брать кредиты, количество внутренних и внешних угроз возросло в сотни раз, тем самым ухудшив национальную безопасность страны. Заметно возросло количество мошеннических операций в банковской сфере, подорвав тем самым все основы экономической жизни страны.

На данном этапе можно сделать вывод о том, что экономическая и национальная безопасность тесно связаны между собой. Банковская сфера нуждается в обеспечении как экономической, так и национальной безопасности для успешной последующей деятельности. Для улучшения положения страны необходимо вносить масштабные изменения нормативно-правового характера, укреплять курс рубля и налаживать экономические отношения в стране.

Таким образом, можно сказать, что экономическая безопасность является составной и неотъемлемой частью национальной безопасности любой страны, где стержнем всего является банковская сфера, и внесение каких-либо неблагоприятных изменений влечет за собой беспорядки и проблемы в стране¹. Игнорирование той или иной безопасности плохо сказывается на экономике всей страны. В связи с этим необходимо принимать новые нормы и правила, анализировать результаты прошлых лет и стараться улучшить банковскую сферу и экономику страны в целом.

¹ *Переверзева Е. С., Погрбенко Ю. Н.* Банковская безопасность как одна из составляющих экономической безопасности государства // *Фундаментальные исследования.* 2015. № 11 (ч. 4). С. 810–814.

А. А. Влюбчак

2 курс магистратуры, Институт социально-гуманитарных технологий, Национальный исследовательский Томский политехнический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент В. В. Гузырь

КОНТРАКТНАЯ СИСТЕМА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Согласно опубликованным данным Всероссийского центра изучения общественного мнения на 2015 г., в России 39 % семей не хватает средств даже на продукты питания. По данным Росстата, с января по сентябрь 2015 г. число бедных в России достигло 20,3 млн человек. Таким образом, 14 % от общего населения жителей России имеют доходы ниже прожиточного минимума, что позволяет автору говорить о наличии проблем, связанных с продовольственной безопасностью.

В данной работе под термином «продовольственная безопасность» понимается способность общества и государства обеспечивать доступность продуктов питания в количестве, необходимом для нормального функционирования человеческого организма.

Существующие проблемы в продовольственной безопасности России отражает также внешнеторговый оборот. Так, в январе – декабре 2015 г. внешнеторговый оборот уменьшился на 33,8 % относительно января – декабря 2014 г., при этом экспорт снизился на 31,8 %. Министерство сельского хозяйства РФ сообщает, что Россия в 2015 г. снизила экспорт сельхозпродукции до 9,7 млрд долл. против 11,7 млрд долл. в 2014 г. В Томской области в июне 2016 г. было произведено продукции сельского хозяйства на сумму 11 978,2 млн руб., что на 8,2 % меньше показателей аналогичного периода 2015 г. С января по июнь 2016 г. было произведено сельхозпродукции на общую сумму 7 548,8 млн руб., что также ниже на 3 % показателей аналогичного периода 2015 г. Производство молока и молочных продуктов в Томской области сокращается, большая его часть завозится из соседних регионов. Так, в 2010 г. в хозяйстве

всех категорий было произведено 177,1 тыс. т молока, в 2011 г. – 179,8 тыс. т, а в 2015 г. – только 140,3 тыс. т, т. е сокращение составило более 20 %¹.

Проанализировав вышеприведенные данные, автор сделал вывод, что в России существуют предпосылки к возникновению проблем, связанных с обеспечением продуктовой безопасности и развитием сельского хозяйства. Ставится под сомнения способность государства обеспечивать доступность продуктов питания для всего населения.

Одним из инструментов, способствующим развитию сельского хозяйства, по нашему мнению, является *контрактная система* (contracting food). Смысл контракта для сельского хозяйства в том, что мелкие крестьянские фермы работают по заказу, это практически сводит на нет риски перепроизводства. В контракте оговорено количество поставляемого сырья и его цена. Фермер уверен в том, что его продукция с большой вероятностью будет реализована по уже известной цене².

Рассмотрим локальные примеры успешности контрактной системы в сельском хозяйстве некоторых стран. За всю историю существования контрактной системы в сельском хозяйстве набралось множество положительных примеров такого вида отношений. Например, Кенийская компания South Nyanza Sugar Company (SONY) имеет контрактные отношения с 1 800 фермерами. Сотрудники SONY регулярно проводят обучение фермеров по вопросам удобрения, выращивания сахарного тростника, говорят о последних новшествах в этом виде сельского хозяйства³.

Компания Hindustan Lever заключила контракты с 400 фермерами на севере Индии для выращивания некоторых сортов томатов для пасты. По итогам проекта проведено исследование и проанализированы результаты. Исследование проекта подтвердило, что урожайность и доходы фермеров увеличились благодаря новым

¹ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Томской области: офиц. сайт. URL: <http://tmsk.gks.ru> (дата обращения: 20.03.2017).

² Beske, P., Land, A., Seuring, S. Sustainable supply chain management practices and dynamic capabilities in the food industry: A critical analysis of the literature. *International Journal of Production Economics*. 2014. Vol. 152. Pp. 131–143.

³ Contract farming Partnerships for growth / Charles Eaton and Andrew W. Shepherd; FAO Agricultural services bulletin. №145. Rome, 2001.

семенам и наличию гарантированного рынка сбыта. Кроме того, анализ показал, что урожайность у фермеров, которые выращивали томаты по контракту, на 64 % выше, нежели урожайность у тех, кто выращивал помидоры и реализовывал их на открытом рынке.

Правительство должно быть драйвером роста агропромышленного комплекса – посредством законодательных актов и государственной политики в отдельных отраслях. На Филиппинах, например, фаст-фуд-сети импортировали замороженный картофель фри, несмотря на то что на островах картофель можно выращивать в больших количествах. В результате правительство ввело ограничения на импорт любого вида картофеля, это привело к тому, что сети были вынуждены заключить контракты на поставку картофеля с местными фермерами. Таким образом, простая реформа пошла на пользу большому количеству мелких фермеров. Кроме того, правительство Филиппин выделило земли под аграрную программу, которая строится исключительно на контрактах. Главной особенностью выдачи земли было то, что правительство проводило ряд мероприятий, одним из которых стал форум, где агропредприниматели могли встретиться с фермерами, чтобы обсудить дальнейшее сотрудничество. Форумы сопровождались детальными обсуждениями между отдельными спонсорами и индивидуальными кооперативами или фермерскими организациями. К 2000 г. между 27 компаниями были установлены договорные отношения с фермерами. Были и другие мероприятия, осуществляемые Департаментом по вопросам аграрной реформы, среди которых: распространение информации о состоянии рынка, выделение продуктов, на которые есть коммерческий спрос, который может быть удовлетворен за счет применения контрактной системы в сельском хозяйстве. Департамент согласился также выступить в качестве арбитра в случае споров¹.

Другим примером продвижения фермерского контракта является Индия, где региональное отделение Государственного банка организовало встречу банкиров, руководителей агропредприятий и администрации в целях изучения возможности создания рыноч-

¹ Porter, Michael E., Kramer Mark R. Creating Shared Value. *Harvard Business Review*. January – February 2011.

ных связей в сельскохозяйственной продукции. Это привело к тому, что было заключено 2 200 сельскохозяйственных контрактов между крупным производителем мяса птицы и фермерами, которые занимаются выращиванием продуктов питания для птиц. Так, фермеры в 164 деревнях должны выращивать кукурузу и соевые бобы для нужд птицеводческих ферм. Финансирование предоставляется банками с трехсторонним соглашением между фермерами, компанией и банками.

В Африке контракты часто называют схемами сельхозподрядов. Например, в Замбии считается наиболее предпочтительной система для выращивания хлопка на плантациях на основе контрактов. В конце 1980 г. более 15 тыс. мелких фермеров выращивали хлопок по контракту для крупной хлопкоочистительной компании.

В Таиланде сахарный тростник выращивается с использованием принципов контрактного фермерства. Договор по централизованной обработке и маркетинговая модель продвижения является общей для всей тайской сахарной промышленности. В Таиланде 46 заводов произвели 4 080 тыс. т сахара в сезоне 1997/1998, из которых 57 % ушло на экспорт. Более 200 тыс. фермеров на площади около 914 тыс. га выращивали сахарный тростник для этих заводов. Многие фермеры выращивают зерновые культуры для крупных фермеров на основе соглашений с посредниками. Правительство Таиланда регулирует цены, выдает квоты и контролирует деятельность сахарных заводов. Правительство ввело четкий маржинальный доход для каждого участника рынка; так, производитель тростника получает 70 %, а перерабатывающий завод – 30 % от общего объема чистой выручки. Кроме того, правительство поощряет участие компаний и фермеров в ведении исследовательских разработок.

В северном Таиланде широко развито производство свежемороженых овощей. Существуют две крупные компании, которые называют посредниками или коллекционерами. Они не занимаются выращиванием, сырье для этих компаний, т. е. замороженные бобы, кукурузу, поставляют фермеры по контрактной системе. В общей сложности у «коллекционеров» заключены контракты с более чем 30 тыс. фермерами. Поставки замороженной продукции осуществляются в Японию, но эта задача решается «коллекционером»,

а не фермером, ответственность которого заканчивается в тот момент, когда он передал свой продукт на заморозку. Сотрудники каждой из двух компаний контролируют работу с фермерами, осуществляют управление ими, они несут ответственность за все мероприятия на местах производства – от посева до сбора урожая. Агрономы посредников (спонсоров) говорят, какие сорта они хотят получить, советуют необходимые фермерам удобрения, разрабатывают программы посева и методы растениеводства. На каждого сотрудника, который работает напрямую с фермерами, приходится от 200 до 250 подконтрольных ферм. И такая система успешно работает.

В южной части Тихого океана некоторые местные предприниматели организовали работу фермеров по выращиванию бананов, сквоша и папайи на экспорт. Практически во всех случаях фермеры работали по неформальным контрактам и получали семена и основные технические консультации для выращивания культур.

Таким образом, можно наглядно наблюдать успешность контрактного фермерства даже на микроуровнях. Отдельно отметим правительство Таиланда, которое активно способствует формированию контрактного фермерства.

Конечно, существует ряд факторов, которые влияют на успех контрактного фермерства. К ним относятся физические, социальные, культурные факторы, а также состояние окружающей среды, пригодность инженерных сетей и коммуникаций, погодные условия, наличие необходимых ресурсов для ведения сельского хозяйства. Существенной предпосылкой к формированию контрактов в сельском хозяйстве является то, что спонсор должен иметь необходимую компетенцию в ведении и управлении проектом с участием многих мелких фермеров. Без этого вложенные инвестиции могут не окупиться. Другим важным требованием является государственная поддержка. Контракты должны быть подкреплены законом и эффективной правовой системой. Существующие законы должны быть пересмотрены с той целью, чтобы они не ограничивали агробизнес. Необходимо свести к минимуму бюрократические издержки при формировании контракта. При эффективном управлении контрактное фермерство может быть средством для развития сельского хозяйства и способствовать его техническому развитию,

которое выгодно для государства, спонсоров и фермеров. Опыт Америки, Финляндии, Таиланда и некоторых других стран уже показал эффективность такого способа ведения сельского хозяйства.

Контрактная система помогает фермерам решить одну из главных проблем – несправедливое распределение доходов. Кроме того, она порождает решение таких значимых задач, как оказание помощи участнику цепи с наименьшим маржинальным доходом.

Таким образом, контрактная система в сельском хозяйстве является одним из элементов устойчивого развития, т. к. при использовании контрактов эксплуатация природных ресурсов идет параллельно с социальными и экономическими изменениями, которые в совокупности укрепляют нынешний и будущий потенциал для удовлетворения человеческих потребностей. Кроме того, сами принципы контрактной системы в сельском хозяйстве не противостоят дальнейшему существованию человечества и его развитию, а, скорее, наоборот, создают существенные предпосылки для перехода к новой форме цивилизации.

В. С. Гилев, Г. А. Поздняков

2 курс, напр. «Технологические машины и оборудование»,
Пермский национальный исследовательский
политехнический университет, Березниковский филиал
Научный руководитель – ст. преподаватель Т. Н. Сергеева

ОТНОШЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ К СЛУЖБЕ В АРМИИ: СЛУЖИТЬ ИЛИ НЕ СЛУЖИТЬ

Цель работы – на основе прикладного социологического исследования показать отношение молодых людей к службе в армии, выяснить их ожидания и показать, чего, на их взгляд, не хватает для создания положительного имиджа Вооруженных сил РФ, выявить мотивы нежелания служить в армии.

В сознании российского общества сегодня присутствуют две противоположные тенденции отношения к армии. Первая – рост доверия населения к силовым структурам и к армии. Но с другой стороны наблюдается вторая тенденция – стремление значительной части молодых людей уклониться от воинской службы¹.

14 ноября 2016 г. в медиацентре «Российской газеты» прошла конференция «Ход призывной кампании в 2016 году», на которой начальник направления призыва и подготовки граждан к военной службе Главного организационно-мобилизационного управления Генерального штаба Вооруженных сил РФ полковник А. Б. Князев отметил, что «после того как Минобороны начало принимать меры, направленные на повышение привлекательности военной службы, количество “уклонистов” снижается из года в год»².

На подведении итогов осеннего призыва 2016 г. начальник Главного организационно-мобилизационного управления Генерального штаба Вооруженных сил России генерал-полковник В. П. Тонкошуров отметил: «Количество граждан, уклоняющихся от призыва на военную службу, по итогам 2016 года в сравнении

¹ *Шилов В. В.* Патриотизм в начале Первой мировой войны и сегодня (на примере Пермского края) // *Власть*. 2015. № 1. С.78–82.

² *Корольков А.* Минобороны насчитало 1,4 тысячи «уклонистов» от армии // *Российская газета*: [сайт]. 2016. 14 нояб. URL: <https://rg.ru/2016/11/14/minoborony-naschitalo-14-tysiachi-uklonistov-ot-armii.html> (дата обращения: 15.04.2017).

с 2015 годом стало меньше на 20 %». Сокращение числа уклонистов В. П. Тонкошкuroв связывает в том числе и со следующим: «Минобороны России многое сделано по повышению привлекательности военной службы и улучшению условий ее прохождения военнослужащими: значительно активизирована боевая подготовка, улучшено оснащение вооружением и военной техникой, созданы хорошие бытовые условия, усовершенствовано продовольственное и вещевое обеспечение, расширены социальные льготы и многое другое»¹.

В Москве, по словам военного комиссара столицы В. А. Щепилова, количество граждан, уклонившихся от мероприятий, связанных с призывом в армию, за последние два года (с 2014 по 2016 гг.) сократилось на 45 %². В Пермском крае сокращения числа уклонистов не произошло. По словам военного комиссара Пермского края А. И. Мочалкина, число уклонистов остается на прежнем уровне – порядка 1–1,5 тыс. человек³.

Молодых людей, не желающих служить в армии, не пугает наказание – вплоть до уголовной ответственности. В частности, Президент РФ В. В. Путин подписал закон, согласно которому не прошедшие военную службу по призыву граждане не смогут поступить на госслужбу. Этим же законом внесены изменения в федеральные законы «О воинской обязанности и военной службе», «О государственной гражданской службе Российской Федерации» и «О муниципальной службе в Российской Федерации»⁴.

В 2016 г. нами был проведен опрос об отношении молодежи к службе в армии. Всего было опрошено 217 респондентов – мужчин в возрасте от 17 до 27 лет, жителей городов Березники и Усолье.

¹ Число уклоняющихся от призыва в армию снизилось на 20 % в 2016 году // РИА Новости: [сайт]. 2017. 11 янв. URL: <https://ria.ru/society/20170111/1485502223.html> (дата обращения: 15.04.2017).

² Мелешко А. Уклонистов от армии в Москве стало меньше на 45 процентов // Российская газета: [сайт]. 2016. 21 марта. URL: <https://rg.ru/2016/03/21/reg-cfo/uklonistov-ot-armii-v-moskve-stalo-menshe-na-45-procentov.html> (дата обращения: 15.04.2017).

³ В осенний призыв-2016 в армию уйдут около 3 тыс. пермяков // АиФ-Прикамье. 2016. 19 окт. URL: http://www.perm.aif.ru/society/details/v_osenniy_prizyv-2016_v_armiyu_uydut_okolo_3_tys_permyakov (дата обращения: 15.04.2017).

⁴ Шилов В. В., Сергеева Т. Н. Проблемы армии глазами молодежи (по результатам социологического опроса в г. Березники Пермского края // Дискуссия. 2016. № 6 (69). С. 91–100.

Среди опрошенных 183 человека еще не служили, и 34 человека прошли службу в российской армии.

На первый вопрос анкеты «Собираетесь ли Вы проходить службу в армии?» отвечали только те, кто не служил (рис. 1).



Рис. 1. Распределение ответов на вопрос о намерении проходить службу в армии

Как видно из ответов, только 28,5 % собираются отдать долг Родине, а 12 % хотят «откосить». Вызывает тревогу и тот факт, что 24 % молодых людей призывного возраста не будут служить по причине болезни. По словам военного комиссара столицы В. А. Щепилова, в Москве показатель годности к военной службе в 2015 г. составил 77,4 %¹, т. е. 22,6 % молодых людей призывного возраста не годны к службе по различным заболеваниям.

На рисунке 2 приведено распределение ответов респондентов на вопрос: «Ваше отношение к армии».

Примечательно, что 73,5 % молодых людей, которые отслужили в армии, положительно относятся к ней, среди неслуживших таких 28,4 %. Большая разница между категориями молодых людей, выбравших ответ «нейтральное отношение к армии» (17,7 % среди служивших и 53,6 % среди неслуживших). Те респонденты, которые отслужили в армии, не имеют отрицательного отношения к ней, в то время как среди неслуживших выбрали ответ «отрицательное отношение к армии» 12 %.

¹ Мелешко А. Указ. соч.

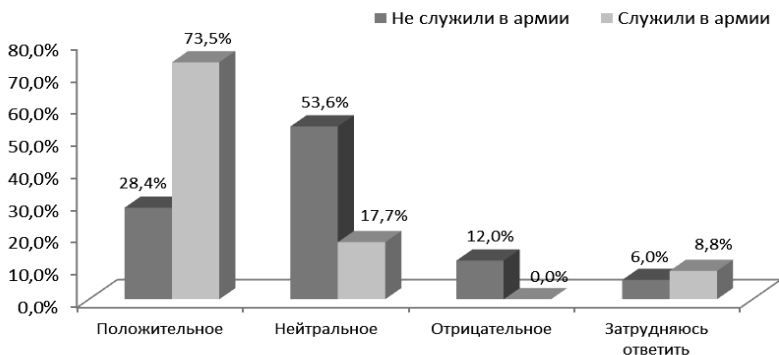


Рис. 2. Распределение ответов на вопрос об отношении к армии

Озабоченность вызывают ответы на вопрос нашей анкеты: «Считаете ли Вы, что после службы в армии ухудшается психическое и физическое здоровье человека?» (рис. 3). Практически каждый четвертый респондент утвердительно ответил на этот вопрос, и треть призывников ответили «не знаю».

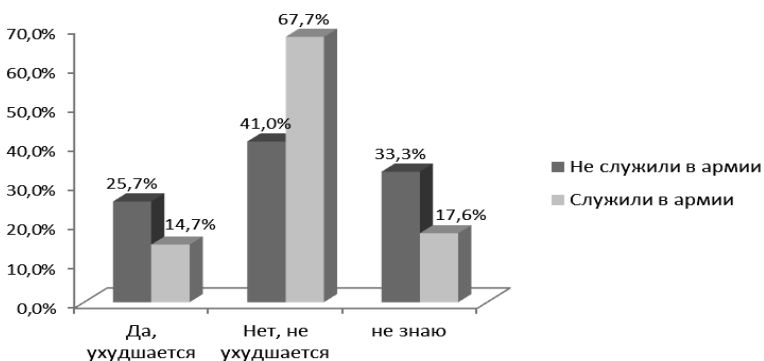


Рис. 3. Распределение ответов о психическом и физическом здоровье человека, отслужившего в армии

На рисунке 4 приведены ответы респондентов на вопрос: «Почему, на Ваш взгляд, многие молодые люди сейчас не хотят служить в армии?» Было предложено выбрать несколько вариантов ответа, поэтому суммарно ответов получилось более 100 %.



Рис. 4. Распределение ответов о причинах того, почему молодые люди не хотят служить в армии

И служившие, и не служившие в армии молодые люди основной причиной нежелания идти в армию называют потерю времени для учебы, профессионального роста (44,1 % служивших и 42,6 % неслуживших). Дедовщины опасаются 31,1 % неслуживших. Среди тех, кто отслужил, только 14,7 % отметили этот фактор. Угрозы отправки в горячие точки опасаются 15,3 % допризывников. Среди отслуживших таких не оказалось. Аналогично обстоит дело с выбором ответа «тяжелые бытовые условия»: 13,1 % не служивших в армии их опасаются, а среди отслуживших ни один человек не выбрал этот ответ. Отсутствие сознания своего долга перед Родиной как причину нежелания служить в армии выбрали 20,6 % отслуживших. Среди тех, кто в армии еще не был, так думают только 12,6 % респондентов.

Для того чтобы выяснить, знают ли молодые люди, какие дополнительные возможности открываются перед ними после службы в армии, мы включили в анкету вопрос: «Как Вы считаете, какие возможности открываются перед людьми, которые отслужили в армии?» Распределение ответов на этот вопрос приведено на рисунке 5.

Среди льгот были отмечены следующие: «проще устроиться на работу», «льготы при поступлении в вуз», «возможность устроиться на работу в МВД, ФСБ, госслужбу», «возможность карьерного роста, продвижения по службе в рядах Российской армии». Среди отслуживших в армии 29,4 % молодых людей не заметили никаких

дополнительных возможностей, еще 23,5 % даже не знают про них. И только 47,1 % знают про льготы, которые предусмотрены для людей, прошедших службу в рядах Вооруженных сил. Среди тех, кто не служил, 13,1 % считают, что никакие дополнительные возможности не откроются перед ними после службы в армии, 48,6 % ничего не знают об этих возможностях (в два раза больше, чем отслуживших), и 38,3 % слышали про дополнительные льготы.

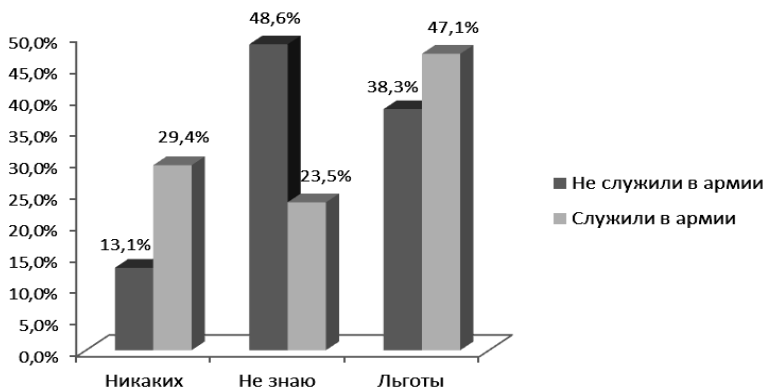


Рис. 5. Распределение ответов о возможностях, появляющихся у людей после службы в армии

Опираясь на полученные результаты, сформулируем некоторые рекомендации. Во-первых, нужно поднимать престиж армии, для чего необходимо привлекать все социальные институты, государственные ведомства и средства массовой информации. Во-вторых, необходимо продолжать развивать систему льгот военнослужащим после окончания службы и, что важно, доводить информацию о льготах до призывников и отслуживших в армии молодых людей. В-третьих, стимулировать те организации, которые занимаются физической, моральной, психологической подготовкой молодых людей к службе в Вооруженных силах РФ.

Авторы надеются, что полученные в ходе исследования результаты помогут сотрудникам военных комиссариатов, политикам, педагогам, представителям общественных организаций в создании положительного имиджа Вооруженных сил РФ.

А. А. Гудыно, А. С. Антропова

3 курс, Институт государственного управления
и предпринимательства, Уральский федеральный университет
имени первого Президента России Б. Н. Ельцина

Научный руководитель – к. соц. н., доцент С. Н. Костина

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Экономическая безопасность является достаточно значимой проблемой для современной России. Неустойчивость национальной экономики в связи с мировыми катаклизмами в области финансов, политики, торговых связей порождает важные вопросы снижения их неблагоприятных последствий для страны. Под угрозой экономической безопасности в данном случае следует понимать совокупность негативных процессов в экономической сфере, которые могут нанести реальный ущерб экономическим интересам государства.

Тема экономической безопасности достаточно проработана на федеральном и региональном уровне, однако экономическая безопасность муниципальных образований до сих пор остается мало изученным вопросом, несмотря на то что именно муниципальный уровень отражает реальное взаимодействие населения с экономической системой.

Муниципальные образования входят в систему субъектов, обеспечивающих экономическую безопасность страны, являясь важной частью единого экономического пространства. В целом экономическую безопасность муниципального образования можно определить как взаимоотношения между органами власти и хозяйствующими субъектами с целью повышения уровня благосостояния населения и экономического роста муниципального образования посредством выявления и предупреждения угроз, а также должного выполнения органами местного самоуправления возложенных на них функций в сфере экономической безопасности¹.

¹ *Силина Т. Л.* Сущность проблемы обеспечения муниципальной экономической безопасности // *Фундаментальные исследования.* 2014. № 9–5. С. 1077.

Обеспечение экономической безопасности муниципального образования неразрывно связано с общей экономической политикой государства. Вопросы обеспечения экономической безопасности отражены в нормативных правовых актах страны, определивших основные ориентиры деятельности органов власти в области экономической безопасности Российской Федерации. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года¹ и Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года² определили долгосрочные перспективы развития государства, провозгласив развитие национальной экономики, улучшение качества жизни населения, повышение конкурентоспособности и международного престижа Российской Федерации принципиально значимыми задачами государства.

В настоящее время имеется множество нерешенных задач, которые мешают преодолению проблем экономической безопасности муниципальных образований. Можно условно выделить две категории рисков, относящихся к внешним и внутренним угрозам.

Непостоянность на политической «арене», общее состояние экономики страны, миграционные процессы, связанные с оттоком высококвалифицированных сотрудников взамен на большое число прибывших с невысоким уровнем знаний, диспропорции в уровне жизни народонаселения, нарастающая опасность естественных и техногенных катастроф – все это образцы внешних угроз для стабильного развития экономики муниципальных образований.

К внутренним угрозам относятся: социально-демографическая структура народонаселения, степень обеспеченности муниципального образования инфраструктурой и финансово-бюджетной базой, низкая продуктивность труда, недостаточные инвестиции в основ-

¹ О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года: указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537 (в ред. от 1 июля 2014 г. № 483) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2009. № 20. Ст. 2444. (Утратил силу в связи с изданием указа Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» (Собр. законодательства Рос. Федерации, 2016, № 1 (ч. II), ст. 212).)

² <О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года>: распоряжение Правительства РФ от 17 нояб. 2008 г. № 1662-р (ред. от 10 февр. 2017 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2008. № 47. Ст. 5489.

ной капитал в сфере производства, высокая доля теневой экономики, рост экономической преступности.

Принимая во внимание характерные черты трудностей обеспечения муниципальной экономической безопасности, следует сформировать особую систему характеристик, направленную на оценку небольшой территории.

Анализируя существующие на сегодняшний день показатели оценки экономической безопасности, важно отметить, что они нацелены преимущественно на федеральный и региональный уровень. С учетом особой значимости и характерных особенностей муниципальных вопросов появляется необходимость в специализированной проработке показателей экономической безопасности для муниципальных образований.

Благодаря развитию базы характеристик становятся возможными оценка рисков и, как следствие, управление ими. В данном случае управление рисками рассматривается как предвидение возможных критических социально-экономических ситуаций с целью предотвращения или смягчения их последствий.

Выбор определенных характеристик экономической безопасности основывается на возможности выразить их в количественных и качественных показателях развития муниципального образования с учетом факторов, оказывающих влияние на экономическую ситуацию муниципалитета. Кроме того, при составлении базы показателей необходимо разработать шкалу оценивания с ограничивающими величинами, выход за пределы которых укажет на критическую ситуацию в той или иной области (например, уровень и качество жизни основной массы населения, за границами которых возникает опасность неконтролируемых социальных, трудовых, международных и других конфликтов, создается угроза выживанию).

Создание системы пороговых уровней снижения экономической безопасности в ответ на действие различных факторов риска способствует разработке местными органами власти эффективных мер по предотвращению возможного ущерба.

В соответствии с важностью внедрения социально-экономических показателей муниципального образования необходимо определить основные критерии при их разработке. Так, система социально-экономических показателей муниципального образования не

должна идти вразрез с общей схемой анализа показателей, которая используется на федеральном, региональном и отраслевом уровнях. При этом показатели оценки экономической безопасности на муниципальном уровне должны быть взаимосвязаны и не противоречить действующей в стране системе учета, статистики и прогнозирования.

Важно отметить, что социально-экономические показатели должны относиться к одному временному периоду, описывая тем самым сложившуюся социально-экономическую ситуацию в заданный промежуток времени.

Кроме того, система социально-экономических показателей должна отражать перечень основных угроз экономической безопасности муниципального образования. В свою очередь, данный перечень должен быть минимален, легкодоступен и легко интерпретируем.

Немаловажным условием является также возможность осуществлять регулярный мониторинг и прогнозирование факторов, влияющих на уровень угроз безопасности муниципального образования¹. Каждый из основных индикаторов угроз экономической безопасности связан с оценкой ситуации в определенной сфере. Использование показателей, рассматриваемых изолированно друг от друга, не дает возможность получить объективную картину, сложившуюся в муниципальном образовании. Лишь комплекс взаимосвязанных показателей позволяет сделать выводы о реальной степени угрозы экономической безопасности. Важно также использовать те показатели, которые поддаются воздействию со стороны органов власти как в долгосрочном, так и в краткосрочном периоде.

Показатели позволят получить развернутую картину о сложившейся социально-экономической ситуации в муниципальном образовании. Благодаря такому подходу к сбору данных становится возможным проанализировать изменения показателей экономической безопасности в различные временные отрезки, тем самым выявить факторы, влияющие на динамику этих изменений. В после-

¹ Уткин Э. А., Денисов А. Ф. Государственное и муниципальное управление: учеб. пособие. М., 2001. С. 124.

дующем данная информация может послужить основой для разработки эффективной стратегии по предотвращению угроз экономической безопасности муниципальных образований. Таким образом, с помощью комплекса показателей, разработанных с учетом всех индивидуальных характеристик региона, становятся возможными осуществление необходимых программно-целевых мер для улучшения социально-экономической ситуации муниципального образования и предотвращение экономических угроз.

Е. А. Данилова

2 курс магистратуры, экономический факультет,
Поволжский государственный технологический университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент О. В. Закирова

БАНКОВСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ

В условиях рыночных отношений перед предприятиями открываются широкие возможности для самостоятельного решения финансовых вопросов, что требует привлечения дополнительного источника финансирования деятельности. Использование заемного капитала позволяет существенно расширить объем реализации товаров и формируемых товарных запасов, обеспечить более эффективное использование собственного капитала, ускорить образование различных целевых фондов, а в конечном счете – повысить рыночную стоимость предприятия. Для эффективного управления предприятием необходимо тщательно выбирать инструменты привлечения заемных средств.

По-прежнему в условиях нехватки инвестиций огромное значение придается банковскому кредитованию. Сегодня сфера банковского кредитования развивается очень активно, существуют сотни кредитных организаций, предоставляющих своим клиентам – коммерческим организациям – услуги по банковскому финансированию.

Банковское кредитование – это метод финансирования потребностей предприятия на условиях платности, срочности и возвратности¹. Банковский кредит заключается в движении ссудного капитала, предоставляемого банками в займы за плату во временное пользование. Обычно выделяют:

- прямое банковское кредитование, при котором кредитные отношения предприятия изначально возникают как отношения с банком;
- косвенное банковское кредитование, когда кредитные отношения возникают между предприятиями, которые впоследствии обращаются в банк в поисках способа досрочного получения денег по векселю.

¹ *Тавасиев А. М., Мазурина Т. Ю., Бычков В. П.* Банковское кредитование: учебник. М.: ИНФРА-М, 2015.

Процесс кредитования в коммерческом банке жестко регламентирован нормативными актами, указаниями Центрального Банка России и банковскими документами установленной формы.

Существует много разновидностей кредитов. Например, по сроку кредиты для предприятия делятся на краткосрочные (не более одного года), среднесрочные (от года до трех лет) и долгосрочные (более трех лет).

В литературе представлен широкий диапазон инструментов и методов анализа кредита и долговой нагрузки¹.

Преимущества и недостатки привлечения банковского кредитования следующие:

- гибкость условий предоставления и возможность их пересмотра при необходимости;
- получение займа без залога или поручительства;
- сравнительно небольшие затраты времени и средств на привлечение (процесс гораздо быстрее эмиссии акций, поиска инвесторов);
- отсутствие налогообложения полученных средств (в отличие от собственных средств заемные не облагаются налогом);
- деньги по нецелевому кредиту можно тратить на любые нужды, не информируя банк;
- досрочное погашение кредита в отдельных случаях (при существовании данной договоренности между заемщиком и банком);
- наличное и безналичное кредитование, а также возможность вносить суммы ежемесячно посредством электронных переводов;
- снижение финансовой устойчивости предприятия, повышенные финансовые риски (всегда имеет место риск невыплаты процентов, а затем банкротства компании);
- необходимость залога и поручительства в определенных ситуациях (кредиты для предприятий чаще всего выдаются под залог имущества);
- целевые траты денежных средств;
- высокая стоимость заемных средств (высокое значение ставок процентов в связи с ростом инфляции);

¹ Донец С., Могилат А. Кредитование и финансовая устойчивость российских промышленных компаний: макроэкономические аспекты анализа [Электронный ресурс] / Серия докладов об экономических исследованиях. № 16, декабрь 2016 г.; Банк России. 25 с. URL: http://www.cbr.ru/ee_research/wps/wps_16.pdf (дата обращения: 14.03.2017).

– в некоторых случаях банк требует за досрочное погашение выплат по кредиту высокую комиссию;

– риск обмана из-за недостаточных знаний банковской системы.

Объем кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям, в целом по Российской Федерации по состоянию на 1 января 2017 г. представлен в таблице 1¹.

Таблица 1

**Кредиты, депозиты и прочие размещенные средства
в рублях на 1 января 2017 г.**

Наименование	Сумма, млн руб.
Кредиты, депозиты и прочие размещенные средства в рублях:	37 800 220
физическим лицам	10 643 612
организациям	22 036 746

Предприятие имеет право на получение кредита и в том банке, где ему открыт расчетный счет, и в любом другом банке. Такой порядок дает предприятию возможность, ориентируясь на собственные интересы, выбрать банк, в котором кредитная политика отличается большей гибкостью, быстрее и четче выполняются операции, лучше информация, шире перечень предоставляемых услуг.

По данным Центрального Банка России, на конец 2016 г. насчитывалось 635 кредитных организаций, имеющих право на осуществление банковских операций.

Несмотря на снижение отчислений в резервы, ключевой проблемой банков остается слабый запас капитала, что нашло отражение в рейтинговых действиях RAEX (Эксперт РА)². По итогам девяти месяцев 2016 г. около трети банков являются убыточными

¹ Данные об объемах кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям // Банк России: офиц. сайт. URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-3-1_17.htm&pid=pdko_sub&sid=dopk (дата обращения: 14.03.2017).

² Прогноз развития банковского сектора в 2017 году: робкое восстановление // Рейтинговое агентство RAEX («Эксперт РА»): [сайт]. URL: http://raexpert.ru/researches/banks/bank_sector_2016 (дата обращения: 14.03.2017).

в результате резервирования проблемных кредитов. Причем в этот период количество убыточных кредитных организаций почти удвоилось. Неудивительно, что большая часть негативных рейтинговых действий RAEX (Эксперт РА) с июня по декабрь 2016 г. была обусловлена низкой устойчивостью капитала к обесценению активов вследствие ухудшения их качества.

В таблице 2 представлен прогноз развития кредитного сектора на ближайший период относительно различных сценариев развития¹.

Таблица 2

Ключевые финансовые показатели банковского сектора при реализации различных сценариев развития

Показатель	1 января 2017 г. (оценка)	1 января 2018 г. (базовый сценарий)	1 января 2018 г. (негативный сценарий)	1 января 2018 г. (позитивный сценарий)
Кредиты нефинансовому сектору, млрд руб.	41 900	44 450	40 600	46 000
темп прироста, %	-5	6	-9	13
Кредиты крупному бизнесу, млрд руб.	27 000	29 000	26 000	30 000
темп прироста, %	-5	7	-4	11
Кредиты малому и среднему бизнесу, млрд руб.	4 550	4 750	4 400	4 900
темп прироста, %	-7	5	-3	8

Наибольшую активность в кредитовании бизнеса, согласно таблице 3, проявляют Сбербанк России, ВТБ Банк Москвы, Газпромбанк, «ФК Открытие», «Россельхозбанк»².

Несмотря на то, что банковское кредитование остается достаточно «жестким» и дорогим инструментом финансирования дея-

¹ Прогноз развития банковского сектора в 2017 году...

² Рейтинги банков // Banki.ru: [сайт]. URL: http://www.banki.ru/banks/ratings/?PROPERTY_ID=300&IS_SHOW_GROUP=1 (дата обращения: 14.03.2017).

тельности и как средство перераспределения потока текущих доходов неизменно приводит к образованию долговой нагрузки для заемщиков, пополняя, таким образом, копилку рисков их финансовой устойчивости, им пользуются как крупные, так и малые предприятия. Кредиты позволяют предприятиям расширять и оптимизировать свою деятельность, выходить на новый уровень развития, что благоприятно сказывается на экономике страны.

Таблица 3

Рейтинг (рэнкинг) российских банков по предоставленным предприятиям и организациям кредитам

№ п/п	Банк	Январь 2017 г., тыс. руб.	Январь 2016 г., тыс. руб.	Изменение, тыс. руб.
1	Сбербанк России	10 429 463 849,00	11 253 680 300,00	-824 216 451,00
2	ВТБ Банк Москвы	4 703 497 949,00	4 350 353 833,00	353 144 116,00
3	Газпром-банк	3 235 649 676,00	3 142 974 775,00	92 674 901,00
4	«ФК Открытие»	1 687 521 694,00	2 162 733 590,00	-475 211 896,00
5	«Россельхозбанк»	1 405 236 745,00	1 408 456 879,00	-3 220 134,00

Кредит, будучи финансовым инструментом, не создает продукта сам по себе, но служит связующим звеном между реальным и финансовым секторами экономической системы. Непосредственно с его помощью свободные финансовые ресурсы перетекают от экономических агентов, текущий доход которых удовлетворяет их потребности, к экономическим агентам, желающим потреблять больше; от фирм, работающих на устойчивой проектной мощности, к фирмам, расширяющим производство или осваивающим новые технологии. Таким образом, кредит в экономике способствует росту спроса и стимулирует экономическую активность.

Т. А. Евсина

3 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Широкое использование кредита является необходимым условием нормального функционирования экономики любого государства.

Ипотечное кредитование – это кредитование под залог недвижимости, т. е. кредитование с использованием ипотеки в качестве обеспечения возвратности кредитных средств¹. Ипотечное кредитование, отвлекая денежные средства из текущего оборота во внутреннее накопление, в некоторой степени способствует снижению инфляции.

В современных условиях повышается значение ипотеки для социального развития общества. Жилищное ипотечное кредитование способствует обеспечению граждан доступной частной жилой собственностью, являясь мощным фактором формирования среднего класса общества.

Актуальность жилищного ипотечного кредита обусловлена тем, что его использование позволяет разрешить противоречия:

– между высокими ценами на недвижимость и текущими доходами населения;

– между денежными накоплениями у одной группы экономических субъектов и необходимостью их использования у другой.

Для граждан России сегодня, когда государство фактически отказалось от практики бесплатного предоставления жилья, а государственные программы субсидирования и льготного кредитования почти не действуют, ипотечное кредитование может стать

¹ Ипотека // Энциклопедия экономиста: [сайт]. URL: <http://www.grandars.ru/college/biznes/ipoteka.html> (дата обращения: 14.05.2017).

эффективным способом решения проблемы обеспечения населения жильем. Кроме того, это достаточно прибыльный вид бизнеса для финансовых институтов.

Можно с уверенностью сказать, что спрос на ипотечные жилищные кредиты будет существовать до тех пор, пока сохранится спрос на жилье. Высокий уровень последнего объясняется несколькими обстоятельствами. Средняя обеспеченность благоустроенным жильем в России значительно отстает от западных стандартов, где наличие квартиры или дома для семьи является нормой, причем количество комнат должно как минимум быть равным количеству членов семьи.

Кроме того, потребность в жилье является категорией, постоянно меняющей свои количественные и качественные параметры, причем по восходящей линии.

Особенности ипотечного кредитования:

- ипотекой признается залог имущества;
- долгосрочный характер ипотечного кредита (20–30 лет);
- заложенное имущество на период действия ипотеки остается, как правило, у должника;
- заложено может быть только то имущество, которое принадлежит залогодателю на праве собственности или на праве хозяйственного ведения;
- законодательной базой ипотечного кредитования является залоговое право, на основе которого оформляется договор ипотеки и осуществляется распродажа перешедшего к кредитору имущества;
- развитие ипотечного кредитования предполагает наличие рынка недвижимости и развитого института ее оценки;
- ипотечное кредитование осуществляют, как правило, специализированные ипотечные банки.

Выделим следующие плюсы ипотеки:

1) главным плюсом является то, что ипотека позволяет приобрести в собственность желаемую недвижимость в довольно короткие сроки, избавляя от необходимости копить на желаемое жилье. Приобретение квартиры с помощью ипотеки – хорошая альтернатива накоплению собственных денежных средств, поскольку зачастую приходится сталкиваться с ситуацией, когда

нужная сумма уже отложена, но стоимость желаемой квартиры существенно увеличилась. После завершения всех необходимых процедур к заемщику переходит право собственности на приобретаемую недвижимость, при этом заемщик может пользоваться своим законным правом на проживание в приобретенном жилье, а также регистрировать там как себя, так и членов своей семьи;

2) в случае приобретения квартиры по ипотеке заемщик может быть уверен в ее юридической чистоте. Историю будущей квартиры и правоустанавливающие не нее документы проверяют минимум два раза – в юридических отделах банка и страховой компании. Такие проверки сводят к минимуму риск двойной продажи квартиры и появления неизвестных ранее родственников или наследников продавца;

3) немаловажным плюсом является длительный срок кредитования в рамках ипотечного кредита. В отличие от кредита наличными, который выдается, как правило, на срок не более пяти лет, длительный срок ипотечного кредита, который в отдельных случаях может составлять до тридцати лет, позволяет заемщику спланировать размер своих ежемесячных платежей таким образом, чтобы их сумма не оказывала существенное влияние на семейный бюджет. Здесь будет действовать одно простое правило: чем дольше срок кредита, тем меньше размер ежемесячных платежей;

4) приобретая квартиру в ипотеку, заемщик невольно выступает в качестве инвестора: цены на жилье неуклонно растут, и на момент погашения ипотечного кредита стоимость приобретенной квартиры существенно возрастет по сравнению с ее стоимостью на момент заключения договора ипотеки;

5) часть процентов за пользование кредитом заемщик может компенсировать, получив налоговый вычет согласно ст. 220 Налогового кодекса Российской Федерации¹.

В дополнение к вышесказанному для заемщиков определенных категорий существует ряд дополнительных возможностей: ис-

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] от 5 авг. 2000 г. № 117-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

пользование материнского капитала, участие в программах «Молодой семье – доступное жилье»¹ или «Военная ипотека»².

Наряду с положительными сторонами ипотека имеет ряд минусов; – основным минусом ипотеки, как и любого кредита, является так называемая переплата, т. е. деньги, которые необходимо возвращать в банк в качестве процентов за пользование кредитом. Уровень ставок по ипотечным кредитам достаточно высокий, в связи с чем в некоторых случаях размер переплаты может составлять до 100 % от суммы кредита³;

– дополнительные расходы, которые необходимо нести заемщику. К ним относятся оплата оценки квартиры, услуг нотариуса, а также ежегодное страхование недвижимости, жизни и риска потери трудоспособности;

– до тех пор пока обязательства перед банком не выполнены в полном объеме, заемщик не имеет права продавать, дарить, менять или совершать иные операции по отчуждению недвижимости, находящейся в залоге у банка.

Что выгоднее и удобнее в новых экономических условиях: ипотека или все-таки аренда жилья? До обвала курса рубля перед россиянами стоял привычный выбор: арендовать квартиру и платить за это арендодателю или решиться на ипотеку, но отдавать деньги уже за собственное жилье.

Вопрос индивидуальный и зависит от возможностей и предпочтений конкретного человека. Роль играют такие факторы, как финансовые возможности, семейное положение, образ жизни, цели, планы на будущее и многое другое.

Покупка жилья в ипотеку подойдет людям с высоким доходом и стабильностью. Часто это семьи с детьми, женатые пары, люди в возрасте, которые не желают зависеть от собственников и измен-

¹ Подпрограмма «Обеспечение жильем молодых семей» федеральной целевой программы «Жилище» на 2015–2020 годы [Электронный ресурс] // О федеральной целевой программе «Жилище» на 2015–2020 годы: постановление Правительства РФ от 17 дек. 2010 г. № 1050. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».

² О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих [Электронный ресурс]: федер. закон от 20 авг. 2004 г. № 117-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

³ Ипотечный кредит: плюсы и минусы // Finansday.com: [сайт]. 2017. 9 февр. URL: <http://finansday.com/ipotechnyyi-kredit-plyusyi-i-minusyi.html> (дата обращения: 26.04.2017).

чивых условий рынка аренды, а хотят проживать в собственном доме на правах полноценных хозяев.

Арендуемое жилье ни к чему не обязывает, его можно поменять в любой момент. Поэтому аренда подходит тем, кто не может позволить себе очень больших затрат и не очень уверен в завтрашнем дне. Аренда хороша для тех, кто ценит возможность не привязываться к дому или квартире в каком-то определенном месте, кто часто меняет работу, много путешествует.

Факт остается фактом. Ипотека позволяет обзавестись собственным жильем, а сегмент аренды позволяет быть людям мобильными и переселяться из одной квартиры в другую в зависимости от пожеланий. При этом сейчас нужно учитывать, что ипотека стала дороже, чем ранее, и тем, кто снимает квартиру и желает обзавестись собственным жильем, стало сложнее получить кредит. При отсутствии возможностей люди, которые хотели оформить ипотеку, вынуждены снимать жилье.

Т. Е. Ерёмкина, А. В. Джульжанова

3 курс, экономический факультет,

Национальный исследовательский Мордовский

государственный университет имени Н. П. Огарёва

Научный руководитель – к. э. н., доцент Л. П. Королёва

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ И РОЛЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Главной составляющей экономической безопасности предприятий (около 70 %) является финансовая безопасность. Мировой экономический кризис 2008–2009 гг. начался с финансовой сферы. Ухудшение финансового состояния предприятий может привести к существенно сокращению налоговых доходов бюджета и создать реальную угрозу налоговой безопасности государства¹. Это является подтверждением того, что финансовая безопасность отдельного предприятия может оказать существенное влияние на национальную безопасность в целом. Понятие «финансовая безопасность предприятия» является относительно новым, введено в научный оборот в последнем десятилетии. Определения данного термина, представленные в экономической литературе, имеют некоторые противоречия. Поэтому исследование экономического содержания категории «финансовая безопасность» как основы эффективной предпринимательской деятельности имеет актуальность.

Рассмотрим ряд определений категории «финансовая безопасность предприятия», представленных в отечественной учебной и научной литературе (см. табл. 1).

В результате анализа авторских подходов к исследуемой категории можно выделить ряд ее отличительных характеристик. Так, согласно определению И. А. Бланка финансовая безопасность предприятия является:

– основным элементом системы экономической безопасности в общем составе ее элементов;

¹ Королёва Л. П., Тянькина О. А. Оценка угроз налоговой безопасности РФ по индикаторам налоговых доходов консолидированного бюджета // Национальная безопасность / nota bene. 2016. № 2. С. 266–275.

– системой количественных и качественных параметров финансового состояния предприятия, что в комплексе отражают уровень его финансовой защищенности;

– системой, которая обеспечивает стабильность важных финансовых предложений развития предприятия, которые формируют защиту его финансовых интересов;

– к тому же важным целевым направлением системы финансовой безопасности предприятия является создание необходимых финансовых предпосылок устойчивого роста предприятия в текущем и перспективных периодах.

Отличительными характеристиками финансовой безопасности предприятия, по определению А. В. Гуковой и И. Д. Аникиной, являются:

во-первых, способность противостоять имеющимся и образующимся опасностям, которые стремятся нанести финансовый вред предприятию, или поменять структуру капитала, или в принудительном порядке ликвидировать предприятие;

во-вторых, обеспечение достаточной гибкости при принятии финансовых решений;

в-третьих, удовлетворение потребности предприятия в финансовых ресурсах для его устойчивого расширенного воспроизводства.

Таким образом, указанные авторы используют понятие устойчивости для более полного определения финансовой безопасности предприятия.

Кроме того, в научной литературе выделяют ряд подходов к определению финансовой безопасности предприятий (см. табл. 2).

Представленные выше подходы имеют явное сходство – сложность. Если говорить о различиях, то в основе ресурсно-функционального подхода лежит оценка состояния использования корпоративных ресурсов по специальным критериям. Данный подход является очень широким, он охватывает основные функциональные области деятельности предприятия. А в основе статистического подхода лежит математико-статистический анализ, который предназначен для получения не только практических оценок состояния предприятия, но и теоретических результатов, связанных с финансовой безопасностью предприятия.

Таблица 1

**Авторские подходы к определению категории
«финансовая безопасность предприятия»**

Авторы	Определение
Л. А. Кормишкина, Е. Д. Кормишкин, И. Е. Илякова	Финансовая безопасность предприятия – состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов предприятия, выраженное в наилучших значениях финансовых показателей прибыльности и рентабельности бизнеса, качества управления и использования основных и оборотных средств предприятия, структуры его капитала, нормы дивидендных выплат по ценным бумагам предприятия, а также курсовой стоимости его ценных бумаг как синтетического индикатора текущего финансово-хозяйственного положения предприятия и перспектив его технологического и финансового развития ¹
Е. В. Каранина	Финансовая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности ²
И. А. Бланк	Финансовая безопасность предприятия – количественно и качественно детерминированный уровень финансового состояния предприятия, обеспечивающий стабильную защищенность его приоритетных сбалансированных финансовых интересов от идентифицированных реальных и потенциальных угроз внешнего и внутреннего характера, параметры которого определяются на основе его финансовой философии и создают необходимые предпосылки финансовой поддержки его устойчивого роста в текущем и перспективном периоде ³

¹ Кормишкина Л. А., Кормишкин Е. Д., Илякова И. Е. Экономическая безопасность организации (предприятия): учеб. пособие. Саранск: Изд. Мордов. ун-та, 2015. С. 90.

² Каранина Е. В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации и личности). Киров, 2015. С. 101.

³ Бланк И. А. Управление финансовой безопасностью предприятия. Киев: Эльга, Ника-Центр, 2004. С. 54.

Авторы	Определение
О. Кириченко, Ю. Ким	Финансовая безопасность предприятия как финансовое положение и финансовая стабильность, способные обеспечить предприятию нормальное, эффективное развитие его деятельности ¹
В. И. Куцик, А. И. Бартиш	Финансовая безопасность предприятия – это основа его существования и залог успешной и стабильной работы. Эта безопасность подразделяется на внешнюю и внутреннюю, т. е. на отношения, связанные с клиентами и с потребителями. Все стороны финансовых отношений нужно налаживать прежде всего с помощью правовых средств ²
В. И. Мунтиян	Финансовая безопасность предприятия является частью общей экономической безопасности фирмы и представляет собой совокупность осуществляемого комплекса мер в интересах защиты бизнеса от внутренних и внешних отрицательных финансовых угроз ³
К. С. Горячева	Финансовая безопасность предприятия – это финансовое состояние, характеризующееся, во-первых, сбалансированностью и качеством совокупности финансовых инструментов, технологий и услуг, используемых предприятием, во-вторых, стойкостью к внешним и внутренним угрозам, в-третьих, способностью финансовой системы предприятия обеспечить реализацию его финансовых интересов, целей и задач достаточным объемом финансовых ресурсов, в-четвертых, способностью обеспечивать развитие всей финансовой системы ⁴
Н. И. Реверчук	Финансовая безопасность предприятия – это защита от возможных финансовых затрат и предупреждение банкротства предприятия, достижение наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов. Именно она является ведущей и решаю-

¹ Кириченко О., Ким Ю. Влияние инфляционных процессов на финансовую безопасность предпринимательства // Вопросы экономики. 2009. № 1. С. 84.

² Куцик В. И., Бартиш А. И. Финансовая безопасность предприятия как самостоятельный объект управления: проблемы обеспечения // Научный вестник НЛТУ Украины. 2011. Вып. 21.4. С. 254.

³ Мунтиян В. И. Экономическая безопасность Украины. Киев: КВЦ, 1999. С. 121.

⁴ Горячева К. С. Финансовая безопасность предприятия. Сущность и место в системе экономической безопасности // Экономист. 2003. № 8. С. 3.

Авторы	Определение
	щей, поскольку в рыночных условиях хозяйствования финансы являются двигателем любой экономической системы ¹
Л. А. Матвийчук	Финансовая безопасность предприятия показывает состояние развития предприятия, соответствие его финансово-экономических возможностей условиям, сложившимся на рынках и в стране в целом, а следовательно, дает возможность объективно оценить правильность и целесообразность выбранной финансовой стратегии ²
А. В. Гукова, И. Д. Аникина	Сущность финансовой безопасности предприятия состоит в способности предприятия самостоятельно разрабатывать и проводить финансовую стратегию в условиях неизвестной и конкурентной среды ³
А. И. Барановский	Финансовая безопасность предприятия – это уровень защищенности финансовых интересов ⁴

Таблица 2

Подходы к определению финансовой безопасности предприятий

Подход	Содержание подхода
Ресурсно-функциональный	Защищенность финансовых интересов субъектов хозяйствования на всех уровнях финансовых отношений; обеспеченность предприятий финансовыми ресурсами, достаточными для удовлетворения, выполнения их потребностей
Статистический	Сбалансированность, устойчивость к внутренним и внешним негативным воздействиям, способность предупредить внешнюю финансовую экспансию, обеспечить эффективное функционирование и экономический рост

¹ Реверчук Н. И. Управление экономической безопасностью предпринимательских структур. Львов: ЛБИ НБУ, 2004. С. 27–28.

² Матвийчук Л. А. Концептуальные аспекты финансовой безопасности предприятия // Экономический вестник Донбасса. 2009. № 4 (18). С. 18.

³ Гукова А. В., Аникина И. Д. Роль финансовой безопасности предприятия в системе его безопасности // Образование и общество. 2006. № 3. С. 21.

⁴ Барановский А. И. Финансовая безопасность. Киев: Феникс, 1999. С. 115.

Все без исключения подходы указывают на необходимость обеспечения условий сохранения коммерческой тайны, интеллектуальной собственности и информации, безопасности предприятия от отрицательного влияния внешней сферы, т. е. способности предприятия противостоять неблагоприятным внешним воздействиям, а также быстро реагировать на них. С позиции ресурсно-функционального подхода финансовую безопасность предприятия рассматривают такие авторы, как Л. А. Кормишкина, Е. Д. Кормишкин, И. Е. Илякова, В. И. Мунтиян и Н. И. Реверчук. Важными условиями обеспечения нормативного функционирования предприятия являются оценка и управление экономическими рисками и адаптация к изменениям рыночной конъюнктуры.

Таким образом, финансовую безопасность предприятия следует рассматривать как:

- способность эффективно использовать ресурсы;
- способность проводить финансовую стратегию;
- способность предприятия к развитию;
- способность формировать корпоративные ресурсы.

Обобщая изложенное выше, дадим определение категории. Финансовая безопасность предприятия – это составляющая экономической безопасности предприятия, отражающая его способность самостоятельно разрабатывать и проводить финансовую стратегию, эффективно использовать финансовый потенциал в целях устойчивого развития в соответствии с общей корпоративной стратегией в условиях неопределенной и конкурентной среды.

Е. В. Ермоленко

3 курс, Институт менеджмента и экономики,
Югорский государственный университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент А. Б. Зелинская

ОЦЕНКА ЛИКВИДНОСТИ БАЛАНСА АО «ЮРЭСК»

В условиях рыночной экономики от предприятий требуются повышение эффективности производства, конкурентоспособности продукции и услуг, внедрение достижений научно-технического прогресса, активизации предпринимательства, инициативы. Немаловажная роль в реализации этих задач отводится анализу ликвидности предприятия¹.

Исследуя динамику платежеспособности и ликвидности предприятия, все заинтересованные стороны могут получить разнообразную информацию для принятия важных управленческих решений. Если предприятие финансово устойчиво, платежеспособно, то оно имеет преимущество перед другими предприятиями того же профиля в привлечении инвестиций, получении кредитов, выборе поставщиков и подборе квалифицированных кадров. Чем выше устойчивость предприятия, тем более оно независимо от неожиданного изменения рыночной конъюнктуры и, следовательно, тем меньше риск оказаться банкротом².

Объектом нашего исследования является Акционерное общество (АО) «ЮРЭСК», которое зарегистрировано по адресу: Ханты-Мансийский автономный округ – Югра, г. Ханты-Мансийск, ул. Ленина, д. 52/1. Предприятие создано с целью консолидации электросетевых активов ХМАО-Югры, оказания услуг по передаче электрической энергии по сетям, принадлежащим правительству Югры и муниципальным образованиям. Основными видами деятельности АО являются: оказание услуг по передаче и распределе-

¹ Проблемы эффективности производства в условиях рыночной экономики и пути их решения // StudFiles: [сайт]. URL: <http://www.studfiles.ru/preview/6385404/page/6/> (дата обращения: 18.01.2017).

² Савиных А. Н. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности. М.: КноРус, 2016.

нию электрической энергии, оказание услуг по присоединению к электрическим сетям, диагностика, эксплуатация, ремонт электрических сетей и иных объектов электросетевого хозяйства, технологическое управление ими.

Проведем анализ показателей ликвидности баланса АО «ЮРЭСК» с помощью таблиц 1, 2 и 3.

Таблица 1

Группировка актива баланса АО «ЮРЭСК», тыс. руб.

Группа	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Изменение
Наиболее ликвидные активы (А ₁)	221 070	74 234	95 037	– 126 033
Быстрореализуемые активы (А ₂)	1 004 831	565 651	462 973	–541 858
Медленно реализуемые активы (А ₃)	269 243	196 403	170 890	–98 353
Труднореализуемые активы (А ₄)	9 720 069	11 118 325	12 005 092	2 285 023
Итого	11 215 213	11 954 613	12 733 992	1 518 779

Таблица 2

Группировка пассива баланса АО «ЮРЭСК», тыс. руб.

Группа	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Изменение
Наиболее срочные обязательства (П ₁)	362 017	1 588 340	346 514	–15 503
Краткосрочные пассивы (П ₂)	–	484 600	835 710	835 710
Долгосрочные пассивы (П ₃)	4 636 950	4 262 432	3 543 016	–1 093 934
Постоянные пассивы (П ₄)	6 216 246	5 619 241	8 008 752	1 792 506
Итого	11 215 213	11 954 613	12 733 992	1 518 779

Можно отметить, что более 85 % всех активов за года приходится на труднореализуемые (А₄). Менее 1 % в 2015–2016 гг. – наиболее ликвидные активы. Постепенно снижается доля медленно реализуемых активов, которая составила в 2014 г. – 2,4 %,

в 2015 г. – 1,65 %, в 2016 г. – 1,34 %. В 2015 г. почти в два раза уменьшился объем быстро реализуемых активов и составил 4,73 %, затем в 2016 г. снизился до 3,63 %.

Более 45 % пассивов предприятия приходится на постоянные пассивы (П₄). Показатель объема долгосрочных пассивов имеет тенденцию к снижению роста, в соответствии с которой в 2015 г. он уменьшился на 5,69 % (относительно 2014 г.), а в 2016 г. – на 7,83 % (относительно 2015 г.). Постепенно увеличивается объем краткосрочных пассивов: в 2014 г. он не имел весовой доли в объеме данного показателя, в 2015 г. составил 4,05 %, в 2016 г. поднялся до 6,56 %. Объем наиболее срочных обязательств постоянно изменяется, поднимаясь от 3,23 % до 13,29 % и снижаясь до 2,72 %.

Таблица 3

Соотношение актива и пассива баланса АО «ЮРЭСК»

Актив	Неравенство	Пассив
2014 г.		
A ₁	<	П ₁
A ₂	>	П ₂
A ₃	<	П ₃
A ₄	>	П ₄
2015 г.		
A ₁	<	П ₁
A ₂	>	П ₂
A ₃	<	П ₃
A ₄	>	П ₄
2016 г.		
A ₁	<	П ₁
A ₂	<	П ₂
A ₃	<	П ₃
A ₄	>	П ₄

По результатам сопоставления текущих активов АО «ЮРЭСК» с краткосрочными обязательствами можно сделать следующие выводы:

1. $A_1 < П_1$, следовательно предприятие неплатежеспособно на момент составления баланса. У организации не достаточно средств

для покрытия наиболее срочных обязательств и наиболее ликвидных активов.

2. $A_2 > П_2$ – соответствует нормативному значению, значит, быстрореализуемые активы превышают краткосрочные пассивы, и предприятие может быть платежеспособным в недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит. Но в 2016 г. знак неравенства изменился и имеет вид: $A_2 < П_2$. Это говорит о том, что ликвидность баланса отличается от абсолютной, т. е. краткосрочные обязательства превышают краткосрочную дебиторскую задолженность.

3. $A_3 < П_3$, таким образом, наблюдается недостаток медленно реализуемых активов, что свидетельствует об отсутствии перспективной платежеспособности.

4. $A_4 > П_4$, из этого исходит, что на предприятии не только отсутствуют собственные оборотные средства, но и даже часть оборотных активов покрыта заемными средствами.

Углубленный анализ ликвидности АО «ЮРЭСК» проведем на основе показателей финансовых коэффициентов (табл. 4).

Таблица 4

**Анализ коэффициентов ликвидности и платежеспособности
АО «ЮРЭСК»**

Показатель	Значение показателя			Нормальное ограничение
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	
Общий коэффициент ликвидности ($K_{общ}$)	0,46	0,13	0,21	$K_{общ} \geq 1$
Коэффициент абсолютной ликвидности (коэффициент срочности) ($K_{ал}$)	0,61	0,04	0,08	$K_{ал} \geq 0,25$
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами ($K_{осос}$)	-2,34	-6,58	9,61	$K_{осос} \geq 0,1$; чем больше, тем лучше
Доля оборотных средств в активах ($K_{досва}$)	0,13	0,07	0,05	$K_{досва} \geq 0,5$
Коэффициент текущей ликвидности (коэффициент покрытия) ($K_{тл}$)	4,13	5,67	0,62	$K_{тл} \geq 2$

Общий коэффициент ликвидности за весь анализируемый период не достигает рекомендованного значения (находится ниже). Это говорит о том, что у предприятия существуют трудности в покрытии текущих обязательств, поэтому необходимо сокращать кредиторскую задолженность и снижать оборотные активы¹.

Только в 2014 г. коэффициент абсолютной ликвидности был больше 0,25. Следовательно, наблюдалась нерациональная структура капитала. В 2015 г. данный показатель резко снизился до 0,04, затем в 2016 г. увеличился до 0,08 – предприятие не в состоянии немедленно рассчитаться по обязательствам за счет денежных средств.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами отрицательный, при этом в 2015 г. он снизился на 4,24 (самое большое снижение). Это говорит о том, что уменьшился объем собственного капитала, вследствие этого возрастает риск возникновения просроченной задолженности и потери финансовой устойчивости.

Значение показателя доли оборотных средств в активах меньше нормативного. Тем самым производственно-торговый процесс обеспечивается неуспешно.

В 2014 г. коэффициент текущей ликвидности равнялся 4,13, в 2015 г. – 5,67. Из этого следует, что на предприятии недостаточно активно используются оборотные активы, поэтому необходимо улучшить доступ к краткосрочному кредитованию. В 2016 г. значение показателя составило 0,62, что значительно ниже рекомендуемого. Это говорит о том, что необходимо сокращать кредиторскую задолженность и снижать оборотные активы с целью покрытия текущих обязательств.

Как показал анализ основных показателей отчетности АО «ЮРЭСК», данное предприятие не является абсолютно ликвидным и платежеспособным. Большое значение в структуре баланса отводится заемным средствам, что вызывает зависимость организации от заемщиков. Необходимо улучшить значения показателя коэффициента оборачиваемости оборотных средств.

¹ Коэффициент общей ликвидности // Финансовый анализ: [сайт]. URL: <http://1-fin.ru/?id=311&t=3.2> (дата обращения: 18.01.2017)

АО «ЮРЭСК» необходимо ускорять расчеты с покупателями с целью своевременного получения выручки в полном объеме. Высвобожденные средства целесообразно направлять на оплату срочной задолженности кредиторов с целью недопущения начисления пеней и штрафных санкций за задержку платежей. Для этого нужно использовать ряд приемов, которые позволят усовершенствовать расчеты с покупателями:

- исключить из числа партнеров предприятий-дебиторов с высоким уровнем риска;
- принять решение о предоставлении кредита или отказе в нем.

В зависимости от размера предоставляемого кредита руководитель собирает полную, детализированную информацию. После изучения финансового состояния клиентов и их значимости (незначительный, крупный) руководитель принимает соответствующее решение. Незначительных клиентов, условно можно разбить на пять категорий (табл. 5).

Таблица 5

Классификация клиентов

Категория риска	Уровень возможных убытков по сделке, %
1	0
2	5–10
3	10–20
4	20–50
5	Более 50

Клиентам первой категории кредит можно предоставлять автоматически.

Второй – кредит может быть разрешен до определенного объема, который будет определен предприятием.

Третьей – лимит по кредиту должен быть более строгим.

Четвертой кредит предоставляется в исключительных случаях.

Клиентам пятой категории кредит не предоставляется вообще.

Используя предлагаемую методику, АО «ЮРЭСК» сможет исключить из числа партнеров дебиторов с высоким уровнем риска.

Рассмотрим, как можно улучшить деловую репутацию предприятия. Оценка репутации фирмы (гудвилла) состоит в определении

совокупности тех элементов бизнеса или персональных качеств, которые стимулируют клиентов обращаться именно к данной компании, которые приносят организации прибыль сверх требуемой для получения разумного дохода на все остальные активы компании¹. Добиться повышения показателя деловой репутации АО «ЮРЭСК» можно с помощью усиления надежности электроснабжения городов и населенных пунктов путем: а) реализации утвержденной департаментом жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) и энергетики ХМАО – Югры инвестиционной программы, б) переустройства воздушных линий электропередачи 0,4-10 кВ с самонесущими изолированными проводами (СИП).

Любое предприятие, которое хочет оставаться конкурентоспособным, должно развиваться. На АО «ЮРЭСК» необходимо внедрить новые технологии: внедрить на территории согласованную с департаментом ЖКК и энергетики ХМАО – Югры Комплексную программу развития электрических сетей напряжением 110 (35) кВ и выше; ликвидировать ограничения на технологическое присоединение на подстанциях АО «ЮРЭСК» до 2020 г.; провести телемеханизацию подстанций, распределительных пунктов и узловых трансформаторных подстанций сети 6-110 кВ.

Рассчитаем экономический эффект от предложенных мероприятий.

1. Величина срока окупаемости

Крупные электрические машины эксплуатируются в течение 20–30 лет, следовательно, их модернизация позволяет получить значительный технико-экономический эффект. В результате модернизации электрических машин решаются обычно задачи повышения мощности, коэффициента полезного действия, уровня надежности, технологичности и ремонтоспособности.

Рассчитаем величину срока окупаемости затрат при условии модернизации антиконденсатного обогревателя НСМ 250-Т3-10-3. Затраты 700 000 тыс. руб., желаемый размер прибыли – 86 672 тыс. руб.:

¹Оценка деловой репутации (goodwill) // Независимая оценочная компания «Активные бизнес-консультации»: [сайт]. URL: <http://www.active-consult.ru/ocdelovreputac.htm> (дата обращения: 18.01.2017).

$$T = \frac{700\,000}{86\,672} = 8.$$

Значит, введенное нами оборудование окупится в течение восьми лет.

2. Факторинг

С целью уменьшения дебиторской задолженности, которая в 2016 г. составила 462 973 тыс. руб., передадим Сбербанку России право требовать 65 % задолженности (300 932 тыс. руб.). После этого предприятие получит 286 021 тыс. руб. оборотных средств, которые будут направлены на погашение дебиторской задолженности.

По итогам приведенных мероприятий АО «ЮРЭСК» улучшит показатели ликвидность баланса и платежеспособности. Это поможет предприятию не потерять кредиторов, потенциальных инвесторов, самих работников.

К. В. Живайкина, И. В. Сундикова

3 курс, экономический факультет,
Национальный исследовательский Мордовский
государственный университет имени Н. П. Огарёва
Научный руководитель – к. э. н., доцент Л. П. Королева

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СУЩНОСТИ КАТЕГОРИИ «БЕЗОПАСНОСТЬ ФОНДОВОГО РЫНКА»

Зависимость российских фондовых индексов от мировых цен на нефть является причиной высокой волатильности на фондовом рынке, что оказывает негативное влияние на капитализацию российских компаний, создает риски получения убытков субъектами рынка ценных бумаг, в особенности инвесторами. Кроме того, для фондового рынка России характерен ряд актуальных проблем, обусловленных пробелами в законодательстве, влиянием инсайдерской информации, неурегулированностью сделок с производными финансовыми инструментами, что мешает инвесторам хеджировать риски, связанные с проведением операций с ценными бумагами¹. Конкуренентоспособный фондовый рынок – обязательное условие инновационного развития России². В связи с этим актуальность обеспечения безопасности фондового рынка не вызывает сомнений.

Однако как в нормативных правовых актах, так и в научной литературе отсутствует единый подход к трактовке данного понятия (табл. 1).

Представленные в таблице определения можно классифицировать:

1) по субъектам обеспечения безопасности:

– субъект обеспечения безопасности фондового рынка – *государство* (определения А. С. Зуевой, А. Г. Чихиревой),

– субъект обеспечения безопасности фондового рынка – *государство и участники фондового рынка* (определения А. А. Ива-

¹ Кормишкина Л. А., Королева Л. П. Финансовая безопасность: учебник. Саранск: Изд. Мордов. ун-та, 2016.

² Ермошина Т. В., Королева Л. П. Проблемы инновационного роста национальной экономики // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 5 (37). С. 21–25.

нова, Н. В. Попова, А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихоновой, М. А. Герасименко),

– *отсутствует указание на субъект* обеспечения безопасности фондового рынка (определения А. К. Бекряшева, Е. В. Караниной, М. М. Фроловой, К. И. Колесова, К. А. Ганкевича);

2) по методам обеспечения безопасности:

– *экономические методы* (определение Е. В. Караниной),

– *экономические и правовые методы* (определения А. К. Бекряшева, А. Г. Чихиревой, А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихонова, М. А. Герасименко),

– *правовые методы* (определение А. С. Зуевой),

– *отсутствуют указания на методы* (определения А. А. Иванова, Н. В. Попова, М. М. Фроловой, К. И. Колесова, К. А. Ганкевича);

3) по целевой направленности обеспечения безопасности:

– *защита от возникающих рисков и угроз* (определения А. К. Бекряшева, А. С. Зуевой, Н. В. Попова, А. Г. Чихиревой),

– *защита интересов участников* (определения А. С. Зуевой, А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихонова, М. А. Герасименко),

– *достижение устойчивого финансового состояния* (определения Е. В. Караниной, А. А. Иванова, М. М. Фроловой, К. И. Колесова, К. А. Ганкевича);

4) по источникам возникновения риска:

– *внутренний риск* (определения А. А. Иванова, А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихонова),

– *внутренний и внешний риск* (определения А. К. Бекряшева, Н. В. Попова, А. Г. Чихиревой),

– *отсутствие указаний на источники риска* (определения Е. В. Караниной, А. С. Зуевой, М. А. Герасименко, М. М. Фроловой, К. И. Колесова, К. А. Ганкевича);

5) по полноте рассмотренных сегментов фондового рынка:

– *указание на один сегмент* (определения Е. В. Караниной (объем капитализации), М. М. Фроловой, К. И. Колесова, К. А. Ганкевича (объем инвестиций)),

– *указание на весь фондовый рынок* (определения А. К. Бекряшева, А. А. Иванова, А. С. Зуевой, Н. В. Попова, А. Г. Чихиревой, А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихонова, М. А. Герасименко).

Таблица 1

**Подходы авторов к определению категории
«безопасность фондового рынка»**

Автор	Определение
А. К. Бекряшев	<i>Финансовая безопасность в сфере фондового рынка</i> – такое состояние рынка, политики его регулирования и системного доверия, при которых уровень финансовых и системного рисков не препятствуют стабильному выполнению им базовых функций, минимален риск снижения его глобальной конкурентоспособности, а также существуют достаточные возможности эффективно ограничивать влияние внешних и внутренних финансовых угроз ¹
Е. В. Каранина	<i>Финансовая безопасность фондового рынка</i> – оптимальный объем его капитализации (учитывая представленные на нем ценные бумаги, их структуру и уровень ликвидности), способный обеспечить стойкое финансовое состояние эмитентов, владельцев, покупателей, организаторов торговли, торговцев, институтов общего инвестирования, посредников (брокеров), консультантов, регистраторов, депозитариев, хранителей и государства вообще ²
А. А. Иванов	<i>Экономическая безопасность фондового рынка</i> – это состояние всех сегментов фондового рынка и его институтов, при котором обеспечивается гарантированная защита со стороны государства и саморегулируемых организаций как регуляторов рынка ценных бумаг и гармоничное развитие финансовой системы и всей совокупности финансовых отношений и процессов в государстве, готовность и способность институтов фондового рынка создавать механизмы реализации, защиты интересов и развития национальных финансов, спо-

¹ Бекряшев А. К., Белозеров И. П. Финансовая безопасность России в сфере государственного кредита и фондового рынка. Омск: Омская академия МВД России, 2012.

² Каранина Е. В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности). Киров: ФГБОУ ВО «ВятГУ», 2015.

Автор	Определение
	способность эффективно осуществлять перелив капиталов между регионами и секторами экономики и своевременно и оперативно реагировать на рыночные изменения, а также на действия криминального характера, подрывающие экономическую стабильность фондового рынка ¹
А. С. Зуева	<i>Безопасность рынка ценных бумаг</i> – это защищенность интересов участников рынка ценных бумаг, обеспеченная всеми механизмами, применяемыми правовыми, организационно-управленческими и инфраструктурными институтами государства на рынке от возникающих угроз ²
Н. В. Попов	<i>Экономическая безопасность рынка ценных бумаг</i> – это такое положение, при котором государственные и негосударственные институты обеспечивают участникам рынка надежную защиту от инвестиционных, финансовых, политических, внешнеэкономических, социальных, криминальных и законодательных рисков ³
А. Г. Чихирева	<i>Национальная безопасность рынка ценных бумаг</i> означает надежную и обеспеченную всеми необходимыми средствами и институтами государства защищенность национально-государственных интересов на рынке ценных бумаг от внутренних и внешних угроз ⁴
А. А. Анисимов, Н. В. Артемьев, О. Б. Тихонова	<i>Финансовая безопасность рынка ценных бумаг</i> содержит готовность и умение институтов рынка ценных бумаг (как государственных, так и него-

¹ Иванов А. А. Фондовый рынок как фактор влияния на экономическую безопасность страны: дис. ... канд. экон. наук. М., 2007.

² Зуева А. С. Роль правоохранительных органов в обеспечении экономической безопасности рынка ценных бумаг России // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. № 4. С. 47–55.

³ Попов Н. В. Экономическая безопасность фондового рынка России в условиях его интеграции в мировое хозяйство: дис. ... канд. экон. наук. Ставрополь, 2011.

⁴ Чихирева А. Г. К вопросу о необходимости государственного регулирования рынка ценных бумаг в России // Вестник ТИСБИ. 2000. № 4.

Автор	Определение
	сударственных) использовать механизмы защиты интересов и становления государственных финансов, способность продуктивно реализовывать перелив капиталов среди регионов и секторов экономики, вовремя и незамедлительно реагировать на рыночные изменения и действия криминального характера, подрывающие финансовую устойчивость рынка ценных бумаг ¹
М. А. Герасименко	<i>Безопасность фондового рынка</i> – это готовность и способность всех его институтов гарантировать гармоничное развитие совокупности финансовых отношений и процессов в государстве, создавать механизмы реализации и защиты собственных интересов, а также укрепления национальной финансовой системы ²
М. М. Фролова, К. И. Колесов, К. А. Ганкевич	<i>Безопасность фондового рынка</i> находит свое отражение в достижении такого уровня инвестиций, который даст возможность максимально удовлетворять текущие потребности экономики в капитальных вложениях, поддерживать положительный платежный баланс ³

На основе анализа приведенной классификации можно сделать вывод о том, что в определении в полной мере должны присутствовать следующие элементы, которые достаточно точно отражают *декомпозицию понятия*:

- 1) субъект обеспечения безопасности,
- 2) объект безопасности,
- 3) источники возникновения рисков и угроз,

¹ Анисимов А. А., Артемьев Н. В., Тихонова О. Б. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность: учеб. пособие / под ред. Е. Н. Барикаева. М.: Юнити-Дана, 2012.

² Герасименко М. А. Обеспечение корпоративной экономической безопасности на фондовом рынке: дис. ... канд. экон. наук. Ставрополь, 2007.

³ Фролова М. М., Колесов К. И., Ганкевич К. А. Влияние финансовых рынков на экономическую безопасность государства // Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. / Нижегород. гос. тех. ун-т им. П. Е. Алексеева. Н. Новгород, 2015. С. 209–213.

- 4) механизм обеспечения безопасности,
- 5) целевая направленность обеспечения безопасности.

С точки зрения наличия данных элементов рассмотрим вышеизложенные определения безопасности фондового рынка.

В трактовке *А. К. Бекряшева* положительным моментом является указание большого спектра критериев, по которым можно определить уровень безопасности фондового рынка (стабильное выполнение базовых функций рынка, минимальный риск снижения его глобальной конкурентоспособности, возможность эффективного ограничения влияния внешних и внутренних финансовых угроз). Автор расширенно подошел к определению угроз, не ограничивая их узким перечислением. Однако *А. К. Бекряшев* не указывает субъект обеспечения безопасности и говорит в своем определении о фондовом рынке в целом, не отмечая интересы отдельных его участников.

В дефиниции, предложенной *Е. В. Караниной*, большое внимание уделяется перечислению участников фондового рынка, стойкое финансовое положение которых должно достигаться при оптимальном уровне безопасности рынка, но не указываются источники возникновения риска и субъект обеспечения безопасности.

Плюсом определения *А. А. Иванова* является акцент на том, что безопасность фондового рынка является важнейшей частью финансовой безопасности страны. Однако автор не указывает методы обеспечения безопасности и делает упор на то, что угрозы фондовому рынку формируются внутри самого рынка, не отмечая внешние угрозы.

Трактовка *А. С. Зуевой* отличается лаконичностью и легка для понимания, но автор не выделяет экономические методы обеспечения безопасности фондового рынка (сделан акцент на правовых).

Н. В. Попов в своем определении функции регулирования фондового рынка отдает государственным и негосударственным институтам, выделяет внешний и внутренний риск, но не указывает методы обеспечения безопасности фондового рынка.

А. Г. Чихирева отмечает в качестве методов обеспечения безопасности фондового рынка «все необходимые средства и институты», однако ограниченно подходит к пониманию субъектов обеспечения безопасности, выделяя в их качестве только государство и его интересы.

По мнению *А. А. Анисимова, Н. В. Артемьева, О. Б. Тихонова*, субъекты обеспечения безопасности фондового рынка – это государство и иные участники рынка. Авторами сделан акцент как на экономические, так и на правовые методы обеспечения безопасности, однако в качестве целевой направленности ее обеспечения ими указывается защита интересов лишь государственных финансов от внутренних угроз.

М. А. Герасименко в своем определении указывает на совокупность экономических и правовых методов обеспечения безопасности фондового рынка. Автор рассматривает также фондовый рынок в совокупности, не выделяя его составных частей. Однако в трактовке не указаны источники риска, и не выделяются субъекты обеспечения безопасности фондового рынка, за исключением институтов самого рынка.

М. М. Фролова, К. И. Колесов, К. А. Ганкевич в своем определении сделали акцент на рассмотрении инвестиционной составляющей фондового рынка. Но в трактовке отсутствует указание на субъект обеспечения безопасности, на методы ее обеспечения и на конкретные источники возникновения риска.

Рассмотрев дефиниции безопасности фондового рынка в интерпретации различных ученых, проанализировав их с точки зрения соответствия семантическому значению понятия «безопасность» и декомпозиции понятия, мы предлагаем следующее определение:

Безопасность фондового рынка – это состояние защищенности интересов субъектов фондового рынка от внутренних и внешних угроз, обеспечиваемое государственными и негосударственными институтами посредством экономических и правовых методов.

Данное определение комплексное, т. к. содержит все выделенные нами выше элементы понятия. Оно исходит из необходимости обеспечения защищенности всех субъектов фондового рынка, а не только государства. Обеспечение безопасности возлагается как на самих участников отношений на фондовом рынке (негосударственные институты), так и на государственные институты (органы власти, Банк России, государственные корпорации и др.). Механизм обеспечения безопасности должен быть сбалансирован и включать как инструменты экономического регулирования, прежде всего косвенного, так и правовые методы, обеспечивающие конкурентоспособную институциональную среду для эмитентов и инвесторов.

А. С. Зеленцов

4 курс, факультет физики и математики, Бирский филиал
Башкирского государственного университета
Научный руководитель – к. э. н., доцент Е. В. Стомба

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО СЕКТОРА КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Исследования выполнены при финансовой поддержке РФФИ и Республики Башкортостан в рамках научно-исследовательского проекта «Разработка стратегии импортозамещения в агропродовольственном комплексе Республики Башкортостан в условиях экономических санкций», проект № 16-12-02004 а/У.

В настоящее время устойчивое развитие агропродовольственного сектора является одной из главных стратегических целей аграрной политики, проводимой правительством нашей страны в рамках ответного продуктового эмбарго, направленного против антиросийских экономических санкций. Реализация стратегии импортозамещения должна стать эффективным драйвером, способным вывести агропродовольственный сектор из кризисного состояния, и важным фактором повышения экономической безопасности регионов Российской Федерации и её устойчивости к внешнему воздействию.

Республика Башкортостан обладает большим природно-ресурсным и социально-экономическим потенциалом, который при рациональном использовании может создать позитивные предпосылки для устойчивого развития агропродовольственного сектора и обеспечения экономической безопасности. В регионе производятся основные продукты питания, входящие в потребительскую корзину: хлеб, мясо и мясопродукты, молоко и молочная продукция, яйца, растительное масло, сахар.

Сокращение объемов аграрной продукции, производимой сельхозтоваропроизводителями региона, может в негативном плане повлиять на уровень жизни населения и, в частности, отрицательно воздействовать на показатели, отражающие занятость в сельской мест-

ности и заработную плату работников агропродовольственного сектора. В современных условиях торговых санкций снижение объемов собственного производства, на наш взгляд, является неприемлемым.

Как отмечают авторы монографии «Проблемы устойчивого развития: мир, Россия, Башкортостан», «...сельское хозяйство Башкортостана пока решает проблемы продовольственной безопасности за счет естественного высокого плодородия чернозема и темно-серых лесных почв. Однако при сложившейся системе эксплуатации почв потенциал их плодородия может быть исчерпан, что приведет к трагическим последствиям»¹. По расчетам, проведенным доктором экономических наук, профессором Башкирского госагроуниверситета А. А. Аскарковым, «при оптимальном использовании имеющихся природно-климатических ресурсов сельское хозяйство республики в состоянии обеспечить пищевыми веществами в виде белка и углеводов 6,4–6,5 млн чел., энергией – 5,8 млн чел. Это на 40–60 % больше численности населения республики, которая насчитывает немногим более 4-х млн человек»².

Распоряжением Главы Республики Башкортостан Р. З. Хамитова от 13 февраля 2015 г. утвержден комплексный (антикризисный) план обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности в регионе на 2015–2017 гг.³ Согласно распоряжению Правительства Республики Башкортостан от 7 августа 2015 г. в городских и сельских муниципальных образованиях региона реализуется план мероприятий («дорожная карта») по содействию импортозамещению⁴.

¹ Миркин Б. М., Наумова Л. Х., Хазиахметов Р. М. Проблемы устойчивого развития: мир, Россия, Башкортостан. Уфа: АН РБ, Гилем, 2011. С. 153.

² Гатауллин Р. Ф., Нусратуллин В. К., Гизатуллин Х. Н., Аскаров А. А. и др. Институциональные основы модернизации агропромышленного комплекса региона (на примере Республики Башкортостан) / под ред. Д. А. Гайнанова. Уфа: ИСЭИ УНЦ РАН, 2014. С. 140.

³ Об утверждении комплексного плана обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности в Республике Башкортостан на 2015–2017 годы [Электронный ресурс]: распоряжение Главы Республики Башкортостан от 13 февр. 2015 г. № РГ-26 // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации: [сайт]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/424054076> (дата обращения: 02.05.2017).

⁴ Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») по содействию импортозамещения в Республике Башкортостан на 2015–2017 годы [Электронный ресурс]: распоряжение Правительства Республики Башкортостан от 7 авг. 2015 г. № 838-р // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации: [сайт]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/430502601> (дата обращения: 02.05.2017).

Отметим в 2015 г. по сравнению с 2014 г. рост производства зерна, овощей, молока и молочных продуктов в расчете на душу населения республики. В то же время производство картофеля в расчете на каждого жителя региона снизилось с 297 кг до 287 кг, мяса и мясopодуктов – с 62 кг до 61 кг, яиц – с 256 шт. до 230 шт. (табл. 1).

Таблица 1

Динамика производства основных продуктов сельского хозяйства Республики Башкортостан на душу населения в 2000–2015 гг., в год, кг¹

Продукция	Годы								2015 г. в процен- тах к 2014 г.
	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	
Зерно	613	708	192	738	412	501	595	738	124
Картофель	162	291	100	296	167	276	297	278	94
Овощи	49	77	62	83	69	88	86	90	105
Мясо и мясо- продукты	50	55	69	56	55	56	62	61	98
Молоко и мо- локопродукты	374	511	511	407	421	421	436	445	102
Яйца, шт.	287	312	299	293	284	274	256	230	90

За 2005–2015 гг. основная доля импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в Республику Башкортостан приходилась на страны дальнего зарубежья (см. табл. 2). При этом с 2011 по 2015 г. республика в страны СНГ больше экспортировала продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, чем импортировала их.

В 2015 г. отношение импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья к экспорту в региональном масштабе составило 75 %. За период с 2005 по 2015 г. экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья из Республики

¹ Сельское хозяйство, охота и лесоводство Республики Башкортостан: стат. сб. Уфа: Башкортостанстат, 2016.

Башкортостан в стоимостном отношении возрос с 4,9 млн долл. до 27,3 млн долл., или в 5,6 раза. За аналогичный период импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в регион снизился с 26,2 до 20,4 млн долл., или в 1,3 раза.

Таблица 2

**Экспорт и импорт продовольственных товаров
и сельскохозяйственного сырья в Республике Башкортостан
в 2005–2015 гг., млн долл.¹**

Показатели	Годы						
	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экспорт							
Страны дальнего зарубежья	0,7	2,3	74,0	151,7	13,6	11,5	18,7
Государства-участники СНГ	4,2	3,1	7,0	11,4	11,2	16,3	8,6
Импорт							
Страны дальнего зарубежья	22,6	20,6	22,6	12,0	19,3	21,7	13,7
Государства-участники СНГ	3,6	3,2	4,6	2,9	8,0	9,2	6,7
Отношение экспорта к импорту, %							
Страны дальнего зарубежья	3,0	11,0	327,0	1 264,0	70,0	53,0	136,0
Государства-участники СНГ	117,0	97,0	152,0	393,0	140,0	177,0	128,0

В 2015 г. по сравнению с 2014 г. в республике было произведено больше охлажденных мясных полуфабрикатов, растительного масла, цельномолочной продукции, сливочного масла, сыров, муки, кондитерских изделий, минеральной воды и безалкогольных напитков. В то же время допущено снижение объемов производства таких пищевых продуктов, как мясо, колбасные изделия, подмороженные и замороженные мясные полуфабрикаты, крупа, макаронные изделия. При этом за сравнительный период производство

¹ Торговля в Республике Башкортостан: стат. сб. Уфа: Башкортостанстат, 2016.

крупы снизилось в 1,7 раза, подмороженных и замороженных мясных полуфабрикатов – в 1,4 раза¹.

Разработка региональной стратегии импортозамещения в агропродовольственном секторе должна быть направлена на реализацию следующих практических мероприятий:

- максимальное использование агроклиматического потенциала сельской местности;

- диверсификацию сельской экономики, наращивание производственного потенциала агроформирований;

- стабилизацию роста производства агропродовольственной продукции;

- повышение занятости и рост доходов сельского населения;

- усиление процессов интеграции сельских и городских территорий, сокращение внутрисубъектной дифференциации в показателях, отражающих уровень и качество жизни сельского населения;

- повышение уровня социального обустройства сельских территорий, модернизацию сети сельских учреждений здравоохранения, образования и культуры, обеспечение доступности социально-культурных услуг для сельских жителей.

Доступность продуктов питания собственного производства является важным условием ослабления социальной напряженности и повышения качества жизни для населения. Импортозамещение должно стать важной задачей региональной стратегии развития сельскохозяйственного производства, решение этой задачи будет содействовать замещению импортируемого продовольствия отечественными продуктами питания.

При реализации параметров стратегии импортозамещения в агропродовольственном секторе необходимо обеспечить системность предложенных мероприятий и их направленность на практическую реализацию. Ускоренное импортозамещение в агропродовольственном секторе может произойти на основе увеличения объемов производства конкурентоспособной продукции по тем ее видам, для наращивания производства которых имеются необходимые условия.

¹ Сельское хозяйство, охота и лесоводство Республики Башкортостан...

А. П. Иливанов

1 курс магистратуры, экономический факультет,
Поволжский государственный технологический университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент О. В. Закирова

ПРОБЛЕМА ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЯ) ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ, И ФИНАНСИРОВАНИЯ ТЕРРОРИЗМА КАК ГЛОБАЛЬНОГО ЯВЛЕНИЯ

Мировое сообщество признает общественную опасность риска вовлечения национальных финансовых рынков и банковских структур в процессы незаконной легализации преступных доходов, формирования теневой экономики и последствий их влияния как на национальные экономики, так и на мировую хозяйственную систему в целом. Согласно официальным данным, удельный вес неформальной экономики составляет 5–10 % от внутреннего валового продукта.

По оценкам Всемирного банка, теневая экономика в Китае составляет 13 % внутреннего валового продукта (ВВП), в Швейцарии – 8 %, в Израиле – 6,6 % ВВП. В то же время в ряде развивающихся стран доля теневого бизнеса приближается к 40 % ВВП, что, по мнению аналитиков, является критическим (пороговым) значением и настолько ощутимым, что ставит под угрозу национальную безопасность государства¹.

Не является исключением в этом процессе и Российская Федерация, которая отличается значительным удельным весом теневой экономики, составляющей, по оценке различных экспертов, от 15 до 45 % ВВП².

По сведениям международной неправительственной организации Tax Justice Network, начиная с 1990 г. из России в офшоры

¹ World Bank Open Data // The World Bank: [сайт]. URL: <http://www.data.worldbank.org/> (дата обращения: 31.03.2017).

² Юрий Корчагин: Теневая экономика в России растет // Viperson: [сайт]. 2014. 17 дек. URL: <http://www.viperson.ru/articles/yuriy-korchagin-tenevaya-ekonomika-v-rossii-rastet> (дата обращения: 11.01.2017).

незаконно выведено около 1,5 трлн долл. США¹. При этом доходы федерального бюджета на 2016 г. составили 250 млрд долл. США, а внешний долг Российской Федерации (государственный и частных компаний) равен 516 млрд долл. США². Из этого следует, что сумма денежных средств, выведенных в офшоры, в шесть раз превышает доходы федерального бюджета и в три раза – размер внешнего долга РФ. По информации Росфинмониторинга, только за 2014–2015 гг. незаконно обналичено около 3 млрд долл. США³.

На основе приведенных цифр можно составить представление, насколько глобальным является феномен отмывания преступных капиталов.

Среди основных целей легализации незаконных доходов выделим следующие:

- сокрытие следов происхождения нелегальных доходов;
- создание видимости законности получения доходов;
- сокрытие лиц, извлекающих незаконные доходы и иницирующих сам процесс отмывания;
- создание условий для безопасного потребления и инвестирования в легальный бизнес.

Легализация (отмывание) доходов, полученных преступным путем, представляет серьезную угрозу безопасности и финансовой стабильности как мировой финансовой системы, так и финансовой системы отдельного государства. Отмывание преступных доходов может привести к серьезному искажению распределения финансовых потоков и, соответственно, макроэкономических показателей, к повышению уровня риска финансового состояния стран, а также оказать негативное воздействие на кредитоспособность международной финансовой системы в целом.

Борьба против такой опасной формы преступности, как отмывание капиталов, во все большей степени приобретает международный характер и требует использования эффективных и совре-

¹ *Henry James S.* More than \$12 trillion stuffed offshore, from developing countries alone // Tax Justice Network: [сайт]. 2016. 9 мая. URL: <http://www.taxjustice.net/2016/05/09/17103/> (дата обращения: 31.03.2017).

² Статистика внешнего сектора // Центральный банк Российской Федерации: офиц. сайт. URL: <http://www.cbr.ru/statistics/?Prtd=svs> (дата обращения: 31.03.2017).

³ *Аксёнов П.* Обналичивание в наличии [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. 2016. № 21. С. 8. URL: <http://www.kommersant.ru/doc/2911705> (дата обращения: 31.03.2017).

менных методов в международном масштабе. В связи с глобализацией экономики эффективное противодействие легализации преступных доходов требует от стран более тесного сотрудничества в правовой, административной и правоохранительной сферах и разработки единых стандартов по противодействию данному явлению. При этом успешная борьба каждого государства с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, способствует ослаблению распространившейся по всему мировому сообществу организованной преступности – основного источника доходов лиц, занимающихся отмыванием капиталов.

Теневые финансовые потоки являются одной из особенностей глобальной экономики. Либерализация трансграничного движения капиталов, товаров, рабочей силы, формирование многосекторного международного финансового рынка предопределили открытость национальных рынков, интенсивность межстрановых денежных потоков, концентрацию капиталов в финансовых центрах и офшорных зонах. В этих условиях резко усилилась интернационализация криминальных группировок, увеличились их финансовые ресурсы, возросло воздействие преступного бизнеса на процессы, протекающие в сфере международных валютных и финансовых отношений.

Интенсификация теневых финансовых потоков в условиях глобальной экономики оказывает крайне негативное влияние на функционирование системы международных финансов, а также на национальные финансовые системы. Такие потоки усиливают колебания основных макроэкономических показателей, создают существенные риски деятельности банковских и финансовых организаций. Противодействие теневым финансовым потокам является одной из важнейших задач национальных регулирующих органов и международных финансовых организаций.

С легализацией преступных доходов как глобальным явлением необходимо бороться, поскольку, по оценкам Международного валютного фонда, последствия отмывания денег в мире приводят к возникновению необъяснимых изменений в спросе и предложении на денежных рынках и вследствие этого к резкому увеличению риска нестабильности банковских систем. Возрастает число банкротств, отмечается чрезмерная подвижность денежных пото-

ков, а также ставок по кредитам, депозитам, рефинансирования из-за непредсказуемого трансграничного движения капитала. Для того чтобы обезопасить финансовую систему в мире и в отдельно взятой стране, была создана система противодействия легализации доходов, полученных преступным путем. С 2001 г. к ней присоединилась система борьбы с финансированием терроризма¹.

Эти две сферы имеют общую область соприкосновения, когда доходы, полученные преступным путем, направляются на финансирование террористической деятельности. Вместе с тем отмытые капиталы не всегда используются для целей финансирования террористических актов или террористических организаций. Они могут быть направлены в легальный оборот, и за счет этих денежных средств могут приобретаться недвижимость и ценные бумаги, создаваться предприятия, проводиться весь спектр законных операций. Борьба с финансированием терроризма ведется на тех же самых условиях, с использованием тех же самых ресурсов, при помощи которых осуществляется борьба с отмытием денежных средств. На международном уровне основным инструментом борьбы с подобными глобальными явлениями выступает заключение международных договоров. Так страны выражают свою готовность сотрудничать в международных масштабах в борьбе с данными явлениями. Международные договоры образуют правовую основу межгосударственных отношений, а также содействуют поддержанию всеобщего мира и безопасности, развитию международного сотрудничества.

Руководствуясь общими целями предотвращения, выявления и пресечения использования преступными элементами финансовой системы, международные организации разработали основополагающие документы, которыми определяются соответствующие механизмы противодействия, а также устанавливается порядок обмена информацией и оказания взаимной правовой помощи (в

¹ Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (The Financial Action Task Force, FATF, ФАТФ) – межправительственная организация, вырабатывающая мировые стандарты в сфере противодействия отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма, а также осуществляющая оценки соответствия национальных систем противодействия этим процессам международным стандартам (см. <http://www.fatf-gafi.org/countries/#Russian Federation>).

конвенциях Организации Объединенных наций, Совета Европы, документах ФАТФ).

После вступления России в группу ФАТФ в стране начался новый этап активного становления и внедрения системы противодействия легализации преступных доходов. В настоящее время динамично развивается и совершенствуется нормативная база в данной области¹, в первую очередь в банковской сфере².

¹ См., напр.: О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма [Электронный ресурс]: федер. закон от 7 авг. 2001 г. № 115-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Скобелкин Д. Г. Актуальные вопросы деятельности Банка России в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма // Деньги и кредит. 2015. № 2. С. 3–6.

М. Н. Кадочникова

2 курс, экономический факультет,
Поволжский государственный технологический университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент Е. В. Родионова

УЧАСТИЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПАРИЖСКОМ И ЛОНДОНСКОМ КЛУБАХ КРЕДИТОРОВ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Важным фактором обеспечения национальной безопасности является участие государства в международных финансово-кредитных организациях. Данная статья посвящена членству России в Парижском и Лондонском клубах кредиторов. Участие России в этих организациях позволило вывести наше государство на новый уровень, получить другой статус, что, безусловно, сыграло важную роль в обеспечении национальной безопасности страны.

Датой официального вступления Российской Федерации в Парижский клуб кредиторов в качестве государства-участника является 17 сентября 1997 г.¹ К обязательствам перед Парижским клубом относится задолженность по кредитам, предоставленным иностранными банками в рамках межправительственных соглашений под гарантии своих правительств. В данный момент постоянными членами Парижского клуба являются 21 государство. Практическим итогом проведенных реструктуризаций задолженности СССР перед странами – членами Парижского клуба кредиторов стали как рассрочка платежей по погашению указанной задолженности до 2020 г., так и увеличение объема последней в результате капитализации консолидированных процентных платежей.

Для Российской Федерации вступление в Парижский клуб дало положительный результат². В настоящее время наше государство погасило все свои задолженности перед странами-заемщиками, что

¹ Мировая экономика: учеб. пособие / В. В. Ключков, И. П. Павлова, В. Г. Ефимов, С. В. Тарасова, Е. Д. Щетинина, М. П. Демина. М.: Юнити-Дана, 2016. С. 315.

² Международные клубы кредиторов [Электронный ресурс] // Белтелова Н. П. Деньги. Кредит. Банки: учебник. М., 2013. URL: http://be5.biz/dengi_kredit_banki/2013-1/51.php (дата обращения 03.05.2017).

наряду с прочими результатами внешней политики позволило России иметь равноправные отношения с лидерами мировой экономики. Членство в данном клубе привело к получению политических привилегий и экономических выгод, это, в свою очередь, было огромной необходимостью для России, требующей возврата советских долгов развивающимися странами¹.

Деятельность Парижского клуба кредиторов схожа с деятельностью Лондонского клуба. Отличие составляет только то, что Парижский клуб объединяет государства-кредиторы, а Лондонский – банки-кредиторы. Так, членами Лондонского клуба являются около тысячи банков из 19 стран. Первые заседания Лондонского клуба состоялись в 1976 г. для проверки вопросов задолженности Заира перед частными кредиторами. Нашу страну тоже коснулась выплата клубу. Переговоры РФ с Лондонским клубом начались только в 1991 г. Россия полностью ликвидировала все долги СССР, рассчитанные Внешэкономбанком, только в 2000 г., переоформив еврооблигации РФ. В 2001 г. обмен российских долгов Лондонскому клубу на новые еврооблигации был прекращен. Упорядочение взаимоотношений с Лондонским клубом явилось одним из главных признаков положительного изменения в общей позиции международных финансовых кругов по отношению к России².

Таким образом, вступление в Парижский и Лондонский клубы кредиторов стало одним из важнейших шагов, которые обеспечили России помощь в погашении задолженностей, а также сыграло значимую роль в национальной безопасности Российской Федерации.

¹ Парижский клуб кредиторов. Миссия и цели. Страны-участники // EREPORT.RU. Мировая экономика: [сайт]. URL: <http://www.ereport.ru/articles/organiz/parisclb.htm> (дата обращения 03.05.2017).

² Мировая экономика... С. 510.

В. А. Калейникова

2 курс магистратуры, Институт социально-гуманитарных технологий, Национальный исследовательский Томский политехнический университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент Н. В. Варлачева

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК ОСНОВА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вопрос о терминологии и определениях всегда был очень важен для любой науки. Определения и термины, заложенные в основе рассуждений, логических построений, оказывают значительное влияние на их конечный результат. Определения всегда основаны на том или ином подходе и на отношении автора к проблеме, его системе взглядов.

В научной литературе существует множество определений экономической безопасности предприятий. Под экономической безопасностью предпринимательской структуры понимается защита ее жизненно важных интересов от внешних и внутренних угроз, т. е. защита структуры бизнеса, ее кадрового и интеллектуального потенциала, технологии, информации, капитала и прибыли, что обеспечивается системой специальных правовых, экономических, организационных, информационно-технических и социальных мер¹. Защита структуры и жизненно важных интересов от внешних и внутренних угроз набором абстрактных мер и является экономической безопасностью предприятия.

Для обеспечения экономически безопасного функционирования предприятие должно располагать соответствующими организационно-техническими и финансовыми условиями и возможностями для прогрессивного технического и социального развития в условиях транзитивной экономики.

Предприятие является объектом с упорядоченной внутренней структурой. Оно сочетает в себе разнообразные связи (физические, технологические, экономические, правовые) и человеческие отно-

¹ Гапоненко В. Ф. Экономическая безопасность предприятия: подходы и принципы. М.: Ось-89, 2007.

шения. Для него характерна целенаправленность функционирования и развития. Именно это понимание лежит в основе всего комплекса знаний о теории организации как научной дисциплины. Существенное проникновение во внутреннее строение предприятия обеспечивается использованием системного подхода.

Целеполагание в области обеспечения информационной и экономической безопасности предпринимательства характеризуется подчинением целей безопасности другим, более важным для конкретной системы управления целям ее создания. Таким образом, для предприятия обычной целью высшего уровня является получение прибыли. В более широком смысле основная цель предприятия понимается как обеспечение устойчивого экономического состояния, а получение прибыли есть основа для достижения этой цели¹. Общая устойчивость предприятия – это состояние; когда оно стабильно, в течение длительного периода времени предприятие производит и продает конкурентоспособную продукцию, получает прибыль, достаточную для производственного и социального развития, является ликвидным и платежеспособным.

Основная задача системы экономической безопасности предприятия – предотвращение ущерба. Следовательно, эффективным может быть признано только такое управление, при котором потери (утраты, уроны) минимизируются. Таким образом, вопрос о потерях должен стать, по мнению крупного советского экономиста И. А. Кана, объектом плановой мысли и плановой практики. Поэтому он настоятельно рекомендовал не пренебрегать богатым опытом, накопленным всемирно известным Комитетом Гувера в США, ставшим инициатором масштабного общественного течения по борьбе с потерями, весьма оригинального по содержанию и выдвигаемым задачам.

Вышесказанное дает основание для разработки следующего определения экономической безопасности предприятия. Экономической безопасностью предприятия является системное сочетание формирующих добавленную стоимость ведущих факторов производственно-хозяйственной и информационной деятельности, направленное на обеспечение бережливо-безопасного функциониро-

¹ Грунин О. А. Экономическая безопасность организации. СПб.: Питер, 2014.

вания и прогрессивного технического и социального развития предприятия в условиях транзитивной экономики.

Рассматривая внутреннюю среду социально-экономической системы с позиции теории факторов, выделим три группы структурно-функциональных единиц системы, объединенных по принципу общности производственно-хозяйственной деятельности при создании добавленной стоимости: основные, существенные и добавочные. К первой группе факторов производства любой продукции относим: трудовые ресурсы, технологии, средства производства, энергию всех видов и финансовые ресурсы. Они взаимодействуют друг с другом по принципу «полярности сил», что обеспечивает функционирование и развитие предприятия¹.

Результаты нашего исследования дают основания для констатации того факта, что в условиях постиндустриальной транзитивной экономики говорить о создании эффективной организации не оправдано. Можно лишь говорить о создании оптимальных условий для ее функционирования, когда она будет сталкиваться с множественными и противоречивыми ограничениями: цели, временные рамки, окружающая среда, внутренние и внешние «голоса».

Определив ценовую зону безопасного функционирования, т. е. величину создаваемой ценности продукта, руководство предприятия должно наметить пути бережливо-безопасного производства с учетом наличия технологий и технических средств производства. В этой части статьи заострим внимание читателя на «потерях» и успехе японской фирмы Toyota, реализующей этот подход. В Toyota знали, что не могут соревноваться с другими индустриальными странами по затратам, объему или качеству, используя обычные методы массового производства. Большинство компаний Японии имели ограниченные ресурсы, особенно после опустошительной Второй мировой войны. Многие японские компании вынуждены были работать с тем малым капиталом, которым располагали. Эти ограничения создали идеальную среду для внедрения системы бережливого производства. Мышление, ориентированное на низко-технологическую систему вытягивания, стало основой производст-

¹ *Корицкий Э. Б.* Советская управленческая мысль 20-х годов: крат. имен. справ. М.: Экономика, 2012.

венной системы Toyota. Со временем целью этой системы стало полное исключение потерь¹. В книге «Бережливое мышление», написанной в 1996 г., Джеймс Вумек и Дэниел Джонс продемонстрировали менеджерам высшего и среднего звена преимущества бережливого подхода.

Устранение потерь в процессах, или muda (муда), – основная концепция бережливого производства. Японское слово “muda” используется чаще, чем английский вариант. Японский язык образнее, за каждым словом стоит целая картина или рассказ. Например, муда – гораздо больше, чем просто «потеря». Его можно перевести как «решетом воду носить», «воспользоваться услугой глупца», «бесполезность», «бессмысленность», «тщетные усилия» и «потери денег». Многие компании США продолжают пользоваться понятием «муда», поскольку оно дает более полное представление о том, как бессмысленна подобная деятельность².

Поэтому при формировании экономического инструментария для создания и функционирования бережливо-безопасного (конкурентоспособного) хозяйственного механизма предприятий рекомендуется дополнительно учитывать пять организационных факторов: структуру, форму организации, условия производства, «узкие места» и окружающую среду. В этом случае производственные отношения в рыночных условиях могут выстраиваться в цепочку: «создание материальных благ» – «их оценка на рынке» – «их распределение», – характеризующуюся тремя показателями, а именно: объемом производства товаров, уровнем цен, уровнем доходов.

Практическая реализация возможностей и предпосылок повышения бережливо-безопасного производства в значительной мере зависит от субъективного фактора, сознательного использования всех накопленных наукой и практикой знаний, от качественного их применения в хозяйственной и управленческой деятельности, наконец, от того, насколько инструментарий отвечает целям и условиям современной производственно-хозяйственной и информационной деятельности.

Данный подход к формированию современной экономической науки позволил на базе критических факторов формирования и функ-

¹ Меламедов С. Л. Формирование стратегии экономической безопасности предпринимательских структур: дис. ... канд. экон. наук. М., 2010.

² Клейнер Г. Б. Стратегия бизнеса: справ. М.: КОНСЭКО. 2013. 331 с.

ционирования хозяйственного механизма выявить двадцать критериев обеспечения бережливо-безопасного функционирования: десять критериев функционирования производственной системы, десять критериев функционирования организационной системы управления¹.

За основу организации производственно-хозяйственной системы следует принять распорядительные центры (РЦ) как категорию, с которой могут быть связаны показатели меры и структуры, определенным образом выделенные в этих системах. Разделение хозяйственной совокупности на РЦ является необходимым признаком хозяйственной системы. Экономическая связь ресурсов, находящихся в распоряжении данной совокупности РЦ, выступает как достаточный признак ее обособления в хозяйственную систему.

Любой рабочий центр руководствуется в своей деятельности различными экономическими интересами из-за объективной разницы в имеющихся у него ресурсах, многовариантности их использования и характера экономических интересов распорядителя РЦ. Хозяйственная заинтересованность определяется тремя факторами: наличием материального стимула, профессиональной квалификацией, социальным самосознанием личности или группы, реализующей функцию распоряжения в данном РЦ.

Существующие в организации объективные экономические связи между ресурсами разных РЦ в зависимости от характера влияния на факторы заинтересованности по-разному отражаются в системе хозяйственных интересов. Хозяйственный интерес является производной от хозяйственной ситуации, в которой в конкретный момент времени находится определенный РЦ, и представляет собой сочетание состояний остальных РЦ системы и состояния среды системы.

При создании оптимальной технико-технологической системы на предприятии требуется сформировать систему взаимодействия рабочих мест как внутри отдельного РЦ, так и со смежными РЦ данной производственно-хозяйственной системы, а также разработать организационную структуру управления производственным процессом. Основной задачей аппарата управления является синхронизация бережливо-безопасного коллективного труда.

¹ Мильнер Б. З. Теория организации. М.: ИНФРА-М. 2014.

В. А. Каменских

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

СИСТЕМА ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ С НЕЛЕГАЛЬНЫМИ КОНТРАГЕНТАМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: УГРОЗА НАЦИОНАЛЬНОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

С развитием общества и переходом его к постиндустриальному появляется все больше новых современных технологий. Технологии не оставляют в стороне экономику. В большинстве случаев просматривается прямая связь в развитии финансовых, информационных и коммуникативных каналов. В современной мировой экономике в процессе развития постиндустриального общества все большее распространение находит такое явление, как электронные переводы, в том числе онлайн-переводы.

Онлайн-переводы представляют собой систему безналичных платежей, которая в последнее время активно используется в Интернете. Электронные переводы представлены различными сервисами, такими как интернет-банк, мобильный банк, моноприложение по переводу с карты на карту, онлайн-витрины карточных переводов.

В условиях современного мира онлайн-переводы имеют огромное преимущество, т. к. позволяют совершать достаточное количество банковских операций, не отвлекая от более важных дел. Например, с помощью таких переводов можно производить оплату коммунальных услуг без очереди и в удобное время, можно совершать покупки, не выходя из дома.

Несмотря на очевидные преимущества, система онлайн-платежей имеет ряд очень серьезных недостатков. Связаны эти недостатки прежде всего с подрывом безопасности на уровне личности, общества и государства в целом.

Для государства электронные платежи представляют угрозу безопасности, поскольку обслуживающие системы находятся в ос-

новном за границей, и все совершенные финансовые операции становятся прозрачными за рубежом.

Многие легкомысленно относятся к безопасности своих данных и, не задумываясь о последствиях, разглашают их. Достаточно часто встречаются случаи интернет-мошенничества и других экономических преступлений; нередко мошенники совершают хищение денежных средств с банковских карт из-за невнимательности граждан.

Со стороны общества можно выделить такую проблему, как онлайн-казино. Они сильно подрывают экономику страны и служат причиной низкого уровня жизни общества¹. Для борьбы с ними Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) были разосланы письма крупнейшим банкам и платежным системам с призывом провести ревизию клиентов и партнеров. Связано это с тем, что многие российские платежные платформы предоставляют возможность делать ставки в незаконных онлайн-казино и букмекерских конторах. Из-за сотрудничества с нелегальным игорным бизнесом в черный список Роскомнадзора уже попадали несколько платежных систем.

Еще в октябре 2015 г. вступил в силу закон, который внес изменения в Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 244-ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр» и в Федеральный закон от 11 ноября 2003 г. № 138-ФЗ «О лотереях»². Эти изменения определили правила работы тотализаторов и букмекерских контор в сети Интернет, а также дали полномочия Федеральной налоговой службе (ФНС) направлять Роскомнадзору предписания о блокировке незаконных сайтов.

¹ Минфин РФ предлагает запретить российским банкам переводить деньги россиянам в онлайн-казино / Г. Олисахвили // Первый канал: [сайт]. 2017. 26 февр. URL: https://www.1tv.ru/news/2017-02-26/320574-minfin_rf_predlagaet_zapretit_rossiyskim_bankam_perevodit_dengi_rossiyan_v_onlayn_kazino (дата обращения: 29.03.2017).

² О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр [Электронный ресурс]: федер. закон от 29 дек. 2006 г. № 244-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс»; О лотереях [Электронный ресурс]: федер. закон от 11 нояб. 2003 г. № 138-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ФНС разрешила принимать ставки через Интернет лишь ООО «Первая международная букмекерская компания» – БК «Лига ставок» (ООО «ПМБК») и ООО «Управляющая компания Национального коневодческого союза» (ООО «УК НКС»). Согласно норме закона, за одной компанией может быть закреплено всего одно доменное имя. Поэтому остальные сайты блокируются. По данным Роскомнадзора, в 2016 г. в Единый реестр запрещенной информации было внесено более 7 тыс. интернет-страниц.

На текущий момент нет таких критериев оценки деятельности платежных систем, чтобы они не позволяли принимать ставки на нелегальных сайтах с азартными играми. Данный вопрос не относится к зоне ответственности ФНС.

Тем не менее в июле 2016 г. платежные системы Qiwi и Skrill попали в черный список Роскомнадзора в связи с публикацией на своих ресурсах ссылок на запрещенные онлайн-казино и возможностью проводить платежи для участия в азартных играх. Требование на включение этих сайтов в реестр запрещенных поступило в Роскомнадзор от ФНС. После того как нарушения были устранены, сайты были исключены из черного списка¹.

В сети Интернет по-прежнему большой выбор нелегальных букмекерских онлайн-контор. На одном из популярных сайтов подобной направленности указан список платежных систем, через которые можно пополнять свой счет или получать выигранные деньги. Среди таких систем – «Почта России», Сбербанк, «Альфа Клик», Qiwi, WebMoney, «Яндекс.Деньги», Skrill, Tele2, «Вымпел-Ком», «МТС Украина», «МегаФон» и другие популярные платежные системы.

Принцип работы платежных систем и операторов связи различается. Если платежные системы регистрируются либо как банки, либо как небанковские кредитные организации и могут напрямую получать платежи от пользователей, то операторы связи заключают договоры с банками. Операторы связи возвращают аванс абонента в банк, и далее платеж проводит банк. Обязанность по оценке правомерности и подозрительности операции по переводу денежных

¹ Зыков В. Сбербанк и «Яндекс» призвали не обслуживать нелегальные онлайн-казино // Известия: [сайт]. 2016. 8 авг. URL: <http://iz.ru/news/625838> (дата обращения: 29.03.2017).

средств возложена именно на банк. Оператор в такой схеме не располагает информацией о виде деятельности конечного получателя платежа и не может каким-либо образом воздействовать на проведение банковской операции.

Маловероятно, что крупные финансово-банковские структуры заключают с такими сайтами эквайринговые и другие договоры на обслуживание, если их деятельность не соответствует законодательству РФ. А небольшие банки или некоммерческие организации могут не так тщательно проверять клиентов и при этом за счет широких партнерских отношений с разными участниками финансово-банковского рынка обеспечивать клиенту большой набор инструментов для приема оплаты. Кроме того, обеспечить прием платежей в Интернете для такого сайта может и иностранный банк, если деятельность сайта не противоречит законодательству.

Рынок азартных игр в Рунете оценивается в 1,8 млрд долл. в год. Самый эффективный способ бороться с нелегальным игорным бизнесом – запретить платежным системам работать с ним. Несмотря на то, что прямого запрета на работу с нелегальными игровыми заведениями нет, платежные системы можно наказать, правда, это сложная и долгая процедура. Для этого против администрации сайта, на котором осуществляется незаконная игорная деятельность, необходимо возбудить уголовное дело. Ответственных лиц в платежной системе можно будет привлечь по трем статьям Уголовного кодекса Российской Федерации: ч. 2 ст. 171 «Незаконное предпринимательство, совершенное организованной группой лиц», ст. 174 «Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем» и ст. 171.2. «Незаконные организация и проведение азартных игр»; виновные в таких преступлениях могут быть осуждены на срок до 12 лет¹.

Незаконные игорные заведения для сбора платежей с помощью банковских карт зачастую подключают иностранные платежные системы, где подобные игры не запрещены. Но и с этой проблемой можно справиться. Сегодня каждой операции, проводимой через банковские карты с системами MasterCard, VISA или American

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Express, присваивается Merchant Category Code (МСС-код). Если пользователь платит за игорные услуги, то операции присваивается код 7995¹. Комплексным решением проблемы взаимодействия систем электронных платежей с нелегальными в России контрагентами могло бы стать достижение договоренностей с Visa и MasterCard о прекращении на территории России операций с торгово-сервисными предприятиями, имеющими Merchant Category Code 7995 (МСС-код 7995, Betting/Casino Gambling).

В статье были рассмотрены основные проблемы системы электронных платежей. Очевидно, что сфера электронных платежей требует совершенствования. Решение наиболее острых проблем напрямую относится к компетенции органов государственного управления.

¹ Зыков В. Указ. соч.

Л. Р. Коновалова

2 курс, экономический факультет,

Пермский государственный национальный

исследовательский университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент Ю. Д. Субботина

ВЛИЯНИЕ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ НА РЫНКЕ КЛИМАТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ РОССИИ НА СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Современная мировая экономика находится под воздействием ряда глобальных кризисных факторов, влияние которых в значительной мере сказывается и в России. Следствием этого кризиса стали проявления негативных тенденций в экономическом развитии страны. Достигнутая в последнее время финансовая стабильность, положительные сдвиги в отдельных отраслях промышленности еще не трансформировались в устойчивый качественно новый рост российской экономики.

Из-за санкций, введенных против России, и ее ответных действий был введен новый курс ее развития. Реализуемая политика импортозамещения должна была оказать положительное воздействие на экономику. Если ранее вследствие высокой интенсивности рыночной конкуренции барьеры выхода на рынок с более дешевым товаром были достаточно высокими, то, как отмечают эксперты, сегодня производство и продажа продукции, производимой внутри страны, стали более выгодными. Таким образом, должен был возникнуть стимул развития собственного производства. Но в реальности произошла лишь смена импортеров-поставщиков: на данный момент страны, не применившие санкции против РФ, предлагают более выгодное ценовое товарозамещение, но зачастую поставляемая продукция, предоставляемые услуги оказываются менее качественными, чем отечественные.

Разработка и внедрение технологий в собственное производство предполагают достаточные вложения средств и продолжительные сроки окупаемости. Но сегодня у бизнеса на это нет ни средств, ни времени. Это стало причиной того, что хозяйства России «сели» на

так называемую технологическую иглу, «по накатанной» пользуясь товарами и услугами, импортируемыми в Россию.

Ключевые драйверы роста в предыдущие годы – потребительский спрос и высокие цены на нефть – в короткие сроки перестали стимулировать экономику, и темпы роста валового внутреннего продукта стали отрицательными. Розничная торговля, один из наиболее важных индикаторов состояния экономики, подтвердила начавшийся кризис: ее реальные показатели в 2015–2016 гг. оказались одними из худших за всю историю наблюдений в современной России. По данным Росстата, падение розничного оборота торговли в 2015 г. составило 10 %, а в 2016-м – 4,8 %. По обороту розничной торговли в прошедшем году Россия вернулась к показателям середины 2010 г. В основе столь значимого падения оборота розничной торговли в реальном выражении лежит целый ряд факторов. Однако наиболее важными причинами стали падение реальных доходов населения и рост цен: в 2015 г. индекс потребительских цен на продовольственные товары составил 14 %, в 2016-м ситуация стабилизировалась, прогнозируемые показатели индекса потребительских цен на продовольственные товары составляют 7,3 %.

Все изложенное выше ведет к тому, что основные стратегические ходы предприятий на рынке с целью выживания связаны со снижением цен за счет снижения заработных плат, затрат на маркетинг, выбора поставщиков с более привлекательными предложениями. Реализация данной стратегии предлагается в том числе предприятиям, работающим на рынке климатического оборудования.

Как показал анализ, рынок климатического оборудования регионов находится в стадии стагнации уже больше трех лет. За 2016 г. падение объемов реализации кондиционеров составило более 28 %¹. В целом на рынке поддерживается нестабильный спрос на недорогую китайскую продукцию. Вследствие данных тенденций с рынка ушли многие региональные и локальные игроки, на рынке лучше всего чувствуют себя крупные федеральные игроки: они продолжают открывать магазины как в уже освоенных,

¹ В 2016–2017 годах климатический рынок достигнет своего дна, но сильные компании смогут заработать! // Группа компаний «АЯК»: [сайт]. URL: <http://www.jac.ru/press/ekspertnye-mneniya/710-v-2016-2017-godakh-klimaticheskij-rynok-dostignet-svoego-dna-no-silnye-kompanii-smogut-zarabotat.html> (дата обращения 20.04.2017).

так и в новых для себя регионах. Почти все крупные игроки сумели нарастить свою долю на рынке. Прогнозируемый уровень консолидации рынка в 2017 г. – около 27,8 %¹.

Названные тенденции на рынке климатического оборудования необходимо учитывать при разработке дальнейших стратегий малых предприятий – участников данного рынка.

Итак, основная цель стратегий дальнейшего «развития» – диверсификация рисков. Наиболее важными управленческими решениями для предприятий являются: привлечение новых и удержание имеющихся клиентов за счет предоставления товаров и услуг, отличающихся необходимым уровнем качества и имеющих инновационную составляющую в своем функциональном решении. И все это, конечно, неизбежно реализуется только при снижении цен на продукцию.

Учитывая снижение покупательской способности целевого клиента, предлагается корректировка ассортиментной матрицы и логистической системы предприятий. Ассортиментная матрица – это полный перечень всех товарных позиций, утвержденных для продажи в конкретном магазине на определенный период, с учетом требований ассортиментной политики компании и особенностей формата и расположения магазина.

Для создания матрицы нами сначала была проведена работа по выделению в ассортименте классов, групп, категорий, подкатегорий и других уровней классификатора. При корректировке ассортиментной матрицы и составлении ассортиментного минимума товаров рекомендуется увеличение в ассортименте оборудования экономического сегмента, что обосновывается следующими факторами:

1. Фактическая остановка развития сегмента строительства офисной недвижимости С-класса, а также резкое уменьшение темпов развития малых предприятий торговой отрасли и сферы услуг. Уменьшение количества новых заказчиков компенсируется только за счет потребности в замене старых систем кондиционирования.

¹ Шельякова Е. Рынок климатического оборудования: ситуация в отрасли и возможности performance-маркетинга для развития бизнеса // SEOnews: [сайт]. 2017. 22 февр. URL: <https://www.seonews.ru/analytics/rynok-klimaticheskogo-oborudovaniya-situatsiya-v-otrasli-i-vozmozhnosti-performance-marketinga-dlya/> (дата обращения 24.04.2017).

При этом, как показывает статистика продаж, активная замена старых моделей сопровождается охотным приобретением китайского оборудования, а не высококачественного, но в то же время более дорогостоящего японского.

2. К экономичному сегменту относится продукция китайских производителей, продажи которой в России характеризуются стабильной тенденцией к росту. Это такие торговые марки, как: Haier, Gree (Гонконг), Ballu (Тайвань), Midea, Chigo. Китайские производители недавно вышли на российский рынок, с ходу получив 5 % этого рынка, основную ставку они делают на низкие цены (китайские кондиционеры в среднем на 20 % дешевле корейских аналогов). В экономичном сегменте представлены и российские бренды: совместная российско-корейская марка Rolsen, марка «Энергия» (кондиционеры российской компании «Энергия-Климат») и некоторые другие. Основным недостатком торговых марок кондиционеров экономичного сегмента является довольно большой процент брака (в среднем около 1 %). По степени надежности и функциональности кондиционеры европейского и американского производства превосходят недорогие корейские аппараты¹.

Появляется возможность делать заказ крупными партиями у предприятий-производителей, раньше же делать это было нецелесообразно. Таким образом, оборудование более низкой ценовой категории позволит компаниям нарастить рыночную долю, в то время как класс «суперэконом», который в значительной мере представлен сомнительной продукцией, может привести к утрате имеющейся позиции.

¹ Рынок климатического оборудования сегодня: тренды и перспективы развития [Электронный ресурс] // Холодильный бизнес. 2016. № 4. С. 36–38. URL: <http://holod-delo.ru/schneider2.pdf> (дата обращения 20.04.2017).

В. А. Лавров

3 курс, напр. «Химическая технология», Пермский национальный исследовательский политехнический университет,

Березниковский филиал

Научные руководители – к. ист. н., доцент, зав. кафедрой

«Общенаучные дисциплины» В. В. Шилов; к. техн. н.,

зав. кафедрой «Технология и комплексная механизация разработки месторождений полезных ископаемых» С. Ю. Нестерова

ТЕХНОГЕННАЯ АВАРИЯ И ПУТИ РЕШЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ БЕРЕЗНИКОВСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ

В последние годы во многих субъектах Российской Федерации региональные и местные власти активно работают над программой, которые призваны решать проблему не только сохранения трудовых ресурсов, но и даже привлечения граждан трудоспособного возраста с других территорий.

Наиболее актуальной данная тема с конца нулевых годов XXI в. стала для крупнейшего индустриального центра Западного Урала – г. Березники Пермского края, где в октябре 2006 г. произошла техногенная катастрофа на руднике БКПРУ-1 компании ПАО «Уралкалий». Возникшие в скором времени провалы находятся практически в черте города, т. к. шахтное поле Первого рудника расположено в основном непосредственно под городом¹. Как следствие, со второй половины нулевых годов начался отток населения из Березников – 1–1,5 тыс. человек в год. Пермьстат в 2016 г. опубликовал данные: численность Березников в 2015 г. сократилась на 2 328 жителей, т. е. с 148 955 до 146 627 жителей (на 1 января 2016 г.).

Всё это вызывает озабоченность не только у региональных и местных властей, но и у Президента РФ, который, как сообщил сайт Кремля (в списке поручений Президента) в октябре 2016 г.,

¹ *Шилов В. В., Нестерова С. Ю.* Верхнекамское месторождение калийно-магниевого солей как фактор динамичного развития Пермского региона // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11 (ч. 1) (76-1). С. 1017–1022.

потребовал наказать виновных в затягивании переселения жителей Березников из аварийных домов¹.

Озабоченность ответственных лиц судьбой города вполне объяснима, т. к. в настоящее время Березниковская агломерация – это признанный лидер Верхнекамского региона, г. Березники официально считается вторым по численности и социально-экономическому потенциалу городом Пермского края после краевого центра (13,6 % дохода бюджета Пермского края поступает из Березников).

На территории Березниковской агломерации работают промышленные гиганты, продукция которых практически не имеет аналогов не только в других регионах России, но и в большинстве стран мира: ПАО «Уралкалий», ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА», ОАО «Березниковский содовый завод», ООО «Сода-хлорат», ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» Филиал «Азот» и ряд других предприятий.

Перспектива промышленного развития Верхнекамского региона на сегодняшний день очевидна. Так, ПАО «Уралкалий» в соседнем с Березниками Усольском муниципальном районе ведет строительство Пятого рудника. Кроме ПАО «Уралкалий» строительство шахтных стволов в Березниковско-Усольской агломерации ведут ОАО «ЕвроХим – Усольский калийный комбинат» (дочернее предприятие МХК «ЕвроХим») и ЗАО «Верхнекамская калийная компания» (дочернее предприятие ПАО «АКРОН»). После пуска новых калийных рудников на Березниковско-Усольской агропромышленной территории появится дополнительно около 10 тыс. рабочих мест, а через 20 лет по ряду прогнозов в Северном Прикамье будет создано дополнительно 30 тыс. рабочих мест.

Именно богатейшее месторождение калийно-магниевых солей способствовало выбору места для строительства Березниковского химического комбината в конце 1920-х гг., а затем Соликамского и Березниковского магниевых заводов во второй половине 1930-х гг.

Границы этой уникальной «кладовой природы» общей площадью около 3 500 кв. км современная геологическая наука описывает так: она начинается от оз. Нюхти в Красновишерском районе на севере Пермского края до бассейна р. Яйвы Усольского района на

¹ Путин потребовал ускорить переселение жителей Березников после аварии на руднике «Уралкалия» // Ведомости: электрон. период. изд. 2016. 6 окт. URL: <http://www.vedomosti.ru/politics/news/2016/10/06/659874-putin-bereznikov> (дата обращения: 31.10.2016).

юге. Протяженность только разведанной части Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей (ВКМКС) с севера на юг составляет 140 км, а с запада на восток – около 60 км.

Открытие профессора П. И. Преображенского 5 октября 1925 г. (как он сам его называл, «ошеломляющее открытие») Верхнекамского месторождения калийных солей, без всякого сомнения, способствовало крутому повороту исторического развития Верхнекамского региона: сам выдающийся ученый о территории нашего исследования сказал, что это «земля, которой нет цены»¹. С момента получения первых сведений о месторождении до настоящего времени представление о размерах соляной залежи ВКМКС постепенно изменялось по результатам дальнейших геологоразведочных работ.

Открытие в Верхнекамье крупнейшего в мире месторождения калийно-магниевых солей способствовало в скором времени официальному появлению на карте СССР г. Березники (20 марта 1932 г.)².

Подводя промежуточный итог, отметим, что крупнейшее в мире Верхнекамское месторождение калийно-магниевых солей (уступает по разведанным запасам только аналогичному месторождению в Канаде) является важнейшим стратегическим потенциалом развития не только севера Пермского края, но и в определенном смысле многих отраслей народного хозяйства Российской Федерации.

Но появившееся отрицательное сальдо миграций в связи с техногенной катастрофой на руднике БКПРУ-1 ПАО «Уралкалий» ставит первоочередную задачу перед местной и региональной властями – сохранение трудовых ресурсов и развитие человеческого капитала. Работа в этом направлении уже ведется. Из зон риска (вблизи провалов) жители Березников переселяются на противоположный правый берег р. Камы во вновь возводимое жилье, для чего было выделено 7,5 млрд руб. (по 2,5 млрд из федерального и краевого бюджетов, а также из средств ПАО «Уралкалий»). В переселении нуждаются почти 12 тыс. жителей из 97 многоквартирных домов.

¹ Шилов В. В. Профессор Преображенский: «Земля, которой нет цены!» // Березниковский рабочий. 2004. № 211 (20923). С. 2.

² Березники: энцикл. справ. / науч. ред. д-р. ист. наук Г. Н. Чагин. Пермь, 2007.

Думается, проблема с расселением жителей из аварийных домов в Березниках будет решена положительно (процесс уже идет), но зададимся вопросом: остановит ли это отток населения из города (особенно молодого поколения)? На наш взгляд, вряд ли, если власти параллельно с вводом жилья не будут возводить социальную инфраструктуру.

Разумеется, властями планируется в новом правобережном микрорайоне «Любимов», где уже введены и вводятся в строй добротные многоэтажки для новоселов, строительство новой школы и детского сада. Но дома культуры, спорта, бассейны, музыкальные школы и подобные объекты соцкультбыта остаются в массе своей в исторической части Березников – на левом берегу Камы. И даже, несмотря на наличие Камского моста (пуск состоялся еще в 1982 г., соединив г. Березники с г. Усолье), добраться до этих объектов соцкультбыта проблематично, особенно для младших школьников, подростков, многодетных семей и людей старшего возраста.

Поэтому наряду с расширением жилого комплекса на правом берегу Камы нужно активно возводить объекты соцкультбыта в шаговой доступности для жителей нового микрорайона «Любимов». Об этом должны задуматься не только официальные власти, но и буквально все градообразующие предприятия города, и особенно – указанные выше калийные компании, строящие новые рудники на территории Усольского муниципального района, т. к. именно они в ближайшие годы будут нуждаться в значительном росте трудовых ресурсов.

Здесь обязательно следует отметить, что Березниковская агломерация после открытия и начала разработки ВКМКС практически весь XX в. и до настоящего времени развивалась как мощная промышленная агломерация. Поэтому она и сегодня остается «заложником» крупного бизнеса, а малый и средний бизнес на указанной территории представлен пока слабо. На местном телеканале «Березники-ТВ» глава города С. П. Дьяков в передаче «Диалог с мэром» 27 октября 2016 г. сказал, что в Березниках работает примерно 4 900 предприятий малого и среднего предпринимательства, и в бюджет г. Березники за прошедший год от них поступило только 280 млн руб. (это 7 % городского бюджета). По словам мэра, это

очень мало, «хотелось бы, чтобы этот показатель достиг значения не менее 30 %».

Действительно, в развитых странах нередко валовой внутренний продукт от малого и среднего бизнеса достигает 60 % (в коммунистическом Китае – до 70 %). То есть Березниковская агломерация имеет большую «нишу» для развития самых различных видов предпринимательской деятельности, а в нашем случае развитая сфера услуг, интересного досуга, рекреации, качественного обслуживания многочисленных бытовых нужд населения – это, без всякого сомнения, поле деятельности именно для малого и среднего бизнеса. Об этом свидетельствует и проведенное нами социологическое исследование¹.

Городской округ г. Березники граничит с Усольским муниципальным районом, и эти два муниципальных образования имеют одну историческую судьбу. Поэтому данную территорию можно и нужно рассматривать как единый Березниковско-Усольский историко-культурный, агропромышленный комплекс². В исторической части г. Усоля (тоже на правом берегу Камы) расположен уникальный историко-архитектурный ансамбль – «два золотых века» усольской архитектуры (XVIII в. – «московское барокко» и XIX в. – «русский классицизм»). Из расположенных здесь 49 памятников архитектуры семь – памятники федерального значения.

Территория Усольского муниципального района обладает и большими лесными массивами, водными ресурсами, где вполне можно организовать многочисленные «тропы здоровья», профилактории и т. п.

Богатейшее историко-культурно-природное наследие Березниковско-Усольской агломерации может служить не только местом рекреации населения рассматриваемой территории, но и мощной базой для развития индустрии туризма, что тоже будет существенно пополнять местные бюджеты. И сам г. Березники (его еще именуют «городом первых пятилеток», «республикой химии на Ка-

¹ Шилов В. В., Симанова Н. А., Захарова Н. Я., Сергеева Т. Н. Проблемы предпринимательства в индустриальном центре Урала: социологический аспект // Экономика и предпринимательство. 2016. № 10-1 (75-1). С. 284–287.

² Шилов В. В. Березниковско-Усольский историко-культурный комплекс: формирование, развитие, сохранение: автореф. дис. ... канд. ист. наук. Пермь, 2005.

ме»), как и соседний с ним Усольский муниципальный район (до 1940 г. г. Усолье входил в состав Березников), тоже имеет определенную туристическую привлекательность: здесь расположены памятники архитектуры сталинского ампира (целый квартал); в городе родился режиссер С. С. Говорухин, здесь окончил среднюю школу № 1 им. А. С. Пушкина будущий президент России Б. Н. Ельцин; можно рассмотреть возможность «раскручивания» в Березниках «индустриального» туризма, который широко развит за рубежом¹.

Историко-культурно-природное наследие должно стать и фактором патриотического воспитания молодежи. Но наряду с этим властям нужно уделять самое серьезное внимание «молодежной политике». К сожалению, в 2015–2016 гг. в Березниках были закрыты филиалы Уральского государственного экономического университета и Пермского государственного национального исследовательского университета. Как следствие, молодые люди с «гуманитарным складом ума» вынуждены уезжать учиться в другие города и вряд ли вернутся обратно. В настоящее время в городе работают только одно высшее учебное заведение (Березниковский филиал Пермского национального исследовательского политехнического университета) и четыре учебных заведения среднего профессионального образования, которые успешно готовят кадры для градообразующих предприятий. Однако специалистов для социальной сферы город практически не готовит.

«Молодежная политика» обязательно должна предусматривать возможности для реализации «высоких жизненных планов» молодежи. Именно молодые нуждаются более всего в объектах досуга и объектах для поддержания здорового образа жизни. Внимание (помощь) следует уделять и молодым семьям, особенно тем, у которых есть дети.

В заключение отметим следующее. Зарождению и созданию в Верхнекамском регионе крупнейшей Березниковской агломерации

¹ Шилов В. В., Семёнова М. Н., Симонова Н. А. Веденева Л. Н. Социокультурный аспект индустрии туризма в промышленном центре (на примере Березниковско-Усольской агропромышленной территории Пермского края) // Проблемы экономики, организации и управления в России и мире: материалы XI междунар. науч.-практ. конф. (29 апр. 2016 г.) / отв. ред. Н. В. Уварина. Прага: WORLD PRESS s.r.o., 2016. С. 259–263.

способствовали наличие на Березниковско-Усольской агропромышленной территории богатейших природных ресурсов, прежде всего крупнейших запасов калийно-магниевых солей и значительных запасов качественной нефти, разнообразие животного и растительного мира, богатые лесные и водные ресурсы с судоходной полноводной р. Камой.

Несмотря на техногенную катастрофу, вызванную затоплением в 2006 г. рудника БКПРУ-1 ПАО «Уралкалий», и, как следствие, отрицательное сальдо миграций, Березниковско-Усольская агропромышленная территория может и дальше динамично развиваться. Вполне реально остановить отток населения и даже наоборот – начать привлекать трудовые ресурсы с других территорий, если власти (местные, региональные, федеральные) будут уделять самое пристальное внимание (планирование) в возводимых новых жилых комплексах прежде всего следующим вопросам: 1) созданию развитой социальной инфраструктуры; 2) развитию малого и среднего бизнеса; 3) восстановлению памятников истории, культуры и природы для развития внутреннего и въездного туризма; 4) разработке комплексной долгосрочной программы развития «молодежной политики».

В противном случае созданный на правом берегу Камы новый жилой микрорайон для жителей г. Березники превратится в статистический спальный район со всеми вытекающими последствиями – оттоком населения, понижением качества человеческого капитала на Березниковско-Усольской агропромышленной территории.

О. А. Лутов

3 курс, напр. «Экономика», Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – ст. преподаватель Н. А. Маркина

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Целью данной статьи является изучение проблем обеспечения экономической безопасности России как одной из главных составляющих системы национальной безопасности общества и страны в целом.

Карл Маркс говорил, что экономика представляет собой одну из жизненно важных сфер деятельности общества, государства и личности. В макроэкономике экономическая безопасность – это такое состояние или уровень развития средств производства в стране, при которых процесс устойчивого развития экономики и социально-экономическая стабильность общества обеспечиваются практически независимо от наличия и действия внешних факторов.

С началом реформ по переходу от командно-административной к рыночной экономической системе народное хозяйство России было почти разрушено. Постепенно с развитием рыночных отношений социально-экономическая ситуация в стране стабилизировалась. Однако финансовый кризис 2008 г., экономические санкции Евросоюза (ЕС) и США и падение цен на нефть в 2014 г. обострили необходимость создания новой концепции экономической безопасности, которая является главным компонентом системы национальной безопасности страны. Таким образом, вопросы экономической безопасности для нашей страны становятся весьма актуальными и требуют решения проблем, препятствующих ее повышению.

Современные угрозы для российской экономической безопасности можно разделить на две группы: внутренние и внешние.

К внутренним угрозам необходимо отнести следующие:

- постоянное увеличение разницы в доходах россиян, принадлежащих к разным социальным слоям общества;
- криминализация всех сфер жизни общества и увеличение роли коррупционных элементов в бизнесе и народном хозяйстве;

- разрушение научно-технической базы государства;
- демографический кризис, который приводит к снижению трудового потенциала страны и увеличивает потребность в трудовых мигрантах;
- нестабильное состояние кредитно-банковской системы и финансово-денежного обращения;
- высокий уровень инфляции, приводящий к росту цен и снижению реальных доходов населения страны.

Среди внешних угроз можно выделить:

- отток капитала из России в офшорные зоны;
- переезд высококвалифицированных специалистов за границу в поисках лучших условий жизни и работы;
- рост зависимости России от импорта по многим видам продукции, в том числе стратегического значения, продовольственных товаров, а также комплектующих изделий для машиностроения¹;
- дискриминационные меры зарубежных стран или их сообществ во внешнеэкономических отношениях с Россией с целью подорвать ее экономическую независимость, а также лишить занимаемых позиций на международной арене, что является примером недобросовестной конкуренции;
- негативное влияние мировых экономических и финансовых кризисов;
- прочие угрозы.

Создание эффективной системы национальной экономической безопасности позволит нейтрализовать негативное воздействие на личность, общество, народное хозяйство всех вышеперечисленных угроз. Однако выполнению этой задачи препятствуют традиционные для России проблемы, а именно: низкая конкурентоспособность отечественных предприятий и их продукции, сохранение экспортно-сырьевой модели развития, высокая зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, отставание в разработке и внедрении инновационных технологий, недостаточный объем ресурсов для кредитования, незащищенность национальной финансовой системы, а также ряд других вызовов и угроз.

¹ Скрипко В. И., Сергеева А. И. Современные угрозы для экономической безопасности Российской Федерации // Молодой ученый. 2016. № 8.8. С. 32–35.

Стремительный переход к рыночной системе экономических отношений привел к закрытию большинства отечественных предприятий, снижению уровня развития промышленности. Уровень конкурентоспособности народного хозяйства РФ в 2016 г. снизился под воздействием международных санкций, падения цен на энерго-ресурсы и ввиду системных проблем экономической модели нашей страны. В рейтинге конкурентоспособности Россия опустилась с 38-й позиции на 45-ю, и это при том, что в период с 2009 по 2014 г. неизменно продвигалась вперед.

В торговом балансе страны главными партнерами являются страны Европейского союза (42,2 % импорта и 53,8 % всего экспорта), Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (34,3 % импорта и 18,9 % экспорта) и Содружества Независимых Государств (13 % импорта и 14 % экспорта)¹. Структура валового внутреннего продукта (ВВП) России за 2014 г. выглядит следующим образом:

1. Обработывающая промышленность – 15,6 %.
2. Аренда, услуги государственного управления и обеспечение военной безопасности – 12,3 %.
3. Добыча полезных ископаемых – 10,1 %.
4. Транспортные услуги и связь – 8,7 %.
5. Социальное страхование – 6,6 %².

Россия входит в число мировых лидеров по экспорту продукции обрабатывающей и добывающей промышленности, общая доля которых в структуре ВВП составляет 25,7 %. Наша страна импортирует наукоемкие товары, лекарственные средства, продукты информационных технологий, а также большое количество продукции легкой и пищевой промышленности. Можно сделать вывод, что народное хозяйство России имеет низкий уровень конкурентоспособности и не способно в рамках обеспечения экономической безопасности страны производить качественные промышленные товары, способные конкурировать с импортными образцами. Сохранение экспортно-сырьевой модели развития наносит вред остальным отраслям экономики нашей

¹ Харич Е. А., Мамий С. А. Угрозы экономической безопасности России // Молодой ученый. 2016. № 8.8. С. 35–37.

² Kovalevska Alisha. Структура ВВП России. Какая доля нефти в ВВП России // SYL.ru: [сайт]. 2015. 14 авг. URL: https://www.syl.ru/article/199922/new_struktura-vvp-rossii-kakaya-dolya-nefti-v-vvp-rossii (дата обращения: 17.04.2017).

страны. В 2013 г. рост ВВП страны снизился в 2,5 раза и составил 1,3 %. Это стало следствием падения цен на сырье и энергоресурсы. Данный факт открыто показал, что необходимо модернизировать структуру экономической системы России, т. к. она уже не отвечает требованиям времени. Правительству необходимо уделить большее внимание развитию промышленности и наукоемким отраслям экономики, чтобы увеличить их конкурентоспособность на внутреннем и внешнем рынках. В противном случае Россия рискует стать сырьевым придатком развитых стран.

Мировой финансовый кризис 2008 г., падение цен на нефть и другое сырье в 2014 и 2015 гг. негативно сказались на экономике, которая под их воздействием перешла в состояние стагнации. Одним из следствий такого негативного влияния стал обвал фондового и валютного рынков. В результате этих событий российские компании потеряли значительную часть своей капитализации, а национальная валюта, связанная с ценами на нефть, установила новые антирекорды. Например, курс рубля в декабре 2014 г. составил 100 руб. за 1 евро. Главной причиной всех этих негативных событий в экономике нашей страны является высокая зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, что ставит под сомнение экономическую безопасность страны.

Необходимо сократить отставание от развитых стран в разработке и внедрении инновационных технологий. В девяностых Россия потеряла большое число ученых и высококвалифицированных специалистов, которые уехали в развитые страны. В итоге научно-техническая база страны была сильно ослаблена. Правительству необходимо не только поддерживать развитие инновационных товаров и услуг, но и разрабатывать меры и механизмы по коммерциализации результатов деятельности отечественных инновационных комплексов. Это позволит избавиться от сырьевой направленности развития экономики и внесет весомый вклад в обеспечение экономической безопасности населения и страны в целом.

Большинство российских банков и компаний в 2014 г. лишились возможности привлекать дешевые длинные деньги в странах ЕС и США по причине введения санкций. В сложившейся ситуации правительство должно принять меры по аккумуляции финансовых ресурсов внутри страны, а также обеспечить приток инвестиций

в экономику, что возможно только при обеспечении большего уровня прибыли от инвестиционных вложений, чем от обычных видов деятельности. Для устранения обратной ситуации, сложившейся в российской экономике, необходимо создать механизм поощрения осуществления инвестиционной деятельности, прежде всего через систему налогообложения¹. Было принято решение об использовании части пенсионных накоплений граждан для поддержки банковской системы, из-за несовершенства которой большая часть этих ресурсов была использована для обогащения отдельных физических и юридических лиц, а не для развития предприятий, которые остро нуждаются в кредитных средствах.

Финансовая система является кровеносной системой любого экономического субъекта на микро- и макроуровне, с обеспечением защиты которой в нашей стране существует много проблем. Организационное несовершенство финансово-кредитной системы создает массу проблем для развития и функционирования народного хозяйства нашей страны. Есть и внешние дестабилизирующие факторы, к которым можно отнести высокую зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, негативное влияние мировых экономических и финансовых кризисов. Следует отметить также зависимость от международных платежных систем Visa и MasterCard, которые одним своим отказом осуществлять платежи и переводы денежных средств внутри нашей страны могут разрушить финансовую систему России. Положительным моментом следует считать создание национальной платежной системы «Мир» для предотвращения подобных ситуаций и обеспечения экономической и финансовой безопасности.

В итоге следует сказать, что без эффективной, конкурентоспособной и независимой экономической системы, а также комплекса по ее регулированию правительство не сможет обеспечить адекватный статусу нашей страны уровень экономической безопасности. Создание инновационного и конкурентоспособного промышленного комплекса позволит снизить уровень зависимости от импорта, решить проблему обеспечения граждан страны качественными, отечественными товарами и т. д.

¹ Маркина Н. А. О проблемах формирования финансового капитала как основы экономического роста России // Человек. Общество. Инклюзия. 2015. № 4 (24). С. 92–99.

А. С. Ляхова

4 курс, Институт систем управления,
Самарский государственный экономический университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент И. А. Светкина

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

В современной финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта возрастает значение мотивационных аспектов. Мотивация – система внутренних и внешних движущих сил, побуждающих индивида к деятельности и придающих данной деятельности определенное направление, ориентированное на достижение определенной цели¹.

Мотивация персонала экономического субъекта по природе своей имеет значение максимального использования человеческих ресурсов, раскрытие потенциала, а в целях обеспечения экономической безопасности на уровне предприятия мотивация может быть использована как основной способ формирования антикоррупционного мышления.

Мотивация сотрудников осуществляется с помощью материальных и нематериальных вознаграждений. Материальное вознаграждение может осуществляться с помощью премирования, повышения заработной платы, предоставления материальных выгод. Нематериальные вознаграждения – это похвала, объявление благодарности, выдача грамоты, повышений. У сотрудника необходимо вызвать определенное отношение к той или иной деятельности. Руководителю любого уровня необходимо так мотивировать сотрудника к деятельности, чтобы у него не появлялось желание халатно относиться к своей работе.

Угрозы экономической безопасности со стороны персонала организации могут быть:

1) с точки зрения прогнозирования – предсказуемые и непредсказуемые;

¹ Штибекова А. И., Веретельник Д. В. К вопросу о роли мотивации персонала организации // Актуальные вопросы экономических наук. 2014. № 38. С. 120–123.

2) по источникам возникновения – объективные и субъективные;

3) по объекту – персонал, внеоборотные и оборотные активы, репутация организации;

4) по причине возникновения – политические, экономические, конкурентные, контрагентские, техногенные, уголовные, экологические;

5) по месту возникновения – внутренние и внешние¹.

После выявления и составления карты угроз и рисков необходимо выявить и исправить недостаточную квалификацию сотрудников, несоответствие квалификации сотрудников занимаемым должностям, нецелевое использование квалифицированных сотрудников.

Мы считаем, что причинами недобросовестного исполнения трудовых обязанностей могут стать: некачественные проверки соискателей при приеме на работу, слабая организация системы переподготовки, отсутствие корпоративной культуры, нездоровый социально-психологический климат, психологическая склонность отдельных сотрудников к злоупотреблению служебным положением.

К примеру, наиболее распространенными нарушениями со стороны сотрудников организации являются:

1) подделка кассовых, банковских документов, авансовых отчетов по подотчетным суммам;

2) несанкционированное использование активов организации, а также кража имущества;

3) фальсификация документации организации;

4) сообщение конфиденциальной и инсайдерской информации сторонним лицам;

5) фальсификация различных отчетов по командировкам, представительским расходам и т. д.²

Сотрудники предприятия, организации могут быть спровоцированы на недобросовестные действия различными обстоятельствами.

¹ *Крячко К. С.* Эффективная мотивация персонала // Экономическая наука и практика: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Чита, февр. 2013 г.). Чита: Молодой ученый, 2013. С. 65–71.

² *Светкина И. А., Морозова Е. С.* Внутренний контроль экономического субъекта в системе учета: учеб. пособие. Самара: ООО «Офорт», 2015.

ми. Это могут быть личные финансовые затруднения, завышенные потребительские потребности, низкая квалификация руководства, нездоровый деловой климат в коллективе и многое другое.

Учитывая вышесказанное, мы можем использовать мотивацию в борьбе с недобросовестными действиями как руководства, так и сотрудников. При этом необходимо учитывать масштаб организации, количественную и качественную структуру персонала, отрасль, условия и режим труда. Для успешного преодоления кризиса и повышения мотивации до оптимального уровня мы рекомендуем предпринимать следующие меры:

1) ведение учета фактов хозяйственной жизни в соответствии с требованиями законодательства, соблюдение принципов внутреннего контроля;

2) тщательный подбор персонала, постоянный мониторинг психологического настроения коллектива;

3) надзор за отношениями и коммуникациями в коллективе, проверка подозрительных работников к любой группе риска, предотвращение и решение конфликтов, регламентация трудового распорядка, обеспечение субординации;

4) контроль за движением кадров, формирование внутренней отчетности, развитие корпоративной культуры.

Социально-психологический эффект мотивации определяется такими факторами, как удовлетворенность трудом, желание оставаться работником организации, принятие текущих и стратегических целей развития организации, желание повышать профессиональный уровень, обеспечение карьерного роста.

Еще раз отметим, что необходимо учитывать психологический аспект для обеспечения экономической безопасности на любой стадии жизненного цикла, особенно на стадии кризиса. Каждая кризисная ситуация имеет уникальный характер, и каждый раз требуется разработка определенных методов по борьбе с ней. Такими мерами могут быть правильная организация персонала, выработка устойчивых взаимоотношений между руководством и сотрудниками. В момент наступления кризиса многие организации теряют свой экономический потенциал, следствием этого становится снижение заработной платы сотрудников, уменьшение материальных вознаграждений, отсутствие премирования. В такой ситуации

служба по работе с персоналом должна предпринять следующие действия:

- пересмотреть систему оплаты труда работников из различных структурных подразделений на предмет зависимости их дохода от достижения поставленных целей по продажам (по регионам, по клиентам, по продуктам, по объемам продаж с фиксированным уровнем рентабельности, по прибыльности и т. д.);

- разработать комплекс мер по стимулированию сотрудников, показать им их внутренний потенциал. Например, многие организации применяют систему кейса, где сотрудник принимает определенные действия. Можно также попросить о разработке стратегии антикризисного управления, для каждого человека, работающего в организации, это будет означать, что он значимый, он является частью одного целого, и без него просто не справятся; в итоге психологические мотивы будут преобладать над материальными, такими, например, как получение премии;

- экспертно проанализировать кадровый состав, качественно оценить работу сотрудников, возможно, некоторые кадры не так мотивированы к работе и просто занимают рабочее место. Это необходимо сделать для того, чтобы исключить из организации сотрудников с низким потенциалом и материально поощрить сотрудников с более высоким потенциалом;

- обеспечить высвобождение избыточных работников предприятия. Для этого целесообразно ужесточить контроль над трудовой дисциплиной и предложить заменяемым работникам пенсионного возраста добровольный уход на благоприятных условиях;

- экспертным путем совместно с руководителями подразделений определить перечень ключевых специалистов предприятия (обычно не более 10–20 % от общей численности) и сформировать механизмы их удержания. Например, можно заключить с ними индивидуальные трудовые контракты, существенно выделяющие их по оплате труда и социальному пакету из числа обычных специалистов;

- сформировать резерв кадров и целенаправленно готовить перспективных сотрудников для занятия должностей редких специалистов пенсионного и предпенсионного возраста;

– обеспечить информационную поддержку изменений как внутри предприятия, так и в городских средствах массовой информации, «снимая» социально-психологическую напряженность и поддерживая имидж обновляющейся и развивающейся компании¹.

Перечисленные меры, осуществляемые руководством организации, являются мотивационными и помогают увеличить заинтересованность рабочего в трудовой деятельности в кризисной ситуации.

Эффективная система мотивации способствует укреплению и развитию организации и играет большую роль в обеспечении экономической безопасности.

¹ *Безуглая Н. С.* Факторный подход к обеспечению экономической безопасности организации: управление персоналом // Вестник Волжского университета им. В. Н. Татищева. 2015. № 1 (33). С. 93–99.

Е. С. Медведева

3 курс, факультет бизнес-процессов и экономической безопасности,
Академия маркетинга и социально-информационных
технологий – ИМСИТ (г. Краснодар)

Научный руководитель – к. э. н., доцент О. В. Мадатова

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ

Одной из приоритетных задач каждого государства является обеспечение национальной безопасности страны. Согласно Федеральному закону Российской Федерации от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности» национальная безопасность представляет собой состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз¹.

Экономическая безопасность относится к числу наиважнейших характеристик национальной безопасности Российской Федерации и занимает в ее структуре ключевую позицию, потому что именно надежность и постоянное совершенствование экономики страны во многом определяют стабильное развитие государства.

В экономической безопасности выделяется ряд угроз, которые разделяются на внешние и внутренние. К основным внутренним угрозам относятся:

- 1) усиление дифференциации доходов населения;
- 2) криминализация экономики. Основную опасность представляет теневая экономика, т. е. нелегально осуществляемая хозяйственно-экономическая деятельность, которая позволяет скрывать часть реального дохода организации;
- 3) низкие темпы роста научно-технического прогресса страны.

К наиболее важным внешним угрозам относятся:

- 1) отток высококвалифицированных специалистов за рубеж;
- 2) незаконный вывоз капитала из страны;
- 3) чрезмерная зависимость от импорта продовольственных и потребительских товаров.

¹ О безопасности [Электронный ресурс]: федер. закон от 28 дек. 2010 г. № 390-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Так как экономическая безопасность относится к ряду важнейших характеристик, в деятельности по ее обеспечению участвует ряд органов исполнительной власти, некоторые органы законодательной власти, а также большое число общественных формирований. Но главная роль по выявлению, предупреждению и раскрытию преступлений, совершаемых как одним преступником, так и членами организованных преступных группировок в сфере экономики, отводится органам внутренних дел (ОВД).

Деятельность Министерства внутренних дел Российской Федерации (МВД России) предполагает осуществление системы уголовно-правовых, процессуально-правовых, оперативно-разыскных, организационных и воспитательных мер, направленных на стабилизацию ситуации в сфере экономики. Структура и функционирование органов внутренних дел в настоящее время регулируются Указом Президента РФ от 1 марта 2011 г., в котором содержится Положение о Министерстве внутренних дел Российской Федерации¹.

В результате редактирования нормативно-правовой базы, модификации структуры и перераспределения функциональных обязанностей главным подразделением по обеспечению экономической безопасности страны выступает Главное управление экономической безопасности и противодействия коррупции (ГУЭБиПК). В соответствии с выполняемыми функциями и задачами ГУЭБиПК по Краснодарскому краю сотрудниками полиции в 2016 г. выявлено 3 886 экономических преступлений, что на 7,5 % больше чем в предыдущем году. В структуре данных преступлений увеличилось на 6,2 % число тяжких, особо тяжких преступлений, на 322,2 % – служебного подлога, на 23,6 % – присвоений или растрат, на 16,1 % – фактов злоупотребления должностными полномочиями².

¹ Вопросы Министерства внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 1 марта 2011 г. № 248. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Информационно-аналитическая записка о результатах деятельности полиции ГУ МВД России по Краснодарскому краю в 2016 году к отчету начальника ГУ МВД России по Краснодарскому краю генерал-лейтенанта полиции В.Н. Виневского перед Законодательным Собранием Краснодарского края // Главное управление МВД России по Краснодарскому краю: офиц. сайт. 2017. 6 февр. URL: <https://23.mvd.pf/action/отчеты-должностных-лиц/item/9462643/> (дата обращения: 01.04.2017).

Среди перечисленных преступлений следует выделить служебный подлог, т. к. количество данных преступлений увеличилось более чем в три раза. Согласно ч. 1 ст. 292 Уголовного кодекса Российской Федерации, служебный подлог представляет собой внесение должностным лицом, а также государственным служащим или муниципальным служащим, не являющимся должностным лицом, в официальные документы заведомо ложных сведений, а также внесение в указанные документы исправлений, искажающих их действительное содержание, если эти деяния совершены из корыстной или иной личной заинтересованности¹. Рост числа таких преступлений может быть обусловлен несовершенством законодательной базы. Существует проблема, связанная с неправильным применением в некоторых случаях нормы, предусматривающей ответственность за служебный подлог.

В настоящее время Главным управлением МВД России по краю особое внимание уделяется исполнению Национального плана противодействия коррупции на 2016–2017 годы, утвержденного Указом Президента России от 1 апреля 2016 г. № 147². Для реализации плана была создана специальная следственно-оперативная группа по расследованию и раскрытию наиболее сложных и громких дел коррупционной направленности. Определены основные задачи группы:

- управление, расправление деятельностью ОВД в области борьбы с коррупцией, а также контроль этой деятельности;
- организация деятельности оперативных групп по борьбе с коррупцией, созданных во всех территориальных органах МВД России на районном уровне, а также регулирование этой деятельности.

В результате принятых мер подразделениями экономической безопасности и противодействия коррупции раскрыто на 15,6 % (с 64 до 74) больше экономических преступлений, совершенных участниками организованных групп и преступных сообществ, в том

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² О Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 1 апр. 2016 г. № 147. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

числе 24 преступления, совершенные в крупном и особо крупном размере¹.

Сотрудниками выявлено 587 преступлений коррупционной направленности, что на 37 преступлений больше, чем в предыдущем году, из них 498 преступлений тяжких и особо тяжких составов.

509 уголовных дел коррупционной направленности окончено производством и направлено в суд, что на 9 % больше, чем в 2015 г. К уголовной ответственности привлечено 280 лиц.

Выявлено 238 случаев взяточничества, при этом на 1,1 % больше документировано фактов непосредственно получения взятки. Средняя сумма взятки составила 126,8 тыс. руб.

Причиненный материальный ущерб от коррупционной деятельности по оконченным уголовным делам составил 953,8 млн руб., из них возмещено 20,2 %.

По преступлениям экономической направленности, предварительное следствие по которым обязательно, в суд направлено на 45 уголовных дел больше, чем в 2015 г., и их число возросло до 1 679.

Сотрудниками подразделений противодействия коррупции Краснодарского края в рамках контроля за незаконным оборотом, производством и транспортировкой этилового спирта и алкогольной продукции выявлено 168 преступлений, в том числе 10 преступлений тяжких и особо тяжких составов. В суд с обвинительным заключением направлено на 54,4 % больше уголовных дел данной категории, к уголовной ответственности привлечено на 51,9 % больше лиц, чем в 2015 г. Из незаконного оборота изъято 504,5 тыс. л фальсифицированной алкогольной продукции, что на 52,3 тыс. л больше, чем в 2015 г.

В соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2006 г. № 244-ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» сотрудниками полиции края приняты меры, направленные на предупреждение и предотвращение преступлений данного вида².

¹ Информационно-аналитическая записка о результатах деятельности полиции...

² О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ [Электронный ресурс]: федер. закон от 29 дек. 2006 г. № 244-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

По результатам проведенных мероприятий в 2016 г. выявлено 65 преступлений, связанных с организацией и проведением на территории Краснодарского края азартных игр вне игорной зоны. Изъято более 1,5 тыс. единиц игорного оборудования. К уголовной ответственности привлечено 54 лица¹.

По итогам деятельности сотрудников подразделения можно отметить, что по сравнению с 2015 г. возросло количество экономических преступлений разной направленности, вместе с тем увеличилась и раскрываемость. Деятельность подразделения характеризуется выполнением в полной мере поставленных перед ним задач.

С учетом вышесказанного совершенствование деятельности ОВД по противодействию экономической преступности должно осуществляться по следующим направлениям:

- разработка перспективной стратегии деятельности подразделений ОВД по противодействию экономической преступности;
- совершенствование организационной структуры подразделений ОВД в соответствии с новыми направлениями экономических преступлений;
- укрепление ресурсного обеспечения деятельности ОВД;
- организация координации и взаимодействия подразделений ОВД как с государственными органами, так и с частными охранными структурами, службами экономической безопасности предприятий различных видов собственности, общественными и неформальными организациями;
- организация международного сотрудничества подразделений ОВД с правоохранными органами зарубежных стран.

Эти и иные мероприятия должны повысить эффективность реализации актуальных задач правоохранных органов, однако в этот процесс должно быть активно включено и государство. Государственные органы выступают основополагающими субъектами, принимающими участие в решении проблем экономической безопасности.

¹ Информационно-аналитическая записка о результатах деятельности полиции...

Е. А. Меньшикова

2 курс магистратуры, экономический факультет, Пермский государственный национальный исследовательский университет
Научный руководитель – к. э. н., доцент Ю. Д. Субботина

КОНКУРЕНТНАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

В условиях современной рыночной экономики любое предприятие рассматривает собственную конкурентную способность как важный элемент не только «выживания», но и получения собственной прибыли. Рассмотрение вопросов конкурентоспособности предприятия и конкурентной стратегии необходимо начать с основных понятий.

Конкурентоспособность предприятия – интегральная числовая характеристика, с помощью которой оцениваются достигнутые предприятием конечные результаты его деятельности в течение определенного периода. Это система элементов, каждый из которых предназначен для отражения числовой (например, балльной) оценки определенного вида потенциала¹.

Р. А. Фатхутдинов дает следующее определение: конкурентоспособность – это способность объекта выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке. Автор подчеркивает, что товар или услуга являются конкурентоспособными или неконкурентоспособными на конкретном рынке².

Конкурентоспособность – способность товара, услуги быть первыми на рынке среди предложений конкурентов, т. е. способность к конкуренции.

Конкурентоспособность – совокупность качественных и стоимостных характеристик товара, услуги, обеспечивающая его преимущество на рынке перед конкурентными предложениями в удовлетворении конкретной потребности потребителя.

Таким образом, анализ понятия «конкурентоспособность предприятия» показал, что конкурентоспособность – это оценка дея-

¹ Голубков Е. П. Маркетинг: стратегия, планы, структуры: учебник. М.: Дело, 2011.

² Фатхутдинов Р. А. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление. М.: ИНФРА-М, 2000.

тельности предприятия: чем выше ее уровень, тем более прибыльной является компания.

Рассмотрим основные конкурентные преимущества предприятия. Конкурентные преимущества компании формируются за счет наличия разного рода преимуществ относительно прочих компаний-конкурентов. К примеру, к конкурентным преимуществам можно отнести экономическое, финансовое, инвестиционное, а также имиджевое преимущество.

Анализ компании со стороны различных видов деятельности определяется, как «фундамент» для дальнейшего ведения бизнеса в различных отраслях. Многие авторы (среди них, например, А. В. Баумгартен и Г. А. Яшева) в своих трудах проводят анализ конкурентной стратегии предприятия, рассматривают сопутствующие продукты либо услуги при конкуренции, а также создание определенных преимуществ в отраслях¹.

Согласно другому подходу принято анализировать конкурентные преимущества, а также определять неблагоприятные стороны диверсификации на предприятиях². Возможности создания цены товара при конкурентной борьбе в нескольких отраслях бизнеса рассматривают в общих чертах для любых компаний (в том числе патентованные технологии). При таком анализе создается четкое понятие синергии. Рассматриваются также проблемы организационного характера – взаимодействие разных подразделений внутри предприятия.

Одной из главных стратегий является стратегия конкурирования по Портеру. «Чтобы компания могла приносить стабильный растущий доход, ей необходимо достичь лидерства в одной из трех областей: в продукте, в цене или узкой рыночной нише», – считал Майкл Портер, представляя всему миру свою теорию эффективной конкуренции³.

¹ Шихабахов Т. А., Акежев А. А., Канихов А. С., Мисаков В. С. Формирование стратегии как фактора повышения конкурентоспособности предприятия // Экономические науки. 2012. № 1 (86). С. 157–161.

² Портер Е. М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов / пер. с англ. М.: Альпина Бизнес Букс, 2005.

³ Цит. по: Сергеева С. Е. Эффективный маркетинг – ключ к успеху компании // Маркетинг в России и за рубежом. 2011. № 2. С. 114–120.

С точки зрения М. Портера существует четыре типа конкурентной борьбы (см. рис. 1¹): при широком рынке и преимуществе в затратах – преимущество «Лидерство в издержках», при широком рынке и преимуществе в продукте – «Дифференциация», при узком рынке и преимуществе в затратах – «Фокус на издержках», при узком рынке и преимуществе в продукте – «Фокус на дифференциации».

	Тип конкурентного преимущества	
	Преимущество в затратах	Преимущество в продукте
Широкий рынок	1. Лидерство в издержках	2. Дифференциация
Узкий рынок	3. Фокус на издержках	4. Фокус на дифференциации

Рис. 1. Типы конкурентного преимущества по М. Портеру

Основой конкурентных стратегий по М. Портеру принято считать две характеристики рынка: его размер и тип конкурентного преимущества. Тип рынка классифицируется на широкий (крупный сегмент, либо целая товарная категория, целая отрасль) и узкий (небольшая ниша рынка, узкая целевая аудитория). Различают также такое конкурентное преимущество, как низкая стоимость товара (при высокой его рентабельности), разнообразие ассортимента.

На основании полученных данных М. Портер выделил три основных стратегии – лидерство в издержках, дифференциация и специализация²:

1. Конкурентная стратегия лидерства в продукте, или дифференциация, означает создание уникального товара в отрасли.

¹ Сергеева С. Е. Указ. соч.

² Овчинникова Т. И., Борисов Б. С. Современная концепция маркетингового управления предприятием // Вестник ОрелГИЭТ. 2010. № 4. С. 85–89.

2. Конкурентная стратегия лидерства в издержках, или ценовое лидерство, означает возможность компании достигать самого низкого уровня затрат.

3. Конкурентная стратегия фокусирования, или лидерство в нише, означает сосредоточение всех усилий компании на определенной узкой группе потребителей.

Тем не менее приведенная классификация считается обобщенной, т. е. предлагает предприятию право выбрать тип конкуренции на рынке сбыта, в результате чего данный тип конкуренции станет основой при формировании ассортимента, цены на товар, упаковки продукции, продвижении, а также распределении товара.

Следующим этапом принято обозначить направление конкурентной стратегии. При выборе нечеткого направления в конкурентной стратегии фирма начинает работать неэффективно, т. е. функционирует при неблагоприятной конкурентной ситуации на рынке сбыта. Отсутствие четкой стратегии при конкуренции стимулирует компанию к потере доли рынка, снижению эффективности управления инвестициями, снижает норму прибыли. В итоге фирма теряет собственных покупателей, которые заинтересованы в наиболее низкой стоимости продукции, а также не может предложить приемлемую стоимость без потери собственной прибыли, однако не может и привлечь тех покупателей, которые стремятся к специфическим условиям работы (особенность товаров и услуг).

Помимо М. Портера исследованиями в области конкурентной стратегии занимались и другие известные авторы. Одной из популярных на сегодняшний день является конкурентная стратегия Филипа Котлера. Он предложил следующую классификацию:

1. Стратегия лидера рынка. Суть стратегии заключается в увеличении уровня выпускаемой продукции, защите занимаемого сегмента рынка, увеличении доли рынка.

2. Стратегия претендента на лидерство. Предполагает увеличение собственной доли рынка, а также вытеснение с позиций лидера.

3. Стратегия последователя. Ее суть – в возможности дублирования, изменения вида, а также приспособлении продукции лидера, ее дальнейшее изготовление и введение на рынок сбыта.

4. Стратегия обитателя ниши (нишера). Ее смысл заключается в выборе узконаправленной специальности, которая интересна лишь

конкретному предприятию и выводит компанию на монопольную позицию, поскольку отсутствует конкуренция на рынке сбыта¹.

Мировой рынок выдвигает очень серьезные требования и высокие стандарты к своим участникам. Различные культуры, обмен валютных средств при проведении операций, сложности в налогообложении, восприятие импортированной продукции иностранными жителями значительно усложняют выбор необходимой концепции. Именно поэтому в основе большей части стратегий лежит внедрение инноваций, усовершенствование уже существующей продукции, а также поиск источников финансирования.

Эффективности мер возможно достичь за счет несовершенства различных средств, ограниченного доступа к ресурсам. Помимо этого необходима защита ключевых компетенций, обеспечивающая сложность и длительность периода ключевых компетенций, размер предприятия, высокие издержки и пр.

Таким образом, ресурсно-ориентированный подход к обоснованию выбора конкурентной стратегии является самым оптимальным.

¹ Котлер Ф., Картаджая Х., Сетиawan А. и др. Маркетинг 3.0. От продуктов к потребителям и далее к человеческой судьбе. Киев: Стандарт, 2006.

И. А. Молодцова

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДОЛГОСРОЧНЫХ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ И СТРАХОВЫХ ВКЛАДОВ В НЕГОСУДАРСТВЕННОМ ПЕНСИОННОМ ФОНДЕ

Долгосрочный вклад – вклад, вносимый в банковские учреждения с условием хранения его в течение длительного срока (год и более) без права досрочного изъятия; изъятие вклада допускается лишь по истечении этого срока. Долгосрочные вклады хранятся иногда десятки лет и могут быть внесены целевым назначением (достижение совершеннолетия и т. д.). По ним выплачиваются повышенные проценты. Это правило не применяется при досрочном изъятии вклада¹.

Долгосрочный вклад всегда имеет наибольшую степень риска. Это связано с всеобщей нестабильностью на финансовом рынке, как мировом, так и отечественном. Риск банкротства финансовой организации за период в десять лет существенно выше, чем за один год. Банк тоже создает немало «подводных камней» в своем договоре. Наиболее неприятным является то, что может устанавливаться плавающая процентная ставка, поставленная в зависимость от цены денежных средств на рынке в данный момент. Подобный пункт в договорах девальвирует сущность долгосрочных вкладов, поскольку банк может переменить ставку в одностороннем порядке, соответственно, снизить доход вкладчика.

Есть еще один риск, достойный упоминания, он связан не с банком, а непосредственно с вкладчиком. За такое продолжительное время и его финансовое состояние может претерпевать нешуточные изменения. Банк же обычно предусматривает predetermined

¹ Долгосрочный вклад // Финам: [сайт]. URL: <https://www.finam.ru/Dictionary/WordF011A5?page=12> (дата обращения: 23.01.2017).

ные штрафные санкции за преждевременное расторжение договора вклада.

Однако наряду с рисками есть и плюсы, о каких необходимо помнить, учитывая их при инвестиционном планировании.

Первое преимущество – пропорциональность процентных ставок сроку вклада, а именно: чем больше срок вклада, тем выше годовая процент. В особенности это видно, если открывать долгосрочные вклады в национальной валюте.

Второй плюс – фиксация процентных ставок на абсолютно весь период действия договора. Вклад с пролонгацией по истечению года корректирует процентные ставки на последующий период, что не происходит с долгосрочным вкладом. Следовательно, при понижении уровня инфляции, к примеру, есть вероятность получить больший процент, чем актуальный для банков в настоящий период.

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) в большинстве случаев управляют деньгами лучше банков. По итогам 2016 г. инфляция составила 8,8 %. Следовательно, НПФ поможет хотя бы сохранить сбережения от инфляции.

Страховые пенсионные взносы, как правило, преследуют три цели: накопление, сбережение, защита от инфляции. Пока что большинство обладателей крупных сбережений не спешат вкладывать свои деньги в НПФ. Одной из причин этого стали действия Правительства РФ, решением которого была заморожена возможность перевода накопительной части пенсии на баланс НПФ¹. Кроме того, имеется множество недоработок в законах. Непонятной остается ситуация с пенсионными реформами.

Если сравнивать два финансовых продукта, где один – это депозит банка, а второй – лицевой счет пенсионного фонда, на первый взгляд, разницы практически никакой. Тем не менее это явно разные продукты. Государственные законы принуждают граждан отчислять на пенсию часть доходов заработка. При этом за счет дополнительных отчислений есть возможность увеличить сумму будущей пенсии. Правда, дополнительные отчисления – это удел немногих.

¹ Негосударственный пенсионный фонд или депозит – что лучше? // VKLADRF.RU: [сайт]. 2015. 4 июня. URL: <http://vkladrf.ru/articles/wiki/negosudarstvennyj-pensionnyj-fond-i-depozit-cto-luchshe> (дата обращения: 23.01.2017).

Однако каждый будущий пенсионер может увеличить сумму обязательных страховых отчислений, применяя технологию дохода от инвестиций. Такой вариант действует по схеме, аналогичной той, что имеет место в банковском вкладе под проценты.

Проще говоря, каждый волен размещать собственные сбережения в НПФ и получать доход. Что интересно, есть возможность не просто пополнять сбережения. Можно перемещать средства из одного фонда в другой – управлять доходностью, минимизировать риски и т. д.

При всей «мобильности» НПФ эти структуры отличает один нюанс. Отслеживание доходности напрямую связано с результатами работы негосударственного фонда за год. Получается, что показатель доходности не может быть получен, скажем, на этапе первого или даже третьего квартала. Данные публикуются только в конце года, тогда как денежные взносы зачисляются в начале.

Выгодный вклад в банк в этом плане видится более прозрачным. Здесь обычно процентная ставка определяется заранее. Договор между банком и вкладчиком не позволяет изменять установленную ставку в течение всего срока действия договора. Однако приоритет в пользу НПФ могут изменить еще и такие показатели, как надежность и стабильность. Банковский вклад в российских рублях – это самостоятельное накопление и выдача полной суммы по истечению срока вклада. Для самостоятельного накопления средств на депозите требуется высокая дисциплина вкладчика.

Пожалуй, имеет смысл обратить внимание на негосударственные пенсионные фонды, находящиеся под влиянием крупных банков, таких как ВТБ и Сбербанк. Или, может быть, дождаться реформы пенсионного законодательства, которая создаст долгоиграющий инвестиционный механизм – достойную альтернативу банковскому депозиту.

Назовем некоторые негосударственные пенсионные фонды, которые сохраняют лидирующие позиции в рейтингах по показателям надежности, накоплений, доходности и количества клиентов:

– НПФ «Лукойл-Гарант», основанный в 1994 г. Ему принадлежит практически постоянно в течение нескольких лет одно из первых мест в рейтинге по ряду причин: занимает около 14 % рынка, обслуживает до 3,3 млн человек; имеет накопления в размере

246 901 514 руб. (по данным на 30 сентября 2016 г.)¹; отсутствуют претензии по участию в финансовых махинациях за долгий срок работы; получил множество наград²;

– АО НПФ «Сургутнефтегаз». Один из самых стабильных и надежных НПФ на территории России, что подтверждается высоким рейтингом А++ рейтингового агентства RAEX (Эксперт РА)³. Занимает одну из лидирующих позиций по среднегодовой доходности, которая равна 11,5–12 %. Еще одно преимущество фонда – возможность для клиентов получить доступ к выкладке не только со структурой размещения пенсионных накоплений, но и инвестиционных инструментов, позволяющих увеличить уровень доходности. Пенсионные резервы сейчас превышают размер пенсионных накоплений более чем в три раза. И доходность самих накоплений стабильно превышает уровень инфляции;

– НПФ «Европейский». В 2016 г. был присоединен к НПФ «САФМАР». Все обязательства перед клиентами по пенсионным программам указанных фондов перешли к новообразовавшемуся НПФ «САФМАР». Лидер списка со среднегодовой доходностью – до 14 %. Клиенты получают следующие преимущества: долгий и успешный опыт работы на рынке; индивидуальную инвестиционную программу для каждого клиента; индивидуальный подход с европейскими стандартами обслуживания. Центробанк России полностью контролирует деятельность этого НПФ, что и позволяет ему получить высокий рейтинг: рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА) подтвердило рейтинг надежности АО НПФ «САФМАР» на уровне А++⁴.

Разобрав аналитическую информацию о негосударственных пенсионных фондах, рассмотрим процентные ставки по вкладам в коммерческих банках (табл. 1).

¹ Рейтинг НПФ России в этом году // Kredist.Ru: [сайт]. 2016. 22 дек. URL: <http://kredist.ru/rejting-npf-rossii/> (дата обращения: 11.04.2017).

² О фонде «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» // НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ»: офиц. сайт. URL: <http://www.lukoil-garant.ru/about/> (дата обращения: 11.04.2017).

³ АО «НПФ «Сургутнефтегаз» // Рейтинговое агентство RAEX (Эксперт РА): [сайт]. URL: https://raexpert.ru/database/companies/npf_surgutneftegaz/ (дата обращения: 11.04.2017).

⁴ НПФ Сафмар – рейтинг доходности и отзывы клиентов // Рейтинг НПФ: онлайн-журнал о негосударственных пенсионных фондах. URL: <http://npfrate.ru/spisok-npf/npf-safmar-rejting-doxodnosti-i-otzyvy-klientov.html#more-1333> (дата обращения: 21.12.2016).

Таблица 1

Вклады в банках

Банк	Ставка	Минимальная сумма, руб.	Срок	Доход, руб.
«РОСБАНК»	8,10 %	500 000	1 год 6 месяцев	121 389
«Промсвязьбанк»	7,30 %	500 000	1 год 6 месяцев	109 400
«Газпромбанк»	7,30 %	1 000 000	1 год	111 843
«Россельхоз-банк»	6,65 %	500 000	1 год 6 месяцев	103 089

Безусловно, основным преимуществом банковских вкладов (как краткосрочных, так и долгосрочных) в российских банках является следующее: при условии, что коммерческий банк имеет лицензию, все вклады застрахованы (максимальная сумма – 1 400 000 руб.), таким образом, в случае отзыва лицензии Центральным банком вклады будут возвращены (в размере, не превышающем указанную максимальную сумму). Вторым преимуществом является доступность (минимальная сумма вклада может составлять 1 000 руб.), а также простота, т. е. возможность без специальных знаний банковского дела разместить свои средства и получить гарантированный размер дохода (за исключением превышения страховой суммы вклада).

К ключевым преимуществам негосударственных пенсионных фондов можно отнести: способность и возможность влиять на сумму будущих выплат (механизм управления осуществляется через регулирование уровня текущих взносов); возможность получения дохода одновременно из нескольких источников, т. к. в рамках новой модели пенсионной системы гражданин может получать доход одновременно из Пенсионного фонда России и из НПФ, либо заключить договоры с несколькими организациями, что еще больше диверсифицирует будущие доходы, а следовательно, сократятся риски; возможность перевода накопленных денег из одного НПФ в другой.

К недостаткам негосударственных пенсионных фондов относят невозможность точного прогнозирования доходности на перспек-

тиву, угрозу финансового мошенничества (построение финансовых пирамид НПФ).

Подводя итог, следует отметить, что решение о вложении средств в НПФ или открытии вклада в банке всегда будет индивидуальным. Более того, в ряде случаев наиболее прибыльным является вложение денежных активов в ценные бумаги, недвижимость, участие в стратегических инвестиционных программах и др. Поэтому прежде чем вкладывать денежные средства, необходимо рассмотреть возможные альтернативы.

Л. М. Мочезаева

1 курс, напр. «Экономика», Казанский национальный исследовательский технический университет имени А. Н. Туполева – КАИ, Лениногорский филиал
Научный руководитель – к. э. н., доцент Ю. Н. Полюшко

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ: ПРОБЛЕМЫ, ОСОБЕННОСТИ, НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Развитие национальной экономики, ее конкурентоспособность на внутреннем и мировых рынках, эффективность тесно связаны с экономической безопасностью страны. Исходя из мирового опыта, обеспечение экономической безопасности – это гарантия независимости государства, одна из составляющих стабильности и эффективной жизнедеятельности общества. Обеспечение экономической безопасности является одним из важнейших национальных приоритетов. До настоящего времени не сложилось единства мнений по вопросу определения экономической безопасности, хотя данное понятие широко распространено как в теории, так и в практике.

Экономическая безопасность – это способность государства поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения, устойчиво обеспечивать ресурсами и необходимыми средствами народное хозяйство, силовые структуры и спецслужбы, защиту национальных интересов в сфере экономики от внутренних и внешних угроз¹.

Экономическая безопасность государства определяется уровнем развития производительных сил и состоянием социально-экономических отношений, развитием научно-технического прогресса и использованием его достижений в национальном хозяйстве, внешнеэкономическим обменом и международной обстановкой².

¹ *Василенко А.* Вопросы экономической безопасности Российской Федерации // В мире науки. 2009. № 3. С. 12–13.

² *Дворякина Е. Б., Новикова Н. В.* Экономическая безопасность: учеб. пособие. Екатеринбург: Изд. Урал. гос. экон. ун-та, 2010. С. 44.

Факторы, влияющие на экономическую безопасность государства, можно разделить на внешние и внутренние. Внешние факторы: политические, экономические, социально-демографические; внутренние: экономические, организационные, правовые, социальные. Стоит упомянуть также о таком важном в современном мире факторе, как теневая экономика, ведь ее масштабы значительны.

В современных условиях существует ряд угроз, общих для безопасности большинства стран мира: угроза бедности и отсталости, угроза войны и милитаризации экономики, угроза нехватки продовольствия, угроза истощаемости и дефицита природных ресурсов. Они представляют собой серьезные проблемы для эффективного функционирования всей мировой экономики.

Существенное значение в системе обеспечения экономической безопасности имеют выявление возможных угроз экономической безопасности и выработка мер по их устранению.

Главными стратегическими угрозами национальной безопасности в области экономики являются ее низкая конкурентоспособность, сохранение экспортно-сырьевой модели развития и высокая зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, отставание в разработке и внедрении перспективных технологий, незащищенность национальной финансовой системы от действий нерезидентов и спекулятивного иностранного капитала, уязвимость ее информационной инфраструктуры, несбалансированность национальной бюджетной системы, регистрация прав собственности в отношении значительной части организаций в иностранных юрисдикциях, ухудшение состояния и истощение сырьевой базы, сокращение добычи и запасов стратегически важных полезных ископаемых, прогрессирующая трудонедостаточность, сохранение значительной доли теневой экономики, условий для коррупции и криминализации хозяйственно-финансовых отношений, незаконной миграции, неравномерное развитие регионов, снижение устойчивости национальной системы расселения¹.

Необходимо отметить негативное воздействие на экономическую безопасность вводимых против Российской Федерации огра-

¹ О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ничительных экономических мер, глобального и регионального экономического кризиса. Для разрешения указанных угроз, экономических проблем необходимо развивать и модернизировать секторы экономики, повышать интерес инвестиций, создавать благоприятную деловую среду. Важнейшими факторами обеспечения экономической безопасности являются накопление финансовых резервов, постановка цели и ее реализация на сохранение финансовой стабильности, преодоление оттока квалифицированных специалистов из страны, снижение инфляции. В связи со сказанным выше о масштабах теневой экономики необходимо принимать меры по борьбе с данным явлением, с криминальной экономикой, коррупцией.

Стратегия экономической безопасности Российской Федерации является основой для формирования и реализации государственной политики в сфере обеспечения безопасности нашего государства.

Немаловажным фактором, влияющим на экономическую безопасность, являются «перепроизводство» со стороны гуманитарных специальностей и острый дефицит инженерно-технических кадров. Этому способствует и эмиграция, получившая название «утечка мозгов».

Следует отметить еще одну очень важную угрозу экономической безопасности страны – слабую информированность руководящих структур о состоянии дел в России. Ведь повышение экономической безопасности невозможно без усилий федеральных, региональных и муниципальных органов. Их роль должна сводиться к осуществлению государственной поддержки развития через реализацию комплекса федеральных программ, претворение Стратегии в жизнь. Укреплению экономической безопасности способствует совершенствование государственного управления на основе документов стратегического планирования.

Экономическая безопасность государства – сложное социально-экономическое понятие. Она отражает неограниченный спектр внешних и внутренних угроз (опасностей) экономике страны. В условиях кризиса национальной экономики проблема экономической безопасности обретает особую значимость и остроту.

А. В. Нечаев

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ РИСКОВ МОШЕННИЧЕСТВА ВНУТРИ ОРГАНИЗАЦИЙ

После громких корпоративных скандалов и в свете новых законов и правил руководители все больше осознают необходимость создания политики в области борьбы с мошенничеством и неправомерным присвоением активов. Особое внимание уделяется построению эффективного управления организацией, а также разработке специализированных программ менеджмента¹. Ключевые цели этих стратегий и программ – предотвращение, обнаружение и реагирование, обеспечение непрерывного процесса в области риск-менеджмента.

Борьба с внутрифирменным мошенничеством и нарушением подхода к управлению рисками включает в себя элементы менеджмента, которые можно обозначить в виде трех задач:

1) предотвращение случаев мошенничества и неправомерных действий;

2) выявление случаев мошенничества и неправомерных действий при их возникновении;

3) адекватное реагирование и принятие корректирующих действий.

Направления профилактики внутрифирменного мошенничества и нарушения подхода к управлению рисками следующие:

– оценка риска мошенничества и неправомерных действий;

– общение и обучение;

– контроль возможных угроз риска мошенничества;

– горячие линии информаторов;

¹ См., напр.: Отслеживание похищенных активов [Электронный ресурс]: справ. практикующего специалиста / Международный центр по возвращению активов. Базель, 2010. 150 с. URL: https://www.baselgovernance.org/sites/collective.localhost/files/publications/asset_tracing_russian_version_0.pdf (дата обращения: 14.04.2017); *Рютов И., Никомаров А.* Мошенничество с финансовой отчетностью [Электронный ресурс] // МСФО на практике. 2011. № 5. С. 38–45. URL: <http://msfo-practice.ru/article.aspx?aid=285017> (дата обращения: 14.04.2017).

- аудит и мониторинг;
- анализ протоколов внутреннего расследования;
- обеспечение соблюдения отчетности;
- протоколы корректирующих действий.

Совет директоров организации играет важную роль в надзоре, который осуществляется с целью снижения риска мошенничества. Совет совместно с руководством отвечает за обеспечение институциональной поддержки для этического и ответственного бизнеса.

В качестве практического вопроса совет может делегировать основной надзор за мошенничеством, управление рисками на уровне совета директоров, как правило, комитету по аудиту, который занимается:

- рассмотрением и обсуждением вопросов, поднятых в ходе организации мошенничества и связанных с процессом оценки риска неправомερных действий;
- рассмотрением и обсуждением выводов аудиторов об эффективности организации программ контроля;
- установлением процедур для получения и обработки вопросов по поводу сомнительного бухгалтерского учета или аудита.

Главный исполнительный директор находится в идеальной позиции для влияния на действия сотрудника через его личное руководство, в частности, устанавливая стандарты поведения в организации, что играет важнейшую роль в формировании корпоративной культуры, высокой этики.

Организации сталкиваются с целым рядом случаев мошенничества и злоупотреблений, что сопровождается, как правило, высокими рисками. Для большинства компаний своевременная и достоверная оценка рисков мошенничества и неправомερных действий помогает руководству исследовать риски, которые являются уникальными для организации, а также выявить пробелы или недостатки в управлении.

Общение и обучение. Разработка комплексного обучения и плана коммуникации в рамках общих задач менеджмента организации должна повысить осведомленность сотрудников о мошенничестве и неправомερных инициативах. С этой целью обучение сотрудников должно предусматривать: знакомство с последствиями мошенничества и неправомερных действий; учет потребностей отдельных рабочих функций; использование различных методов,

в том числе методов руководителей организации, участвующих в аудите и мониторинге.

Аудит и мониторинг оптимально должны:

- возникать в ходе обычной деятельности, при регулярном менеджменте и надзорной деятельности;
- проходить поэтапно;
- использовать современные технологии для выявления рисков и неудач управления;
- выявлять недостатки, чтобы адекватно понимать и снижать вред / ущерб для организации;
- использовать результаты для улучшения и изменения других элементов управления, таких как коммуникации и обучение, оценка деятельности, дисциплина.

Внутреннее расследование. Когда информация, касающаяся фактического или потенциального мошенничества и нарушения, обнаружена, высший менеджмент должен быть готов провести всестороннее и объективное внутреннее расследование.

Целью такого расследования является сбор фактов для объективной и достоверной оценки предполагаемых нарушений, позволяющих руководству, в свою очередь, предпринимать дальнейшие действия. Эффективное внутреннее расследование может предотвратить потенциально опасные ситуации и предоставить возможность избежать расследования на уровне соответствующих правоохранительных органов.

Реализация стратегии по предотвращению внутрифирменного мошенничества и нарушения подхода к управлению рисками. Как только элементы управления разработаны, руководство должно определить стратегию и процесс внедрения нового контроля за деятельностью всей организации и назначить старшего, несущего индивидуальную ответственность за ресурсы для повышения эффективности общих усилий. Осмысленная и последовательная реализация стратегии обычно требует существенного изменения в культуре труда и практике. Поэтому крайне важно, чтобы высшее руководство было лидером этих усилий и для сотрудников, для того чтобы получать четкие и регулярные сообщения об осуществляемом контроле (когда, как, в отношении чего), а также о порядке выполнения новых элементов стратегии.

А. В. Ожегов

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

КРЕДИТОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Малый и средний бизнес (МСБ) играет очень важную роль в развитии экономики государства.

Малый бизнес выступает основной частью функционирования и социально-экономического развития территории. Он создает рабочие места, разрабатывает и внедряет новые технологии, максимально учитывает местные условия, проникает в невыгодные для крупных предприятий сферы, дает значительную часть регионального и местного валового продукта.

Малые предприятия как ведущий сектор рыночной экономики определяют темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта. Во многих промышленно развитых странах малое предпринимательство производит основную часть валового внутреннего продукта (ВВП) – 60–70 %. Именно поэтому большинство развитых стран поощряют деятельность малого и среднего бизнеса.

В связи с этим исследования теоретико-методических и практических проблем развития малого и среднего бизнеса России, безусловно, актуальны¹.

Малый и средний бизнес в рыночных системах аккумулирует больше занятых, часто – большую долю патентов на изобретения, чем крупные предприятия. Но в нашей стране малые и средние предприятия всегда были очень уязвимы. Чтобы стать надежной основой экономики, они должны пройти через период трансформации, получить поддержку и гарантии, освоить новые – в первую

¹ См., напр., Малое предпринимательство в России: прошлое, настоящее и будущее / под ред. Е. Г. Ясина, А. Ю. Чепуренко, В. В. Буева. М.: Фонд «Либеральная миссия», 2013. 220 с.; *Набатников В. М.* Организация предпринимательской деятельности. Ростов н/Д: Феникс, 2011. 256 с.; *Попков В. П., Евстафьева Е. В.* Организация предпринимательской деятельности. Схемы и таблицы: учеб. пособие. СПб.: Питер, 2011. 352 с.

очередь финансовые – технологии. Это долгий путь, поэтому только на третий год экономической турбулентности малые и средние предприятия начинают чувствовать почву под ногами, а финансовая среда становится для них более благоприятной.

И 2014-й, и, в особенности, 2015-й годы были для МСБ тяжелыми. Их количество несколько сократилось, хотя собственно число таких компаний никогда не было объективным показателем развития сектора. Например, по данным Росстата за 2015 г., из 2,24 млн лишь 1,5 млн реально осуществляли деятельность – примерно такое соотношение реальных и нефункционирующих фирм сохраняется на протяжении многих лет. Перепады в численности часто связаны с фирмами-однодневками или существующими лишь на бумаге компаниями. Куда более важный критерий – это число работников на предприятиях МСБ. По итогам самого непростого для исследуемого сектора 2015 г. численность занятых (включая индивидуальных предпринимателей) составила 18,5 млн, или 25,7 % всех занятых в экономике граждан. На уровне около 25 % этот показатель держался и раньше. И если судить по нему, никакого вымирания малых предприятий не произошло. Несмотря на свою экономическую уязвимость, они сохранили сотрудников и продолжают работать¹.

Сектор переживал достаточно активное развитие до 2014 г. включительно. Однако в конце 2014-го и в 2015 г. произошло замедление активности и снижение спроса на кредиты со стороны качественных заемщиков из числа предприятий МСБ.

В последние годы даже у крупных предприятий были проблемы с доступом к заемному финансированию. Малые и средние предприятия вынуждены были привыкать к жизни без новых кредитов. Настоящий бум, отмечавшийся в 2010-м и 2011-м (рост объема новых кредитов на 57 % и 39 % соответственно), сменился спокойным темпом в 15–16 % в 2012–2013 гг. и провалом в 2015 г. (минус 28 %). Параллельно резко выросла доля просроченных кредитов – свыше 15 % от общей их суммы. Какие-то признаки восстановления появились на горизонте только в середине прошлого года. В мае 2016 г. впервые за несколько лет были отмечены робкие по-

¹ Кредитование малого и среднего бизнеса // Итоги года. Малый и средний бизнес: совместный проект Сбербанка и РБК: [сайт]. URL: <http://2016.rbc.ru/kreditovaniye/> (дата обращения: 21.03.2017).

ложительные темпы кредитования МСБ – плюс 1 %. В июне – уже плюс 8 %. В последующие месяцы кредитная активность снова за- тихла, так что по итогам 2016 г. разные эксперты ожидали сниже- ния кредитного портфеля на 2–3 % (по итогам одиннадцати меся- цев показатель составил минус 3 %). Значит ли это, что 2016 г. был неудачным? Понятно, что общий положительный итог был бы предпочтительней, но сам факт того, что спад практически прекра- тился, многого стоит. А главное – итоги 2016 г. говорят о том, что уже в первой половине текущего года практически неизбежно нач- нется подъем в кредитовании малых и средних предприятий.

Интересно, что доля российских предприятий МСБ, получив- ших запрошенный в банке кредит в полном объеме, – 65 %. Это почти соответствует среднему показателю по Европейскому союзу и больше, чем в таких странах, как Испания или Италия. К счастью, банковская система России работает устойчиво. А что бывает в противном случае, видно на примере Греции: там лишь 31 % ма- лых и средних компаний получили запрошенный заем. Но в то же время еще ярче в последние годы проявилась малая вовлеченность МСБ в кредитование. Лишь около половины российских компаний из этого сегмента когда-либо обращались за кредитом. Впрочем, и сейчас, согласно опросам Североамериканской ассоциации сво- бодной торговли (North American Free Trade Agreement, NAFTA, НАФТА), лишь 10 % предприятий считают, что им нужен кредит, и лишь треть из них собираются за ним обратиться в ближайшее время¹. В России среди не крупного бизнеса кредитование – совсем неочевидная форма финансирования. Проблема не в том, что кре- диты не выдают. За кредитами не обращаются. Почему – видно на графике с процентными ставками по рынку (рис. 1).

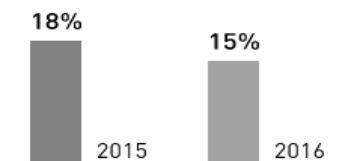


Рис. 1. Динамика процентных ставок по кредитам в России в 2015–2016 гг.

¹ Кредитование малого и среднего бизнеса...

В 2015 г. ставки превышали 18 % годовых, в 2016 г. – опустились примерно до 15 % годовых, но это все еще очень много. Значит ли это, что российские банки пытаются нажиться на малом бизнесе или ставят запретительно высокие барьеры на их пути? Если сравнить ставку рефинансирования Центрального банка (ЦБ РФ) и ставку по кредитам в других странах, то нет. В Италии или Китае разница в процентных пунктах примерно такая же, как в России. Просто ставки рефинансирования там намного меньше. Еще в 2015 г. ставка ЦБ РФ была вполне обусловлена инфляцией, но в 2016 г. инфляция резко замедлилась и останется низкой в 2017 г. Значит, ставка ЦБ неминуемо снизится, что сразу же сделает кредитование более посильным для малых и средних предпринимателей.

Рассматривая тенденции развития малого и среднего бизнеса, в том числе проблемы кредитования этого сектора экономики, можно сказать, что он развивается с положительной динамикой, с каждым годом наращивая обороты и укрепляя свои позиции внутри региона и страны.

В. Н. Полежаева

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

НЕОБХОДИМО ЛИ В РОССИИ СОЗДАВАТЬ СОБСТВЕННУЮ НАЦИОНАЛЬНУЮ ПЛАТЕЖНУЮ СИСТЕМУ?

Национальная платежная система (НПС) представляет собой объединение отечественных банков, эмитирующих карты под логотипом этой системы. НПС служит важным компонентом в развитии денежно-кредитной политики страны. Для России она призвана стать альтернативой международным системам платежей (таким как Visa и MasterCard), которая позволит обрабатывать все операции только на территории Российской Федерации, чтобы платежные данные клиентов хранились на отечественных серверах. Платежная система, деятельность операторов платежной инфраструктуры контролируются Центральным банком РФ (ЦБ России).

НПС находится в стадии разработки и тестирования. Официальный запуск системы должен состояться весной 2017 г. Для ее работы требуется создание соответствующей инфраструктуры: расчетных, клиринговых и операционных центров, платежных инструментов. Необходимо также разработать правовую базу, стандарты и механизмы взаимодействия.

В начале разработки НПС рассматривались несколько вариантов ее создания. В частности, ЦБ России выкупает инфраструктуру и технологии универсальной электронной карты (УЭК) и системы денежных переводов «Золотая корона». Предполагалось, что для сделки может понадобиться сумма в 35–50 млн долл., в течение двух месяцев компаниям нужно было пройти аудит для оценки стоимости активов. При этом ЦБ России мог выбрать другую базу для НПС, либо создать систему «с нуля»¹.

¹ Шевалье Е. Что такое национальная платежная система и зачем она нужна? // Аргументы и факты: [сайт]. 2014. 29 апр. URL: <http://www.aif.ru/dontknows/eternal/1159724> (дата обращения: 14.04.2017).

В отношении международных операторов законодательство РФ оговаривает понятия «национально значимая платежная система» и «иностранный платежная система». Таким образом, Visa и MasterCard, которые не относятся к национально значимым системам, обязаны:

– с 1 июля 2014 г. внести в Банк России обеспечительный взнос – страховку на случай, если системы вдруг остановят обслуживание карт;

– с 2016 г. для платежей внутри страны Visa и MasterCard пользоваться операционными и платежными клиринговыми центрами, которые находятся в России, а не проводить денежные операции по картам через операционные центры за рубежом;

– платить за каждый день приостановки обслуживания¹.

Такие прецеденты уже случались. 21 марта 2014 г. Visa и MasterCard заблокировали операции по пластиковым картам ряда российских банков, владельцы которых попали под санкции: банка «Россия», «Собинбанка», «СМП-банка» и «Инвесткапиталбанка». Позднее платежные системы всё-таки разморозили кредитные карты трех банков. Однако уже 29 апреля 2014 г. стало известно, что MasterCard вновь приостановит операции по картам «СМП-Банка» и его дочерней организации «Инвесткапиталбанка», поскольку они оказались в расширенном списке санкций, опубликованном 28 апреля Минюстом США. Visa свои действия объяснила исполнением американского законодательства².

В России существуют свои платежные системы, но их доля на рынке незначительна. Например, одной из первых российских платежных систем была Union Card, созданная еще в 1993 г., в нее входят около 300 финансовых учреждений. В России действуют также платежная система «Золотая корона», объединяющая более 500 банков в РФ и странах Содружества Независимых Государств, и платежная система «ПРО100» ПАО «Сбербанк». Однако на момент блокировки карт российских банков доля Visa и MasterCard составила порядка 80–90 % в общем количестве банковских карт. Таким образом, контроль всех операций с электронными банков-

¹ Шевалье Е. Указ. соч.

² Баязитова А. Депутаты требуют компенсаций от Visa и MasterCard // Известия: [сайт]. 2014. 24 марта. URL: <http://izvestia.ru/news/567953> (дата обращения: 14.04.2017).

скими картами России осуществлялся из зарубежных стран, в которых расположены процессинговые центры¹.

Чуть позже описанных выше событий, в декабре 2014 г., Visa и MasterCard прекратили обслуживание банковских карт в Крыму и Севастополе (их работа на полуострове возобновилась только в апреле 2015 г.).

Для того чтобы избежать повторения этого, в том же 2014 г. создано Акционерное общество «Национальная система платежных карт» (НСПК), перед которым были поставлены две задачи:

1) создание центра для обработки внутрироссийских операций по картам международных платежных систем,

2) выпуск и продвижение национальной платежной карты.

Начиная с 2015 г. все операции по картам систем Visa и MasterCard проходят через НСПК. Тогда же была разработана *платежная система «Мир»*. В настоящий момент карты системы «Мир» выпускают 52 банка, в числе которых «ВТБ24», «Открытие», «Газпромбанк» и Сбербанк России².

НПС «МИР» – это российская национальная платежная система, такая же, как Visa или MasterCard. Подключиться к ней могут любые банки, причем не только российские. Преимуществом данной платежной системы является наличие кредитных карт. Существуют карты классические и премиальные – с дополнительным набором услуг, но и с более высокой стоимостью обслуживания. Каждый из этих типов, в свою очередь, включает дебетовые (для расчетов, хранения и накопления средств) и кредитные карты. Однако и на дебетовых картах есть функция овердрафта, т. е. возможность «уходить в минус» с беспроцентным периодом³.

С 2018 г. владельцы карт НПС «Мир» будут получать на них пенсию и другие выплаты из бюджета, а к 2021 г. такие карты выдадут всем российским пенсионерам.

На сайте платежной системы (<http://mironline.ru>) говорится, что стоимость обслуживания таких карт должны быть дешевле, чем у

¹ Шевалье Е. Указ. соч.

² Русский «Мир»: что нужно знать о национальной платежной системе // Рамблер / финансы: [сайт]. 2017. 12 февр. URL: <https://finance.rambler.ru/news/2017-02-12/russkiy-mir-chto-nuzhno-znat-o/?updated=text> (дата обращения: 14.04.2017).

³ Русский «Мир»...

Visa или MasterCard. Но в основном она зависит от банка – именно кредитное учреждение определяет тарифы.

Снять наличные с карты можно в банкоматах, которые принадлежат банкам-партнерам, а также в их офисах. Пока таких банкоматов не очень много, однако их количество постоянно растет.

Нюансом данной национальной платежной системы является то, что большинство магазинов и ресторанов в России не принимают карты «Мир», но ситуация меняется. Например, в Москве организаций, принимающих такие карты, уже достаточно много. Узнать о том, принимает ли магазин или кафе карту «Мир», можно на кассе или на входе – по наклейке с логотипом платежной системы.

Е. Д. Полякова

3 курс, экономический факультет,
Национальный исследовательский Мордовский
государственный университет имени Н. П. Огарёва
Научный руководитель – к. э. н., доцент Л. П. Королёва

ИМУЩЕСТВЕННОЕ НЕРАВЕНСТВО НАСЕЛЕНИЯ КАК УГРОЗА СОЦИАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Социальная сфера играет ключевую роль в обеспечении национальной экономической безопасности и устойчивости развития Российской Федерации. В ней находят реальное воплощение интересы личности, общества, семьи, а также классов, социальных групп, государства.

Социальная безопасность в качестве объекта экономической безопасности представляет собой такое состояние общества, в том числе всех его основных сфер производства, при котором обеспечивается номинальный уровень социальных условий и предоставляемых социальных благ, а также осуществляется защита общества в целом и каждого гражданина в отдельности от внутренних и внешних угроз, гарантируется минимальный риск для жизни и развития личности.

Реализация целей и обеспечение безопасности национального экономического развития становятся невозможными из-за ухудшения уровня жизни российского населения, а именно рост имущественной дифференциации, неблагоприятные тенденции в сфере образования, ухудшение общего состояния здоровья граждан, рост числа пенсионеров и сокращение населения работоспособного возраста. Все эти факторы оказывают негативное воздействие на социальные индикаторы и качество жизни населения.

Имущественное неравенство всегда было точкой преткновения в обществе, тормозило развитие экономики государства в целом. Россия от этого явления пострадала и не могла долгое время раскрыть свой потенциал. Об этом свидетельствует история: как крепостное право тормозило развитие страны, как в СССР «равенство» не давало толчок важным отраслям экономики, как в 1990-х нере-

гулируемый захват собственности и резкий переход к рынку усилил неравенство среди населения.

Социальное расслоение не только препятствует развитию экономики, но и провоцирует насилие и преступления. Увеличение разрыва между богатыми и бедными ведет к поляризации в обществе и политике. Государство, в котором наблюдается острое общественное противостояние, не может быть сильным. Ситуация, когда 1 % людей владеет колоссальными средствами, а другие еле сводят концы с концами, может привести к протестам и социальным взрывам¹.

Для оценки кризисной ситуации в социальной сфере используются два основных индикатора, характеризующих уровень имущественного неравенства населения:

1) размер жилья на одного жителя (пороговое значение – не менее 25 кв. м на человека);

2) отношение рыночной цены и жилья к среднегодовому доходу семьи (порог – не более 12 раз)².

Данные по первому индикатору Федеральная служба государственной статистики агрегирует по децильным группам населения (табл. 1).

Как видно из таблицы 1, обеспеченность жильем по децильным группам населения в зависимости от среднедушевых доходов сильно дифференцирована. Меньше всего квадратных метров приходится на 1-ю группу – самую низкодоходную: 15,3 кв. м в 2014 г. и 15,2 кв. м в 2015 г. Больше всего жилой площади приходится на 10-ю группу – самую высокодоходную: 28,8 кв. м в 2014 г. и 31,4 кв. м в 2015 г.

Принятая граница минимального значения данного индикатора – 25 кв. м на человека. Такая величина отражает средние потребности человека в обеспечении жильем. Так, по статистике европейских стран, в среднем на одного человека приходится 35 кв. м, что превышает российскую норму на 10 кв. м. При норме в 18 кв. м на чело-

¹ Васильев Н. И., Дегтярева О. Н. Имущественное неравенство в России // Вестник Псковского государственного университета. Серия «Экономические и технические науки». 2014. № 5. С. 104–108.

² Тарханова Н. А., Тимошко Г. В. Проблема выбора индикаторов социальной безопасности государства и определения их пороговых значений // Экономика строительства и городского хозяйства. 2016. № 3. С. 135–142.

века в городском жилье возникает социальное напряжение. Главной угрозой в таких условиях является невозможность получения доступного жилья молодой семьей, тинными словами, не создаются условия для увеличения рождаемости. Норме в 25 кв. м удовлетворяют только две децильные группы – 9-я (25,9 кв. м в 2015 г.) и 10-я (31,4 кв. м в 2015 г.). За пределами нормы оказались группы с 1-й по 8-ю, что говорит о необеспеченности жильем основной массы населения, в частности, с небольшими и средними доходами.

Таблица 1

**Размеры занимаемого жилья в зависимости от уровня
среднедушевых располагаемых ресурсов по 10%-м
(децильным) группам населения¹**

Показатель	Группы населения									
	1-я	2-я	3-я	4-я	5-я	6-я	7-я	8-я	9-я	10-я
2014 г.										
Размер общей площади жилища, в среднем на проживающего, кв. м	15,3	17,6	18,9	19,6	20,7	21,6	21,3	22,9	26,7	28,8
2015 г.										
Размер общей площади жилища, в среднем на проживающего, кв. м	15,2	17,4	19,5	20,2	21,1	22,0	20,9	23,3	25,9	31,4

Для расчета второго индикатора будем использовать следующие показатели:

- 1) средняя заработная плата по 10%-м группам работников (табл. 2);
- 2) средние цены на первичном рынке жилья по РФ (табл. 3).

¹ Национальные счета // Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/ (дата обращения: 15.04.2017).

Данный показатель отражает доступность покупки жилья населением. Пороговое значение по нему – не более 12 раз.

Таблица 2

Средняя заработная плата по 10%-м группам работников, руб.¹

	2013 г.	2015 г.
Всего	29 453	33 800
в том числе по 10%-м группам работников:		
1-я	6 183	7 527
2-я	9 715	11 781
3-я	12 893	15 440
4-я	16 075	19 019
5-я	19 456	22 877
6-я	23 344	27 244
7-я	28 262	32 637
8-я	35 090	40 033
9-я	45 934	52 446
10-я	97 576	108 996

Таблица 3

Средние цены на первичном рынке жилья по Российской Федерации, руб. за 1 кв. м общей площади²

	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Все квартиры	47 715	48 144	43 686	48 163	50 208	51 714	51 530	53 287

Если рассмотреть среднюю заработную плату работников за месяц по децильным группам (табл. 2), то можно увидеть, что самая низкая заработная плата у 1-й группы (7 527 руб. в 2015 г.), а самая высокая – у 10-й (108 996 руб. в 2015 г.). Обратим внимание на то, что доходы у всех групп населения увеличились в 2015 г. по сравнению с 2013 г. Что касается стоимости 1 кв. м жилья,

¹ Заработная плата // Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_costs/# (дата обращения: 15.04.2017).

² Цены // Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/tariffs/# (дата обращения: 15.04.2017).

то мы видим тенденцию удорожания: в 2009 г. – 47 715 руб., а в 2016 г. – 53 287 руб., разница составила 5 572 руб. (табл. 3).

Для более подробного анализа имущественной напряженности по каждой группе населения используем зонную теорию (рис. 1). Нормированные значения индикаторов представлены в таблице 4.

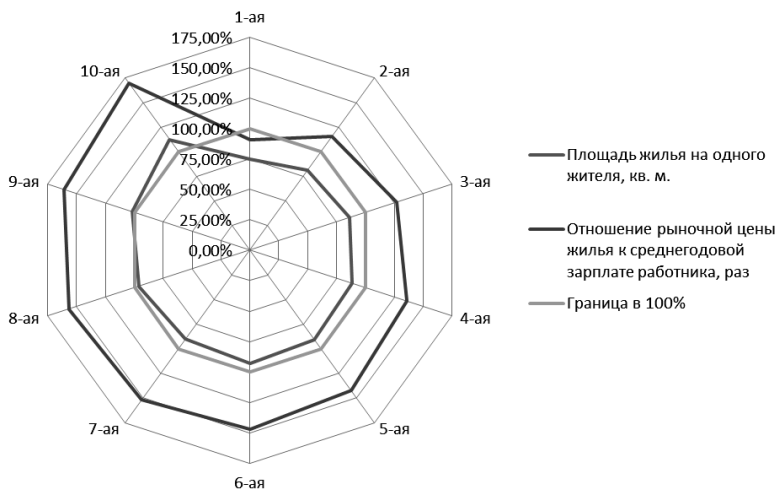


Рис. 1. Индикаторы имущественного неравенства по 10%-м группам населения

Таблица 4

Пороговые значения индикаторов имущественного неравенства населения

№ п/п	Индикатор	Пороговое значение
1	Площадь жилья на одного жителя, кв. м	Не менее 25
2	Отношение рыночной цены жилья к среднегодовой зарплате работника, раз	Не более 12

Как видно из рисунка 1, по площади жилья на одного человека 2-я, 3-я, 4-я, 5-я, 6-я, 7-я и 8-я группы находятся в зоне умеренного риска. Однако каждая в своей мере: 2-я и 3-я группы приближены к зоне значительного риска, а 8-я – к зоне стабильности. Группа

с самыми низкими доходами (1-я) оказалась в зоне значительного риска, а 9-я и 10-я – в зоне стабильности. Это доказывает: чем выше доходы у населения, тем более доступно для них владение недвижимостью. По показателю отношения среднегодовой заработной платы к средней рыночной цене квадратного метра первичного жилья в зоне умеренного риска оказалась только 1-я группа населения с самой низкой заработной платой. В зоне стабильности находятся все остальные группы. Для групп населения с 7-й по 10-ю значение данного показателя далеко от порогового, что говорит о сильной дифференциации населения по способности приобрести жилье. Если 1-я децильная группа практически не может себе этого позволить, то 8-я, 9-я и 10-я группы могут приобретать недвижимое имущество, не стесняя иные свои потребности. Среднему классу приходится либо долго копить средства, либо брать ипотеку.

Проведенный нами анализ свидетельствует о насущности проблемы имущественного расслоения населения России: всего 10 % населения обладают наибольшим количеством недвижимого имущества и могут приобретать жилье. Если основная масса граждан не имеет нормальных условий проживания, то уровень жизни низкий, а это, в свою очередь, влияет на политическую обстановку, демографическую ситуацию, на уровень преступлений в стране, место государства в мире.

Для того чтобы разница между доходами самых бедных и самых богатых больше не увеличивалась, а снижалась, необходимы конкретные меры для снижения имущественной дифференциации общества, которые касались бы как законодательной, так и исполнительной власти¹. Особое внимание стоит уделить законодательству в сфере налогообложения; это может быть переход на прогрессивную шкалу подоходного налога, введение налога на роскошь.

¹ Васильев Н. И., Десярева О. Н. Указ. соч.

Т. А. Ромашко

3 курс, факультет банковского дела,
Полесский государственный университет
Научный руководитель – доцент В. М. Ливенский

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В условиях развития рыночных отношений современные государства для финансирования государственной деятельности все больше и больше прибегают к использованию займов и кредитов международных организаций, иностранных государств, что, в свою очередь, порождает государственный долг. Актуальным вопросом на сегодняшний день является вопрос о росте государственной задолженности, размере государственного долга, его соотношении с внутренним валовым продуктом (ВВП) страны.

Республика Беларусь, как и многие другие страны, использует займы и кредиты иностранных государств, международных организаций для проведения экономических, производственных, социальных и других реформ, для погашения уже существующей задолженности.

Необоснованное использование государственных займов, выбор неподходящих форм и инструментов финансирования бюджетных дефицитов имеют серьезные дестабилизирующие последствия для экономического развития любой страны. Проблемы уменьшения государственного долга страны, а также финансирования государственного бюджета актуальны в наше время и требуют незамедлительного решения.

Государственный долг Республики Беларусь включает в себя подлежащую возврату и невозвращенную сумму внутренних и внешних государственных займов, фактически полученных страной от резидентов и нерезидентов Республики Беларусь, и сумму обязательств, подлежащих исполнению в соответствии с гарантиями Правительства Республики Беларусь по внутренним и внешним займам.

Государственный долг Республики Беларусь с каждым годом возрастает (см. рис. 1). На 1 января 2015 г. сумма государственного долга составляла 19 745,5 млн бел. руб., а к 1 января 2016 г. эта

сумма выросла до 32 855,9 млн бел. руб. Государственный долг Республики Беларусь на 1 января 2017 г. составил 36 958,0 млн бел. руб., увеличившись по сравнению с началом 2015 г. на 17 212,5 млн бел. руб., что в большей степени связано с увеличением внутреннего государственного долга¹.

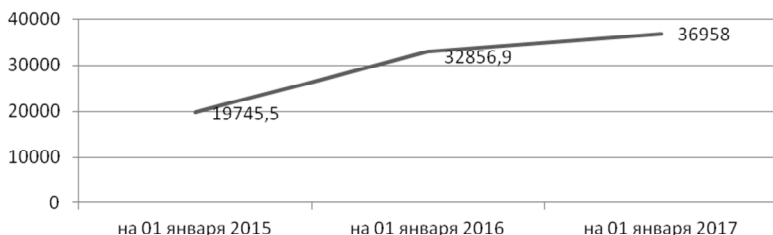


Рис. 1. Динамика государственного долга Республики Беларусь за 2014–2016 гг., млн бел. руб.²

Рассмотрим более подробно данные по государственному долгу в Республике Беларусь (табл. 1).

Таблица 1

Показатели государственного долга в Республике Беларусь³

Показатели	1 января 2015 г.	1 января 2016 г.	1 января 2017 г.
Внешний государственный долг, млн долл. США	12 580,2	12 446,3	13 645,1
Внешний государственный долг, % к ВВП	16,6	22,7	28,5
Внутренний государственный долг, млн долл. США	4 838,0	9 744,3	10 234,2
Внутренний государственный долг, % к ВВП	5,7	9,8	10,9

¹ Государственный долг на 1 января 2016 г. // Министерство финансов Республики Беларусь: офиц. сайт. URL: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/pressreleases/21db889fc83d4fa6.html (дата обращения: 20.04.2017).

² Собственная разработка на основе данных: Состояние государственного долга Республики Беларусь // Министерство финансов Республики Беларусь: офиц. сайт. URL: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/condition/archive.html (дата обращения: 20.04.2017).

³ Собственная разработка на основании: Государственный долг на 1 января 2016 г. ...

Итак, согласно таблице 1, внешний государственный долг на 1 января 2017 г. составил 13 645,1 млн долл. США, увеличившись на 1 199,8 млн долл. США по сравнению с состоянием на 1 января 2015 г. Так как ВВП страны уменьшился, соответственно, процент от ВВП внешнего государственного долга увеличился на 11,9 % и составил 28,5 %.

В Республике Беларусь наблюдается тенденция роста внутреннего государственного долга. На протяжении анализируемого периода внутренний государственный долг вырос на 5 396,2 млн долл. США. Отсюда можно сделать вывод о том, что государственный долг нашей страны продолжает расти. В свою очередь, это говорит о необходимости принятия мер для улучшения сложившейся ситуации.

Для смягчения последствий государственного внутреннего долга для страны эффективными являются меры по управлению им:

- погашение государственных займов, включая выплату процентов по ним, надо производить за счет запланированных бюджетных средств или за счет доходов от выпуска новых займов;

- не допускать, чтобы процентная ставка по государственным ценным бумагам была больше темпов роста ВВП, т. к. всё большая доля ВВП будет уходить на обслуживание государственного долга;

- проводить рефинансирование государственного долга, т. е. выпускать новые государственные займы для погашения процентов по старым долгам;

- в случае необходимости изменять прежние сроки погашения финансовых обязательств правительства, переводя краткосрочные обязательства в долгосрочные¹.

Таким образом, во избежание негативного влияния государственного долга на экономику страны необходимы постоянный и тщательный контроль, проведение разумной политики в области управления государственным долгом.

Разработка и последовательная реализация мер, направленных на увеличение доходов и сокращение расходов, регулирование бюджетного дефицита, целенаправленное управление его размером

¹ Показатели экономической безопасности по государственному долгу // Министерство финансов Республики Беларусь: офиц. сайт. URL: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/pokazатели/ (дата обращения: 20.04.2017).

в совокупности с другими экономическими антикризисными мерами будут способствовать стабилизации финансового положения республики.

Одним из показателей внешнего долга является коэффициент «Внешний долг/ВВП», который позволяет оценить уровень долговой нагрузки на экономику страны. Данный коэффициент не должен превышать установленного предельного норматива (55 %). В Республике Беларусь коэффициент «Внешний долг/ВВП» составляет 40 %, что не превышает предельного норматива и свидетельствует об оптимальной долговой нагрузке страны.

Республика Беларусь как страна с недостаточными запасами природных ресурсов вынуждена привлекать иностранный капитал в экономику. Для эффективного функционирования этого капитала государственным органам необходимо проводить финансовую политику так, чтобы не только рефинансировать долговые обязательства по внешнему долгу, но и модернизировать производство и другие отрасли в соответствии с современными тенденциями. В настоящее время правительство Республики Беларусь погашает долговые обязательства своевременно и в полном объеме.

О. В. Савич

2 курс, департамент магистратуры,

Уральский государственный экономический университет

Научный руководитель – д. э. н., профессор Л. Ф. Шайбакова

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ГАЗПРОМ»)

Одним из основных топливно-энергетических ресурсов России является природный газ. Газовая отрасль относится к ключевым отраслям экономики РФ. Вклад этой отрасли в формирование валового внутреннего продукта страны составляет свыше 10 %, на ее долю приходится около 20 % в поступлениях валютной выручки государства, а также не менее 13 % доходов федерального бюджета. А обеспечение устойчивого функционирования и развития любого предприятия тесно связано с ростом экономики страны.

Экономическая безопасность – это состояние, при котором наиболее эффективно используются ресурсы для предотвращения угроз и обеспечения стабильного функционирования предприятия.

Оценим уровень экономической безопасности для Публичного акционерного общества «Газпром». Чрезвычайную актуальность в последнее время приобрели проблемы финансовой безопасности, что связано с нестабильностью мировой экономики, финансовым кризисом, а также увеличением числа угроз в виде новых игроков и аномальных вариаций цен на энергоносители.

ПАО «Газпром» располагает самыми крупными в мире запасами природного газа – более 36 трлн куб. м. Доля компании в мировых запасах составляет 17 %, в российских – 72 %¹. По объемам добычи газа на «Газпром» приходится 11 % мировой добычи, что составляет 420 млрд куб. м природного газа и газового конденсата.

Компания владеет крупнейшей в мире газотранспортной системой, которая способна бесперебойно транспортировать газ на дальние расстояния. Протяженность магистральных газопроводов со-

¹ Запасы // «Газпром» в вопросах и ответах: [сайт]. URL: <http://www.gazpromquestions.ru/reserves/> (дата обращения: 01.05.2017).

ставляет 172 тыс. км. «Газпром» – крупнейший поставщик газа в Европу. Доля российского газа составляет 34 % в газовом энергопотреблении Евросоюза (ЕС).

В качестве исходной информации при оценке финансовых рисков используем бухгалтерскую отчетность ПАО «Газпром»: бухгалтерский баланс, фиксирующий имущественное и финансовое положение организации на 2015 г.; отчет о прибылях и убытках, представляющий результаты деятельности за отчетный период¹. Необходимо определить вид экономической безопасности ПАО «Газпром» (табл. 1).

Таблица 1

**Условия для оценки уровня
экономической безопасности предприятий²**

Условия	Тип ликвидности	Оценка риска ликвидности	Оценка типа экономической безопасности
$A_1 \geq P_1$ $A_2 \geq P_2$ $A_3 \geq P_3$ $A_4 \leq P_4$	Абсолютная ликвидность	Безрисковая зона	Высокий уровень экономической безопасности
$A_1 < P_1$ $A_2 \geq P_2$ $A_3 \geq P_3$ $A_4 \approx P_4$	Допустимая ликвидность	Зона допустимого риска	Приемлемый уровень экономической безопасности
$A_1 < P_1$ $A_2 < P_2$ $A_3 \geq P_3$ $A_4 \approx P_4$	Нарушенная ликвидность	Зона критического риска	Низкий уровень экономической безопасности
$A_1 < P_1$ $A_2 < P_2$ $A_3 < P_3$ $A_4 > P_4$	Кризисная ликвидность	Зона катастрофического риска	Опасное состояние

¹ Многополярная энергия: Финансовый отчет ПАО «Газпром» за 2015 год [Электронный ресурс]. 2016. URL: <http://www.gazprom.ru/f/posts/26/228235/gazprom-financial-report-2015-ru.pdf> (дата обращения: 01.05.2017).

² Богомолов В. А. Экономическая безопасность: учеб. пособие. М., 2006.

Для определения ликвидности баланса следует сопоставить итоги приведенных групп по активу и пассиву (табл. 2).

Таблица 2

Показатели и описание активов и пассивов предприятия¹

Показатель	Описание
A ₁ Наиболее ликвидные активы	Все денежные средства (наличные и на счетах) и краткосрочные финансовые вложения
A ₂ Быстро реализуемые активы	Дебиторская задолженность и прочие активы
A ₃ Медленно реализуемые активы	Запасы, налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, прочие оборотные активы
A ₄ Трудно реализуемые активы	Внеоборотные активы
П ₁ Наиболее срочные пассивы	Кредиторская задолженность и прочие пассивы
П ₂ Краткосрочные обязательства	Заемные средства, оценочные обязательства, прочие обязательства
П ₃ Долгосрочные пассивы	Долгосрочные кредиты
П ₄ Постоянные пассивы	Раздел «Капитал и резервы», «Доходы будущих периодов»

Итак, ПАО «Газпром» относится ко второй группе: $A_1 < P_1$; $A_2 \geq P_2$; $A_3 \geq P_3$; $A_4 \approx P_4$. Предприятие находится в зоне допустимого риска. Текущие платежи и поступления характеризуют состояние нормальной ликвидности баланса ($A_1 < P_1$). Исследуемое предприятие способно вовремя погашать свои краткосрочные обязательства.

Рассмотрим основные факторы риска, оказывающие негативное влияние на деятельность ПАО «Газпром».

¹ *Грасс Е. Ю.* Анализ ликвидности баланса // Экономический анализ: теория и практика. 2012. № 27 (283). С. 58.

1. Риски, связанные с развитием мировой экономики. Неблагоприятные экономические условия могут замедлить темп роста спроса на энергоносители и удорожить заемный капитал.

2. Диверсификация на европейском газовом рынке. В Евросоюзе увеличивается доля биржевой торговли газом, что негативно сказывается на ПАО «Газпром» – основном поставщике газа в Европу.

3. Действие санкций со стороны ЕС. Санкции ограничивают импорт оборудования, а также получение заемного капитала.

4. Проблемы транзита природного газа через Украину затруднили выполнение «Газпромом» обязательств по контрактам на поставку газа.

5. «Сланцевый бум» также оказал значительное влияние на потребление газа. Эффект сланцевой революции заключается в том, что сланцевый газ стал источником дешевого и эффективного сырья для развития американской нефтехимии.

6. Риски, связанные с изменением валютного курса. Сложная ситуация на сырьевом рынке, стремительное падение цен на нефть – все это ведет к сокращению доходов. Цена на нефть, как на базовый продукт, оказывает понижающее воздействие на другие энергоносители, в том числе на природный газ. Цены, еще в 2011–2013 гг. превышавшие 100 долл. за баррель, летом 2014 г. рухнули.

7. Кредитные риски и риски обеспечения ликвидности. Несвоевременная или неполная оплата по контрактам и обязательствам несет в себе риски для деятельности компании и другие риски.

Несмотря на названные факторы, ПАО «Газпром» находит пути решения проблем, а именно:

- компания диверсифицирует рынки и каналы сбыта, расширяет сферы использования природного газа, оптимизирует долговые нагрузки. Все перечисленное приводит к увеличению доходов от реализации энергоносителей;

- долгосрочные контракты играют очень значимую роль в обеспечении надежности и гибкости поставок газа. Применяются новые механизмы продаж газа с целью минимизировать риск снижения уровня поставок;

- программа импортозамещения снижает зависимость компании от экономических ограничений;

– диверсификация экспортных маршрутов, а также развитие торговли сжиженным природным газом помогают снизить зависимость от транзитных стран, в том числе Украины;

– компания ведет регулярный мониторинг развития отрасли и выстраивает эффективную маркетинговую политику. Несмотря на успехи «сланцевой революции», добыча традиционного газа еще долго будет оставаться основой мировой газовой промышленности.

– для минимизации потерь от волатильности валютных курсов применяется хеджирование рисков рыночных изменений валютных курсов и процентных выплат, а также изменяются контрактные условия или создаются новые.

Таким образом, на мировой топливный рынок негативным образом воздействует политическая и экономическая нестабильность в различных регионах (территориальные споры, неопределенность в вопросах транзита экспортируемой нефти, военные конфликты, экологические аспекты добычи энергоресурсов и др.). Существенное влияние на состояние мирового рынка оказывает и разработка запасов сланцевого газа. Проблемы обеспечения углеводородным сырьем (высокая волатильность сырьевых цен, неопределенность динамики развития международных финансовых рынков, углубление долговых проблем целого ряда государств и др.) продолжают оставаться в центре внимания международных организаций и политических лидеров ведущих стран мира. Тем не менее ПАО «Газпром», несмотря на все трудности, остается в зоне экономической безопасности, ведь значение компании для России очень весомо: компания является бюджетоформирующей и отвечает за такое важное направление, как газификация страны.

Л. А. Студеникина

4 курс, спец. «Экономическая безопасность», Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – к. э. н., доцент И. И. Филатова

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

В современном мире роль налогового контроля в экономике велика. Актуальность данной темы заключается в том, что от налогового контроля зависит целенаправленность экономико-правовых действий органов государственной власти в области налогообложения и поступления денежных средств в бюджеты всех уровней.

Налоговым контролем признается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов, плательщиками страховых взносов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном Налоговым кодексом Российской Федерации¹.

Достижение устойчивого экономического состояния и последующее его развитие – главная цель любого государства. В России в последнее время резко возросло число экономических преступлений; для решения данной проблемы необходимо полное взаимопонимание между представителями разных сфер деятельности государства.

В последние годы в России экономическая безопасность и ее налоговая составляющая – налоговый контроль – приобретают особую значимость. Это связано с многочисленными нарушениями в налоговой сфере, задолженностью по налоговым платежам перед бюджетами всех уровней, а также значительным объемом неконтролируемого (теневого) сектора экономики. Данные факторы представляют собой колоссальную проблему для российского государства с точки зрения как налоговой, так и экономической безопасности.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Контроль за исполнением налогового законодательства возложен на Федеральную налоговую службу (ФНС России) – специально уполномоченный орган исполнительной власти, который осуществляет функции налогового контроля. От оперативного, системного и эффективного реагирования сотрудников ФНС России на нарушения в области налогового законодательства зависит экономическая безопасность, т. к. именно налоговые платежи являются основным источником доходов бюджетной системы Российской Федерации.

Механизм обеспечения экономической безопасности в налоговой сфере представляет собой набор законодательно-нормативных актов и работу институциональных структур, которые своевременно предупреждают о возникновении угроз экономической безопасности в налоговой сфере, снижают уровень их воздействия или полностью ликвидируют возможность их возникновения. Этот механизм должен иметь также инструменты нейтрализации коррупции при налоговом администрировании.

Основным источником, создающим угрозу экономической безопасности, являются действия хозяйствующих субъектов и населения по сокрытию (или уменьшению) своих доходов и соответствующая неуплата законодательно установленных налогов.

В таблице 1 представлена общая задолженность налогоплательщиков по налогам и сборам перед бюджетом РФ.

Таблица 1

Задолженность по налогам и сборам в бюджетную систему Российской Федерации по состоянию на 1 января 2017 г., тыс. руб.¹

По федеральным налогам и сборам	По региональным налогам и сборам	По местным налогам и сборам	По налогам со специальным налоговым режимом	Всего
762 226 695	160 866 378	78 176 294	30 424 147	1 031 693 514

¹ Данные по формам статистической налоговой отчетности // Федеральная налоговая служба: офиц. сайт. URL: https://www.nalog.ru/rn48/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 27.04.2017).

Согласно данным Организационно-аналитического департамента Министерства внутренних дел Российской Федерации, на конец первого полугодия 2016 г. совершено 3,8 тыс. налоговых преступлений, что составило около 12 % всех экономических преступлений, совершенных за этот период. Для того чтобы разрешить данную проблему, необходимо совершенствовать деятельность налоговых органов, усиливать налоговую дисциплину, ввести более жесткие санкции за совершение налоговых правонарушений.

Главным показателем эффективности налогового контроля является сумма дополнительно начисленных платежей по результатам контрольной работы. Количество доначислений как к выездным налоговым проверкам (ВНП), так и к камеральным налоговым проверкам с каждым годом растет (см. табл. 2).

Таблица 2

**Сведения о дополнительно начисленных платежах
(включая налоговые санкции и пени)¹**

Показатель	Дополнительно начислено платежей	
	2015 г.	2016 г.
Камеральные налоговые проверки, тыс. руб.	84 365 658	100 147 785
Выездные налоговые проверки, тыс. руб.	257 114 433	349 010 334

Практика налогового контроля показывает, что повышаются показатели доначислений по результатам проверок, количество выездных налоговых проверок снижается (табл. 3).

При снижении количества выездных налоговых проверок эффективность одной выездной проверки существенно выросла, что является достаточно высоким показателем совершенствования налогового администрирования в Российской Федерации, особенно в условиях кризиса². Так, заместитель начальника контрольного отдела Управления ФНС России по г. Москве Е. А. Балыкова отмечает, что при сни-

¹ Данные по формам статистической налоговой отчетности...

² Филатова И. И. Эффективность концепции системы планирования выездных налоговых проверок во времени // Учебные записки Тамбовского отделения РОСМУ. 2015. № 4. С. 185–191.

жении общего количества ВВП темп роста доначислений по контрольной работе 2015 г. составил 152 %, темп роста поступлений – 121 %. Имеют положительную динамику и доначисления на одну ВВП (возросли в 1,7 раза)¹. Такое изменение свидетельствует о том, что по сравнению с 2016 г. в 2017 г. налогоплательщики стали более ответственно выполнять свои обязательства перед налоговыми органами и своевременно уплачивать налоги и сборы.

Таблица 3

**Сведения о дополнительно начисленных платежах
в расчете на выездные проверки**

Год	Количество проведенных ВВП (ед.)	Сумма доначислений по результатам ВВП (млн руб.)	Сумма доначислений в расчете на одну ВВП (тыс. руб.)	Сумма фактических поступлений налоговых доходов (млн руб.)	Удельный вес доначисленных платежей в сумме фактических налоговых поступлений (проц.)
2014	55 940	311 355	5 566	10 954 009	2,84
2015	39 762	279 29	7 024	11 325 853	2,47
2016	34 246	288 446	8 422	12 606 342	2,29

Для того чтобы повысить эффективность налогового контроля в нашей стране, необходимо:

- 1) усилить борьбу с незаконными схемами оптимизации;
- 2) осуществлять налоговый мониторинг доходов и расходов налогоплательщиков;
- 3) создать базу данных налоговых нарушений, выявленных в результате проведения камерального контроля.

Таким образом, главной задачей по обеспечению налоговой безопасности в РФ является создание комплексной нормативно-правовой базы в области налогового контроля. Совершенствование законодательной базы сократит долю теневой экономики, благоприятно отразится на доходах страны.

¹ Данные по формам статистической налоговой отчетности...

Е. А. Сыркина

2 курс, экономический факультет,

Поволжский государственный технологический университет

Научный руководитель – к. э. н., доцент О. В. Закирова

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В РОССИИ

Материальная база любого общества состоит из сотен тысяч хозяйствующих субъектов. Поэтому успешное, полноценное и эффективное решение задач, стоящих перед экономикой государства, во многом зависит от результативности деятельности ее отдельных производственных единиц. Если экономика опирается на мощную, крепкую, высокоразвитую производственную базу экономических субъектов, способных успешно добиваться поставленных целей, то и все экономические потребности общества будут удовлетворяться своевременно и полноценно.

Актуальность данной темы обусловлена современной жесткой рыночной экономикой России; в ее неопределенных и непредсказуемых условиях осуществляют сегодня свою деятельность экономические субъекты. На развитие предпринимательства (как крупных предприятий, так и только зарождающегося, еще не окрепшего бизнеса) оказывают влияние и такие факторы, как нестабильная политическая ситуация в стране, которая порождает экономический кризис, межнациональные конфликты, несовершенство законодательной базы, коррупция, мошенничество, высочайшая конкуренция и многое другое. Все это резко обострило проблему обеспечения безопасности предприятия, которому и так приходится постоянно действовать в условиях повышенного риска¹.

Система экономической безопасности каждого предприятия индивидуальна по своему, но в целом можно сказать, что экономическая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз.

К внешним угрозам можно отнести; неблагоприятное изменение политической ситуации; макроэкономические потрясения; измене-

¹ Белокур В. В. Угрозы экономической безопасности предприятия: учебник. М., 2010.

ние законодательства, влияющего на условия хозяйственной деятельности; неразвитость инфраструктуры рынка; противоправные действия криминальных структур; использование недобросовестной конкуренции; промышленно-экономический шпионаж; противоправные действия конкурентов; противозаконные финансовые операции; кражи финансовых средств и ценностей; мошенничество; повреждение зданий, помещений и многие другие¹.

К внутренним угрозам относятся: недостаточный уровень дисциплины; противоправные действия кадровых сотрудников; действие или бездействие сотрудников в сохранении конфиденциальной информации; выбор ненадежных партнеров и инвесторов; отток квалифицированных кадров и низкая компетентность руководителей предприятия; недостаточная патентная защищенность; аварии, пожары, взрывы; перебои в энерго-, водо-, теплоснабжении, выход из строя вычислительной техники; существенные упущения как в тактическом, так и в стратегическом планировании, связанные прежде всего с выбором цели, неверной оценкой возможностей предприятия, ошибками в прогнозировании изменений внешней среды и т. д.²

Любое рыночное производственное предприятие России обладает полной экономической самостоятельностью, тем самым само определяет свою экономическую политику, исходя из конкретной ситуации, в которой оно находится. Но даже на многих крупных предприятиях нет результативно функционирующей научной оценки экономической безопасности, теоретической базы, что существенно снижает эффективность их функционирования и обуславливает большой спрос на научные разработки и квалифицированные кадры в области проблем обеспечения экономической безопасности.

Следовательно, чтобы обезопасить предприятие, нужно выстроить четкую систему действий по созданию экономической безопасности. Для этого необходимо:

1. Наличие квалифицированного учетного и финансово-экономического персонала.

¹ Гончаров В. Д., Селина М. В. Экономическая безопасность России: учеб. пособие. М.: МГУТУ им. К. Г. Разумовского, ИМНЭЖ, 2012.

² Королев М. И. Экономическая безопасность фирмы: теория, практика, выбор стратегии. М.: Экономика, 2011.

2. Наличие квалификации и навыков высшего руководства предприятием.

3. Наличие юридического обеспечения в отслеживании договоров и контактов предприятия.

4. Создание эффективной системы внутреннего контроля.

5. Создание кассовой, налоговой и платежной дисциплины.

6. Создание сбытовой и маркетинговой стратегии предприятия.

7. Выявление платежеспособности дебиторов.

8. Создание эффективных деловых отношений с финансово-банковской системой по привлечению кредитных ресурсов по минимально возможной цене.

9. Выявление надежности партнеров и контрагентов.

Для того чтобы минимизировать риски, предприятие может также пользоваться услугами страховой компании¹.

Но пока, к сожалению, не все российские предприниматели могут обеспечить все факторы по созданию успешной экономической безопасности. Государство не может полностью гарантировать обеспечение безопасности предприятий. А те, кому требуется безопасность выше, чем гарантирует государство, за это должны платить. Криминальные элементы имеют широкие возможности для получения неконтролируемых доходов, легализации преступно нажитого капитала, отмывания средств и их перераспределения, тем самым оставляя денежные пробелы в государственной казне и обеспечивая низкий рост валового внутреннего продукта.

¹ Суглобов А. Е., Хмелев С. А., Орлова Е. А. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013.

Т. А. Тамбовцева

3 курс, спец. «Экономическая безопасность»,
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте
Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – ст. преподаватель Н. А. Маркина

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В настоящее время изучение проблем экономической безопасности России по праву является одним из самых важных направлений исследований ученых-экономистов.

Экономическая безопасность – основа национальной безопасности страны. Федеральный закон «О безопасности»¹ определяет экономическую безопасность России как защиту жизненно важных интересов всех жителей страны, российского общества в целом и государства в экономической сфере от внутренних и внешних угроз. Обеспечение государственной безопасности и обороноспособности страны всегда требует наличия развитой, сильной, стабильной экономики.

Обеспечение экономической безопасности страны – это один из самых актуальных вопросов в данный период. Как показывает мировая практика, защита и модернизация экономической безопасности являются гарантом самостоятельности страны, главным признаком стабильности и успешной жизнедеятельности общества. Экономическая безопасность, безусловно, является основой рационального поведения в условиях рыночных рисков. Чем выше степень экономической безопасности, тем более предсказуем возможный положительный результат.

Важные задачи в области обеспечения экономической безопасности были поставлены в принятом в декабре 2010 г. Федеральном законе «О безопасности» и в Указе Президента РФ «О Стратегии

¹ О безопасности [Электронный ресурс]: федер. закон от 28 дек. 2010 г. № 390-ФЗ (ред. от 5 окт. 2015 г.)// КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108546/ (дата обращения: 27.04.2017).

национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года»¹. В них отражены существенные предполагаемые угрозы национальной безопасности, а также основные задачи и принципы по обеспечению государственной экономической безопасности РФ. Документ имеет национальный характер, включает в себя важные направления формирования внешней и внутренней политики, методы защиты от внутренних и внешних угроз и способы удовлетворения экономических потребностей населения.

Проблема экономической безопасности имеет сложный характер, определяется множеством факторов: внутренней средой субъекта экономической безопасности, внешними обстоятельствами и возможностями самого субъекта к анализу состояния своей экономической безопасности и перспектив ее трансформации. Но в тоже время решить эту проблему полностью практически невозможно, т. к. изменяются социально-экономические условия, в которых рассматривается данная проблематика, в связи с этим и с течением времени меняется специфика экономической безопасности того или иного субъекта.

Изучая проблемы экономической безопасности, важно оценить сегодняшнее состояние экономики России. Превосходя территорией, добычей газа и нефти, ресурсами США, Китай и Японию, у России гораздо меньший объем валового внутреннего продукта (ВВП), а также ВВП на душу населения. Экспорт продукции остается на низком уровне, и Россия по-прежнему зависит от импортных услуг. Можно говорить о том, что, несмотря на огромную территорию, экономика России дает существенно меньшую финансовую отдачу, чем могла бы, учитывая количество финансовых резервов, которые были накоплены в последний годы.

Проблемы экономической безопасности тесно связаны с задачей гармонизации сфер экономики, т. е. нахождения баланса между основными сферами и секторами экономики. Основой сбалансированности может быть только масштабный рост объемов массового производства внутри страны. При этом должен быть обеспечен достаточно высокий темп роста в промышленности.

¹ О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_87685/ (дата обращения: 27.04.2017).

Остро стоит проблема внедрения конкурентоспособных передовых технологий. В России, по независимой оценке, самый большой потенциал имеют ресурсодобывающие отрасли, а в отраслях обработки и переработки ощущается значительное отставание. В последние два года чувствуется небольшое оживление и в этих отраслях. Приросту производства оказывают наибольшее содействие транспорт и связь, при этом машиностроение, важнейшая отрасль, требующая инноваций, остается на недостаточно высоком уровне.

Технологический уровень экономики зависит прежде всего от двух факторов – инноваций и инвестиций. Положение дел в части инвестиций медленно, но улучшается, а инновации в них едва достигают 12 %. Соответственно, конкурентоспособность технологий производства машин и оборудования имеет весомое положение в технологической базе государства.

Важной проблемой и фактором угрозы экономической безопасности в настоящее время является также то, что, по анализу экспертов, около 60 млрд долл. уходит из страны в форме сальдо по доходам от иностранных кредитов и инвестиций, и нелегальная утечка капитала составляет около 50 млрд долл., что вместе с прямыми иностранными инвестициями российских резидентов составляет около 1 трлн долл. вывезенного капитала¹.

Потери доходов бюджетной системы в связи с утечкой капитала, по оценкам ученых, составляют 1,5 % от ВВП.

Обвал национальной валюты также является негативным фактором, влияющим на экономическую ситуацию в стране.

Экономические угрозы являются комплексными. Экономическая безопасность подвержена рискам со стороны самых разных факторов, не всегда экономических. В тоже время большое влияние оказывают социальные, экологические, информационные, политические и многие другие факторы.

В сложившихся условиях очень важно четко выделить главные направления в развитии экономики, определить возможность про-

¹ Глазьев С. Ю. О неотложных мерах по укреплению экономической безопасности России и выводу российской экономики на траекторию опережающего развития [Электронный ресурс]: доклад. М.: Ин-т экон. стратегий, Рус. биограф. ин-т, 2015. 60 с. URL: <http://www.glazev.ru/upload/iblock/797/79731df31c8d8e5ca59f491ec43d5191.pdf> (дата обращения: 27.04.2017).

рывов и увеличения производительности труда, обеспечить конкурентоспособность отечественной продукции. Для достижения этих целей необходимо разработать и осуществить государственные программные проекты по инновациям, которые должны обеспечиваться реальными ресурсами и квалифицированными специалистами. Правильно выбранные принципы инновационного развития страны смогут обеспечить прогресс национальной экономики в целом.

Ю. А. Третьякова, А. В. Фрицлер

3 курс, напр. «Экономика», Пермский национальный
исследовательский политехнический университет,

Березниковский филиал

Научный руководитель – ст. преподаватель Е. В. Сидорова

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА МОЛОДЫХ КОМПАНИЙ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЕВРОХИМ – УСОЛЬСКИЙ КАЛИЙНЫЙ КОМБИНАТ»)

Одной из актуальных проблем при переходе на образовательные программы третьего поколения является уменьшение аудиторной нагрузки. В связи с этим повышаются требования к качеству изучаемого материала, с одной стороны, и необходимостью обозначения связи теоретических моделей с реалиями современной экономической ситуации в масштабе как страны, так и локального предприятия, с другой стороны.

Удачное сочетание этих двух аспектов может, на наш взгляд, привести к увеличению заинтересованности студентов при самостоятельной работе, а также в подготовке и проведении практических занятий. Курс «Управление персоналом» дает возможность сочетать эти две линии. При изучении стратегий управления персоналом студентам дневного отделения, обучающимся по направлению «Экономика», было предложено проанализировать стадии жизненного цикла организации и задачи кадровой политики. Студентам предлагалось самостоятельно определить, какую именно организацию они будут использовать в качестве предмета исследования. Группа была разделена пропорционально на ряд подгрупп, и одна подгруппа выбрала Усольский калийный комбинат ООО «ЕвроХим».

На сегодняшний день в научной и учебной литературе существует целый ряд общеизвестных моделей, описывающих жизненный цикл предприятия. Авторами таких моделей являются: У. Торберт, Э. Шайн, Д. Канц и Р. Кан, Г. Липпит и У. Шмидт, А. Доудсон,

И. Адизес и многие другие¹. Бесспорно, все они рассматривали жизненный цикл, выдвигали теории, но, на наш взгляд, в наибольшей степени отразить особенности эволюции организации удалось американскому профессору И. Адизесу (рис. 1). Стоит отметить также, что его взгляд является наиболее приемлемым с точки зрения задач управления персоналом, и это являлось одним из основных критериев при выборе модели для данной работы.



Рис. 1. Кривая жизненного цикла организации по Адизесу

На сегодняшний день в Верхнекамье расположено много заводов, которые переживают ту или иную стадию жизненного цикла. Одни уже пережили смерть, другие – только начинают свое существование и развитие на данной территории, входя в стадию быстрого роста.

Для изучения одна из подгрупп студентов выбрала Усольский калийный комбинат ООО «ЕвроХим», т. к. это молодая компания, которая имеет большие перспективы.

На текущий момент продажи в рамках калийного сегмента не осуществляются. Однако «ЕвроХим» обладает доступом к более чем

¹ Кибанов А. Я., Коновалова В. Г., Ушакова М. В. Служба управления персоналом: учеб. пособие / под ред. А. Я. Кибанова. М.: КНОРУС, 2010. С. 30.

10 млрд т запасов калийной руды на двух основных месторождениях России: в Волгоградской области («ЕвроХим – ВолгаКалий», Гремячинское месторождение) и Пермском крае (Усольский калийный комбинат, Верхнекамское месторождение), ведет там строительство шахт и перерабатывающих предприятий; компания владеет также правами на добычу в других месторождениях, где сейчас ведутся геологические работы. После ввода активов в эксплуатацию объем добычи на двух основных месторождениях составит более 8,3 млн т хлорида калия KCl (5,0 млн т оксида калия K_2O), или около 10 % всего объема предложения в мире¹. В июне 2014 г. Усольский калийный комбинат выиграл аукцион на разведку и добычу калия на Белопашином участке Верхнекамского месторождения. Общая площадь лицензионных участков «ЕвроХима» достигла 188 кв. км, а объем запасов и ресурсов – приблизительно 2,3 млрд т руды, что увеличивает срок службы шахты до 60 лет и более при запланированном уровне добычи в 3,7 млн т хлористого калия в год.

Более 4 тыс. рабочих и инженеров задействовано на строительной площадке Усольского калийного комбината. Строительство идет высокими темпами. К концу 2017 г. ожидается ввод в эксплуатацию первых флотационных установок, продолжают работы по возведению административных зданий, котельной, столовой, компрессорной станции, хранилища реагентов, железнодорожной станции и разгрузочной площадки, главной электроподстанции, водоочистных сооружений, складов для сырья и готовой продукции, а также обогатительной фабрики, где в данный момент оснащаются оборудованием цеха флотации и измельчения. Привлечение финансирования для строительства Усольского калийного комбината обусловлено уникальностью проекта, подтвердившего эффективность механизмов управления и активную позицию «ЕвроХима» в области охраны окружающей среды и социальной ответственности.

Для того чтобы определить, на какой стадии жизненного цикла находится ООО «ЕвроХим» (к маргу 2017 г.), важно иметь представление о сути модели И. Адизеса. Студенты создали таблицу (см. табл. 1), в которой отразились стадии жизненного цикла организации.

¹ Создание стоимости+ [Электронный ресурс]: Годовой отчет и финансовая отчетность за 2014 год / Группа «ЕвроХим». 2015. С. 33. URL: <http://kgo.rcb.ru/2015/otchet/eurochem-ar2014-rus.pdf> (дата обращения: 25.02.2017).

Таблица 1

Стадии жизненного цикла организации по Адизесу

Стадия	Характеристика
Выхаживание	Организация еще не существует, но есть идея о ее создании. Основателем собирается необходимая информация, закладывается теоретический фундамент для будущей организации
Быстрый рост	Деятельность и денежные потоки организации становятся стабильными, она успешно развивается, происходит бурный рост. В организации все еще нет четкой структуры управления
Юность	Изменяется структура организации, нанимаются профессиональные менеджеры. Возникают конфликты и противоречия между старыми и новыми сотрудниками, противоречия в ее целях. Для продолжения развития необходимо провести систематизацию административной деятельности
Расцвет	Организация одновременно и гибка, и управляема, имеет прописанные функции и четкую структуру. Занимается планированием деятельности, ориентирована на результат и удовлетворение потребностей клиентов, эффективно работает. Часто создаются дочерние младенческие организации
Стабильность	Уменьшается гибкость организации, идет сокращение инноваций, нет стремления к изменениям. Все большее значение уделяется межличностным отношениям, нежели захвату новых рынков, расширению зон охвата уже существующих
Аристократия	Организация владеет значительными денежными ресурсами, которые расходует на укрепление имеющейся системы контроля, обустройство, страхование. С целью развития в организации могут вводиться небольшие инновации, приобретаться другие организации. Но ориентация организации на долгосрочный результат значительно ниже, чем на предыдущих этапах

Стадия	Характеристика
Ранняя бюрократия	Большое количество конфликтов и проблем, отдаление от удовлетворения клиентов. Основное внимание концентрируется на том, кто виноват в проблемах, а не на том, что нужно сделать, чтобы их решить
Бюрократизация	Организация не стремится к повышению эффективности деятельности, к изменениям, не ориентируется на результат, на потребности клиентов. В ней присутствует жесткий контроль с необходимостью соблюдения всех принятых правил, предписаний и процедур
Смерть	Если деятельность организации напрямую зависит от клиентов, то в момент их полного отказа от ее услуг может наступить смерть организации. Наступление этапа смерти может быть на какое-то время отсрочено, если организация производит какой-то монопольный продукт или имеет поддержку государства

В марте 2008 г. компания «ЕвроХим» приобрела на аукционе лицензию на разработку Палашерского и Балахонцевского участков Верхнекамского калийного месторождения. Это событие является своеобразной точкой отсчета, с которой и началось формирование и становление компании. Таким образом, оно ознаменовало вхождение «ЕвроХима» в стадию выхаживания. Следующей стадией, которая также была успешно пройдена компанией, является быстрый рост. Она предполагает набор персонала будущего предприятия, который и был осуществлен. «ЕвроХим» начал заявлять о себе как об огромном будущем химическом предприятии, конкуренте первой пятерки лидеров отрасли. На сегодняшний день компания находится в стадии юности, ведь заканчивается строительство главных цехов, ведутся работы по установке, наладке оборудования, готовится запуск. «ЕвроХим» не получает прибыли, но имеет четко организованную структуру управления и уверенно движется к вступлению в стадию расцвета.

Что ждет «ЕвроХим» в дальнейшем? Несложно ответить на данный вопрос, ведь компания строит огромные планы по произ-

водству минеральных удобрений и успешно осуществляет их. На практике видно, что «ЕвроХим» становится большим конкурентом не только на внутреннем рынке страны, но и на мировой арене. Некоторые предприятия Верхнекамья постепенно подходят к стадии бюрократизации, сокращая тем самым часть своего персонала, не думая о будущем Пермского края в целом. «ЕвроХим» же, являясь молодой и перспективной компанией, создает благоприятные условия и предоставляет достойную заработную плату своим сотрудникам. Таким образом, компания достигает определенных результатов своей деятельности, успешно растет, развивается, привлекая тем самым новых специалистов в свои ряды.

Д. И. Фаустова, Н. Е. Шкатова

4 курс, спец. «Экономическая безопасность»,
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте
Российской Федерации, Липецкий филиал
Научный руководитель – к. э. н., доцент И. И. Филатова

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПАТЕНТНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ

Патентная система налогообложения (ПСН) введена для индивидуальных предпринимателей с 2013 г. Федеральным законом от 25 июня 2012 г. № 94-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации»¹.

Поскольку ПСН совсем недавно принята законом, и в настоящий момент это наиболее развивающаяся и меняющаяся схема в налоговой системе России, возникает немало вопросов об эффективности и рациональности ее внедрения.

С ноября 2012 г. на территории Липецкой области в соответствии с гл. 26.5 Налогового кодекса Российской Федерации² (НК РФ) введена патентная система налогообложения. Закон № 80-ОЗ принят Липецким областным Советом депутатов 25 октября 2012 г.³

Патентная система налогообложения – это особый порядок исчисления и уплаты налогов и сборов, установленный в соответ-

¹ О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 25 июня 2012 г. № 94-ФЗ // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_131589/ (дата обращения: 13.04.2017).

² Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] от 5 авг. 2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 3 апр. 2017 г.) // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 13.04.2017).

³ О патентной системе налогообложения в Липецкой области [Электронный ресурс]: закон Липецкой области от 8 нояб. 2012 г. № 80-ОЗ // Федеральная налоговая служба: офиц. сайт. 2016. 31 окт. URL: https://www.nalog.ru/rn48/about_fis/docs/5317409/ (дата обращения: 13.04.2017)

вии со ст. 18 НК РФ¹ и подробно регламентированный в гл. 26.5 НК РФ. Данная схема была принята законодательно с целью налогового стимулирования развития малого предпринимательства.

Основной смысл ПСН в том, что предприниматель может получить патент на определенный срок, на вид деятельности, указанный в законе, заменяющий собой уплату некоторых налогов. Правом применения ПСН обладают только индивидуальные предприниматели (ИП), организации не могут воспользоваться данной системой. Важным ограничением ПСН является показатель средней численности работников за налоговый период, который не должен превышать пятнадцати человек. В таком случае учитываются и работники, оформленные по договорам гражданско-правового характера. Предприниматель, осуществляющий деятельность в рамках договора простого товарищества (договора о совместной деятельности) или договора доверительного управления имуществом, не может применять ПСН. Применение ПСН освобождает от уплаты налога на доходы физических лиц с полученного от «патентной» деятельности дохода, от уплаты налога на имущество физических лиц в отношении используемой в бизнесе собственности. Кроме того, ИП, применяющие ПСН, не признаются плательщиками налога на добавленную стоимость.

Возможность применения ПСН распространяется на принятый законодательно список видов деятельности. ИП, решивший перейти на ПСН, должен подать заявление в налоговый орган по месту постановки на учет не позднее, чем за десять рабочих дней до начала применения патента. Следует помнить, что действие патента распространяется только на территории выдавшего данный патент региона.

Законом предусмотрена возможность подачи заявки на получение патента по почте или по электронным каналам связи. При подаче заявления почтой необходимо оформить ценное письмо с описью вложения, при использовании каналов электронной связи требуется электронная подпись.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс] от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 28 дек. 2016 г.) // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (дата обращения: 13.04.2017).

Нормативно установлен срок рассмотрения заявления о получении патента – пять дней, по истечении которого налоговой инспекцией должен быть выдан патент либо уведомление об отказе.

Отказ в выдаче патента можно получить, если:

- в заявлении указан вид деятельности, который не подпадает под ПСН;
- неверно указан срок действия патента;
- в текущем календарном году ИП утратил право применять патенты;
- существует недоимка по налогу ПСН.

Ограничения касаются также периода действия патента, который может быть оформлен на срок от одного до двенадцати месяцев включительно в пределах одного календарного года. Например, если ИП планирует осуществлять свою деятельность с 1 марта 2016 г. по 25 сентября 2017 г., ему необходимо получить два патента: первый – с 1 марта по 31 декабря 2016 г., после чего оформить второй патент – с 1 января 2017 г. по 25 сентября 2017 г.

Стоимость патента определяется исходя из потенциально возможного к получению дохода (ПД) путем его умножения на ставку процента, установленную ст. 346.50 НК РФ в размере 6 %. ПД устанавливается законом субъекта РФ сроком на один календарный год с целью вычисления размера стоимости патента.

Способ оплаты патента зависит от срока его действия. Так, если патент приобретен на срок менее шести месяцев, его необходимо оплатить не позднее 25 дней с момента начала его действия. При условии получения патента на больший срок его оплата производится в два этапа: третья часть суммы должна быть оплачена в срок не позднее 25 дней с момента начала действия патента, остальная сумма – не позднее тридцати календарных дней до окончания его действия. При этом суммы страховых взносов во внебюджетные фонды не уменьшают стоимость самого патента.

Законом предусмотрены также случаи утраты ИП права применения ПСН. Это происходит при превышении установленной средней численности рабочих, превышении предельного размера доходов (60 млн руб. в год) на условиях учета доходов как по ПСН, так и по упрощенной системе налогообложения (УСН) при их одно-

временном применении, либо при неуплате стоимости патента в установленные сроки.

В случае утери права на применение ПСН необходимо в течение десяти календарных дней представить заявление в налоговый орган по месту выдачи патентов, после чего, согласно НК РФ, ИП обязан перейти на общую систему налогообложения. Предприниматель теряет право применения ПСН с начала налогового периода (начала действия периода). Например, ИП Павлов В. К. с 1 февраля 2013 г. получил патент на ведение деятельности по ремонту мебели на срок семь месяцев. В апреле среднесписочная численность работников превысила пятнадцать человек, в связи с чем ИП утерял право на применение ПСН с 1 февраля 2013 г.

Предприниматель получает право повторного применения ПСН в следующем календарном году после его утраты.

ИП, применяющие ПСН, не сдают налоговые декларации, но при применении УСН или системы налогообложения для сельскохозяйственных производителей (единого сельскохозяйственного налога, ЕСХН) декларации сдаются независимо от наличия выручки от деятельности по УСН или ЕСХН, в том числе налоговая декларация может быть нулевой.

ИП, применяющие ПСН, согласно информационному сообщению Минфина России «Об изменениях в специальных налоговых режимах»¹, могут не вести бухгалтерский учет, при этом они обязаны вести Книгу учета доходов индивидуальных предпринимателей, применяющих ПСН.

ПСН разрешено совмещать с другими режимами налогообложения и одновременно получать патенты в разных регионах. В этом случае необходима организация раздельного учета доходов, расходов, обязательств и имущества, используемого в каждом из видов бизнеса.

Основным достоинством ПСН как специального налогового режима является замена уплаты нескольких налогов оплатой патента.

Существенным недостатком новой системы является невозможность ее применения организациями. С 1 января 2021 г., когда бу-

¹ Об изменениях в специальных налоговых режимах [Электронный ресурс]: информ. сообщение Минфина России // КонсультантПлюс: офиц. сайт компании. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_132232/ (дата обращения: 13.04.2017).

дет отменен единый налог на вмененный доход (ЕНВД), перед малыми предприятиями встанет нелегкий выбор. Патентной системой они воспользоваться не смогут, в связи с чем им придется выбирать между общим и упрощенным режимом налогообложения.

На эту систему рекомендуется обратить внимание прежде всего предпринимателям, которые платят ЕНВД, в связи с тем, что планируется его отмена.

Переход на ПСН сопровождается множеством вопросов. Наиболее часто они касаются стоимости патента, которая иногда кажется предпринимателям необоснованно высокой. Возникают затруднения с определением вида деятельности, на который ИП желает получить патент, нередко данный вид деятельности отсутствует в утвержденном списке. Многие ИП, занимающиеся розничной торговлей, имеют несколько павильонов в соседних областях, которые законодательно установили разный размер дохода для расчета стоимости патента. В связи с этим возникает непонимание, сколько патентов надо оформлять в этом случае. Заставляет серьезно задуматься и требование пересчитать и вернуть все налоги с момента начала действия патента в том случае, если ИП утратил право пользования патентом. Уплаченная стоимость патента при этом не возвращается. Необходимо хорошо спланировать бизнес, чтобы избежать ситуации утери патента.

На многие вопросы отвечают работники Федеральной налоговой службы на своем сайте. Оперативная информационная поддержка очень важна в данном случае, поскольку помогает представителям малого бизнеса избежать ошибок, грамотно вести налоговую политику своего предприятия.

Несмотря на то, что внедрение ПСН вызывает ряд обоснованных вопросов и трудностей у ИП, а ее применение не является обязательным, представители налоговых органов поддерживают ее дальнейшее развитие, считая данную систему перспективной заменой вмененного налога. Ряд специалистов предлагают расширить список по видам деятельности и увеличить максимально допустимый доход с целью увеличения количества предпринимателей, которые смогут воспользоваться ПСН.

Некоторые аналитики высказывают обоснованные опасения о возможности снижения предпринимателями официального средне-

списочного числа работников с целью сохранения права применения ПСН, однако большинство считает, что ПСН будет способствовать легализации малого бизнеса в связи с упрощением оформления документов.

Безусловно, действующее законодательство не является совершенным и требует доработок, которые устранят спорные моменты при применении ПСН на практике. Следует понимать, что процесс оптимизации новой системы может занять некоторое время, в связи с чем в закон будут вноситься поправки, поэтому надо внимательно следить за его изменением.

А. В. Фрицлер

3 курс, напр. «Экономика», Пермский национальный исследовательский политехнический университет, Березниковский филиал

Научные руководители – к. ист. н., доцент, зав. кафедрой «Общенаучные дисциплины» В. В. Шилов;
ст. преподаватель Н. Я. Захарова

ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНО-ПРИРОДНОЕ НАСЛЕДИЕ КАК ВАЖНЫЙ РЕСУРС СОХРАНЕНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ (НА ПРИМЕРЕ БЕРЕЗНИКОВСКО- УСОЛЬСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ)

В октябре 2006 г. в крупнейшем индустриальном центре Западного Урала г. Березники Пермского края произошла техногенная авария на руднике БКПРУ-1 компании ПАО «Уралкалий». Возникла довольно сложная социально-экономическая ситуация – переселение населения из потенциально опасных зон и отток населения (1,5–2 тыс. человек в год). В связи с этим представители власти, общественности, науки и бизнеса начали особенно внимательно анализировать потенциал муниципального образования, рассуждать о долгосрочной перспективе развития территории.

В целом стратегическое планирование развития города, района, региона – это процесс определения того, какой территория собирается стать в обозримом будущем. Данная тема является сложной и включает много аспектов. В статье уделим внимание одной из важных составляющих этого плана – развитию индустрии туризма на Березниковско-Усольской агропромышленной территории и в Северном Прикамье, в частности.

В последние годы наблюдается большой интерес к развитию туризма в России и за рубежом¹, но в основном сфера туризма рассматривается как важный фактор инвестиционной привлекательно-

¹ *Шилов В. В., Тимохин А. Б.* Международный и российский опыт развития регионального туризма // Російсько-українське порубіжжя: стан та перспективи співробітництва. Матеріали міжнародної науково-практичної конференції. 28 березня 2009 року. Харків, 2009. С. 208–213.

сти региона¹. В одной из публикаций мы уже рассматривали сферу развития туризма в Верхнекамье в экономическом аспекте². Цель данного исследования – показать не только «экономическую составляющую» индустрии туризма, но и социокультурный аспект развития туризма, т. к. именно эта составляющая туристической индустрии может стать и центром духовно-нравственного воспитания жителей Пермского Прикамья, особенно молодежи.

Современная туристическая индустрия является одной из крупнейших высокодоходных и наиболее динамично развивающихся отраслей народного хозяйства. Число рабочих мест в сфере туризма составляет около 200 млн человек, или 8 % от общих показателей занятости в мире. По данным Всемирной туристской организации (ВТО) и Международного валютного фонда, туризм в XXI в. вышел на первое место в мировом экспорте товаров и услуг, обогнав автомобильную промышленность. По прогнозам ВТО, в ближайшие десятилетия темпы роста туризма сохранятся.

Не стоит забывать, что любой турист не только приносит в бюджет территории реальные деньги, он и сам становится субъектом приобщения к историко-культурно-природному наследию, т. е. получает определенную сумму духовно-нравственных, исторических, экологических знаний. Можно даже сказать по отношению к подрастающему поколению: формируется как личность.

Рассматриваемая нами территория – Верхнекамье – довольно значимая с точки зрения историко-культурного наследия в масштабах РФ. Еще в 1970 г. Постановлением Совета Министров РСФСР 116 городов России были объявлены историческими городами-памятниками, четыре из них – в тогдашней Пермской области. В Северном Прикамье это Чердынь, Соликамск и Усолье (на юге области – Кунгур). Данное постановление хотя и было принято в годы советской власти, но наглядно показывает значимость нашей территории исследования.

¹ Шилов В. В. Индустрия туризма в контексте развития региона // Региональный рынок товаров и услуг: инновационные технологии и организация бизнеса: материалы Междунар. науч.-практ. конф. 30–31 окт. 2008 г. Ч. 2 / под ред. С. И. Лопатина, Д. А. Попова; пер. на англ. Т. В. Маловичко. Хабаровск: РИЦ ХГАЭП, 2008. С. 202–206.

² Шилов В. В., Тарасова А. Н., Тимохин А. Б. Региональный туризм как фактор рекреации и инвестиционной привлекательности // Проблемы экономики, организации и управления в России и мире: материалы Междунар. науч.-практ. конф. Прага: WORLD PRESS, 2013. С. 547–559.

Березники с численностью около 150 тыс. жителей – неофициальная столица Верхнекамья и второй по социально-экономическому потенциалу город Пермского Прикамья (после краевого центра – Перми) – официально был основан 20 марта 1932 г. и, на первый взгляд, не имеет туристической привлекательности. Так, мастер спорта, инструктор международного класса по спортивному туризму, доктор технических наук, профессор А. В. Затонский отметил: «Березники – неинтересный город. Это не Париж, где 70 процентов населения заняты в сфере обслуживания. Там есть что показать, у нас этого нет. А то, что есть, не развито. У нас лифт на телевышку не ходит. Кафе там нет. А почему собственно?»¹

Но это только на первый взгляд. Березниковско-Усольская агропромышленная территория (соседний Усольский район до 1940 г. входил в состав г. Березники) имеет богатейшее историко-культурно-природное наследие, которое вполне может стать основой для динамичного развития индустрии туризма. Выделим уникальные составляющие для развития данной отрасли:

1. На довольно компактной территории, где расстояние между археологическими памятниками не превышает 20 км, насчитывается около 50 памятников археологии (с эпохи палеолита). А учитывая сосредоточение на ней памятников архитектуры XVII–XX вв. (девять из них федерального значения, 35 – краевого), можно сказать, что по насыщенности, разнообразию и хронологическому диапазону данная территория уникальна. К тому же знаменитые пермский звериный стиль, пермская деревянная скульптура и другие уникальные древности Верхнекамья сегодня известны как на территории РФ, так и за рубежом².

2. На планировке и застройке жилой и хозяйственной среды сказывались разные факторы: природные условия, пути сообщения, хозяйственный уклад, нормы землепользования, общинные и семейные традиции, «социалистическая индустриализация и коллективизация» XX в., поэтому воссозданные архитектурные «новотелы», музеи под открытым небом (этнографическая деревня), соля-

¹ Затонский А. В. Березникам нужен социальный витамин // Городская газета (Березники). 2008. 24 янв.

² Мельничук А. Ф., Соколова Н. Е., Цыпуштанов В. А., Шилов В. В. Памятники археологии и архитектуры Березниковско-Усольского района: кат. Березники, 1994.

ная мануфактура, рабочий поселок и другие объекты будут иметь у посетителей огромную популярность.

3. Возникшая на исследуемой нами территории строгановская вотчина – это феноменальное явление в истории не только исследуемого нами региона, но и всего самодержавного Российского государства XVI–XIX вв.

4. Из строгановских вотчин Ермак Тимофеевич пошел на «покорение Сибири». В 1965 г. в пос. Орёл Усольского района рядом с действующей церковью Похвалы Богородицы (построена в начале XVIII в.) был торжественно открыт памятник Ермаку (скульптор Л. Мартынов).

5. В селе Новое Усолъе (образовано как слобода в 1606 г., ныне г. Усолъе), бывшей вотчине Строгановых, в XVII–XIX вв. был выстроен уникальный архитектурный ансамбль в стиле московского барокко (первой трети XVIII в.) и русского классицизма (начала XIX в.), это два «золотых века усольской архитектуры». Многие другие уникальные произведения искусства, меценатская деятельность тоже связаны с фамилией этих российских магнатов: строгановская школа иконописи, строгановское золотое шитье и др. С выдающимися произведениями искусства (которые оказали бы честь любому музею Москвы и Санкт-Петербурга) можно познакомиться в Березниковском историко-художественном музее им. И. Ф. Коновалова.

6. В семье крепостных Строгановых в Новом Усолъе родился великий русский зодчий с мировым именем А. Н. Воронихин. Ряд исследователей считают, что некоторые памятники русского классицизма начала XIX в. в исторической части современного г. Усолъя созданы по его проектам.

7. На протяжении нескольких столетий на усольско-лёнвенских промыслах варили соль-«пермянку». Поваренной солью с этих промыслов господа владельцы снабжали почти половину России. Знаменитая «пермянка» Пермского Прикамья была «брендом» средневековой и новой России.

8. С середины XVIII в. солеваренные промыслы уже принадлежали не только Строгановым, здесь появились представители видных российских фамилий: князей Голицыных, Абамелек-Лазаревых, господ Шуваловых (Шаховских), князей Бутеро-Родали, гра-

фов Полье, дворян Всеволожских. Это тоже знаковые фамилии российской истории.

9. На протяжении XVI в. – начала XX в. хозяйство крестьянского двора, базировавшегося на натуральном производстве, оставалось многоотраслевым. Кроме этого, многие крестьяне освоили промыслы и подсобные занятия – охоту, рыбную ловлю, лесозаготовки, сплав леса, извоз, бурлачество, домашнее ремесло. Всё это можно показать в созданной этнографической деревне, в экспозициях воссозданных строений прошлых эпох.

10. В границах современных березниковских предприятий ОАО «Березниковский содовый завод» и ООО «Сода-хлорат» остался комплекс жилых и административных зданий (построены в 1910–1913 гг.), образовавших в свое время поселок строившегося первого в России содового завода (1883 г.) «Любимов, Сольвэ и К^о». План поселка и проекты зданий разработаны частной проектной мастерской А. Б. Турчевича в Перми. Обилие декора, украшений, стилизованных в духе архитектуры прошлого (готики, ренессанса и других стилей), – их отличительная черта. Но наряду с историческим в архитектуре отражено и новое направление модерна.

11. Молодой Борис Пастернак, служившей конторщиком на химическом заводе в Иваке неподалеку от пос. Березниковский, в письме своему товарищу по литературным интересам С. П. Боброву от 24 июня 1916 г. назвал завод «Любимов, Сольвэ и К^о» и поселок при нем «маленькой промышленной Бельгией». Создание «литературного кольца», связанного с именем Бориса Пастернака, не будет, на наш взгляд, «дутой амбицией» березниковцев.

12. Открытие в 1925 г. одного из крупнейших в мире месторождений калийных солей – Верхнекамского – способствовало бурному экономическому развитию Верхнекамья, особенно г. Березники. Сегодня в средствах массовой информации Березники называют не только городом белых берез, но и городом первых пятилеток, республикой химии на Каме. За годы советской власти на исследуемой нами территории была создана мощная материально-техническая база (сегодня в городе работает пять градообразующих предприятий, и часто продукция, выпускаемая ими, не имеет аналогов в мире). В Березниках работают и добротные корпоративные музеи. Индустриальный туризм в мире тоже имеет особую привлекательность.

13. Здания в стиле сталинского ампира вполне могут и должны стать объектом экскурсионного маршрута по городу первых пятилеток. В Березниках находится цельный архитектурный комплекс этого стиля периода 30–50-х гг. XX в.

14. В годы сталинских репрессий рассматриваемая территория была одним из крупных островов «архипелага ГУЛАГ». Березниковский химический комбинат был в числе 19 ударных строек первой пятилетки. Верхнекамье является родиной известного кинорежиссера и актера Станислава Говорухина (из семьи репрессированных г. Усоля), свой популярный фильм эпохи перестройки «Так жить нельзя!» он снимал частично в Березниках и Усолье). Известный российский поэт Алексей Решетов (1937–2002) одно из своих стихотворений неслучайно начинал такими строками: «Когда отца в тридцать седьмом оклеветали и забрали...». Об условиях жизни на знаменитой стройке СССР в Березниках написал известный писатель Варлам Шаламов (1907–1982), автор антиромана «Вишера» и «Колымских рассказов».

15. На берегах Камы в Березниках провел свое детство и юность (15 лет) будущий Президент РФ Борис Ельцин. В школе № 1 им. А. С. Пушкина, где учился Б. Н. Ельцин, установлена мемориальная доска и работает школьный музей, в котором есть раздел, посвященный знаменитому выпускнику.

16. В 1965 г. в Усольском районе в глухой тайге приземлился аппарат космического корабля «Восход-2», пилотируемый Павлом Беляевым и Алексеем Леоновым. В честь этого события летом 2004 г. на правом берегу Камы был торжественно открыт памятник (20-метровая стела, скульптор Ю. Устинов). На открытии памятника присутствовал один из членов экипажа космического корабля, человек, первый вышедший в открытый космос, – А. А. Леонов.

17. Образовавшиеся в 1986 и 2007 гг. в результате техногенных катастроф на БКПРУ-3 и БКПРУ-1 ПАО «Уралкалий» знаменитые провалы тоже вполне могут привлечь массу туристов.

18. Уникальное природное наследие может сегодня стать базой для развития лечебного и курортного туризма. На Березниковско-Усольской территории реально создание многочисленных троп здоровья (здесь расположены 11 особо охраняемых природных территорий, охотничий заказник площадью 20 тыс. га, несколько

охотничьих баз, многочисленны леса, реки, озера, родники). Здесь зафиксировано также наличие уникальных подземных вод, которые представляют собой многокомпонентные растворы солей, в том числе воды с повышенным содержанием брома и йода. Воды подобного типа давно используются в лечебных целях.

Таким образом, историко-культурно-природное наследие рассматриваемой территории обладает довольно значительным потенциалом, который уже используется туроператорами, но туристические потоки пока не так велики, и связано это прежде всего со слабо развитой инфраструктурой.

Маршруты, радиальные экскурсии не только по Усольскому району, но и по всему Верхнекамью удобнее всего проводить именно из Березников, где для туристов (и особенно интуристов) легче всего создать и развивать действующую, но уже отвечающую самым высоким международным стандартам сферу услуг и торговли (гостиницы, бассейны, кафе, спортзалы и пр.).

Город Березники сегодня имеет все потенциальные возможности стать «точкой роста» для создания мощной индустрии туризма всего Верхнекамья, т. к. к городу тяготеют территории Чердынского, Красновишерского, Усольского, Соликамского районов, г. Александровск. Из более чем 430 тыс. жителей Верхнекамья доля Березников – 35 %.

Часть экспертов все-таки скептически относятся к развитию сферы туризма в индустриальных центрах, на крупных аграрно-промышленных территориях. Возможно, с точки зрения классического экономического образования (которое формирует экономическое мышление довольно четко: оценивать все явления и процессы с позиций затрат и результатов) это будет, на первый взгляд, верное решение: доходы муниципалитетов власти в первую очередь должны направлять в сферу жилищно-коммунального хозяйства, на ремонт дорог, помощь жителям, попавшим в трудную жизненную ситуацию (что, несомненно, актуально и важно), но вряд ли можно согласиться с той точкой зрения, что развитие туризма в индустриальном центре – это простое «закапывание денег».

Стимулирование развития туристической индустрии – это не только создание новых рабочих мест. Развитие сферы туризма всегда будет способствовать росту национального самосознания на лучших образ-

цах историко-культурно-природного наследия, а общерусская культура складывается именно из региональных компонентов, выраженных в локальных вариантах.

Утрата традиций, историко-культурного наследия всегда негативно отражается на этнокультурном, социально-экономическом, демографическом, политическом развитии любого региона. Прерванная историческая преемственность поколений приводит к росту девиантного и делинквентного поведения населения, сенсорному голоданию или даже инфантилизму, конформизму, а порой и цинизму, особенно у подрастающего поколения. Данная проблема особо актуальна в индустриальных центрах с высокой концентрацией промышленных производств, высокой экологической напряженностью.

Представители власти, бизнеса, общественности должны всегда помнить и осознавать, что социокультурную составляющую в этом сложном и важном вопросе практически невозможно выразить в денежном эквиваленте.

Т. Р. Хлюпина

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ БАНКОВСКИХ УСЛУГ НА ПРИМЕРЕ БАНКА «ВТБ 24» (ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА)

Общая характеристика деятельности ВТБ 24 (ПАО). В настоящее время коммерческие банки борются за качество предоставляемых услуг клиентам. Именно повышение качества обслуживания при осуществлении операций в течение одного операционного дня является одним из главных критериев выбора банка частным лицом.

В связи с этим вопросы деятельности банков, оказания банковских услуг остаются в сфере внимания ученых-экономистов¹. Актуальными являются и исследования подобной тематики, направленные на разработку практических предложений для конкретного коммерческого банка по совершенствованию оказания того или иного вида услуг на основе анализа ключевых аспектов работы организации с клиентами. Высокий уровень ответственности заставляет банк повышать требования к своему персоналу, его профессионализму, к качеству подготовки сотрудников. Для такого крупного банка, каким является ВТБ 24 (публичное акционерное общество, ПАО), важно постоянно поддерживать свои позиции в рейтингах надежности, ликвидности, рентабельности.

Банк «ВТБ 24» (ПАО) является акционерным банком и осуществляет свою деятельность в Российской Федерации с 2000 г.²

Миссия Банка ВТБ 24 (далее – Банк, ВТБ 24 (ПАО)) состоит в том, чтобы, благодаря передовым технологиям, предлагать клиентам простые и быстрые решения, объективные условия и стре-

¹ См., напр.: Банковское дело / под ред. О. И. Лаврушина. М.: ИНФРА-М, 2011. 576 с.; Батракова Л. Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка. М.: Логос, 2014. 344 с.; Смирнова Л. Р. Банковский учет. М.: Финансы и статистика, 2010. 352 с.

² Информация о банке // ВТБ 24 (ПАО): офиц. сайт. URL: <https://www.vtb24.ru/about> (дата обращения: 16.03.2017).

миться к взаимовыгодному сотрудничеству. ВТБ 24 (ПАО) старается быть банком номер один для клиентов и партнеров на всех рынках, на которых представлен, в отношении как деловой практики, продаж, долгосрочной прибыльности, так и стабильного роста и корпоративной репутации.

Цель Банка – создавать, поддерживать и продвигать высокие стандарты деловой практики в отношении клиентов, сотрудников, инвесторов и других заинтересованных лиц, что означает ответственность, честность, следование нормам законодательного и регулятивного характера, высоким стандартам международной практики, а также уважение традиций и культур сообществ и территорий, где представлен Банк.

В ВТБ 24 (ПАО) функционирует четырехуровневая система органов управления:

- 1) общее собрание участников;
- 2) совет директоров Банка;
- 3) правление Банка – коллегиальный исполнительный орган;
- 4) председатель правления – единоличный исполнительный орган.

Рассматриваемый банк – один из крупнейших участников российского рынка банковских услуг. Он входит в международную финансовую группу и специализируется на обслуживании физических лиц, индивидуальных предпринимателей и предприятий малого бизнеса. Деятельность Банка регулируется Центральным банком Российской Федерации (Банком России) в соответствии с Генеральной лицензией Банка России № 1623.

Своим клиентам ВТБ 24 (ПАО) предлагает широкий спектр продуктов потребительского кредитования, в том числе потребительские кредиты, автокредиты, кредитные карты и кредиты на неотложные нужды, а также ипотечные кредиты.

Дадим несколько советов банку о том, как улучшить качество обслуживания клиентов.

1. Повышение качества сервиса в офисах путем его оценки. Обслуживание клиентов и предоставление услуг отражаются непосредственно на лояльности клиентов. Однако при посещении какого-нибудь небольшого регионального или районного офиса складывается впечатление, что банк забыл, как важно посетителю его

внимание. Работники не приветствуют клиентов и не благодарят их за посещение и выбор банка. А ведь приветствие выстраивает доверительные отношения между посетителем и персоналом, что позволяет улучшить качество обслуживания. Кроме того, оценка сервиса после какого-либо банковского взаимодействия благодаря автоматизированным решениям электронных систем обработки клиентопотока дает возможность проанализировать проблемные вопросы в сервисе и вывести его на новый уровень. Топ-менеджмент сейчас имеет возможность отследить каждую конкретную историю обслуживания заказчика в любом офисе страны.

В качестве решения данной задачи подходит автоматизированная система оценки качества, которая мотивирует сотрудников отделений внимательно относиться к проблемам клиента, т. к. от решения «понравилось – не понравилось» зависит оценка деятельности каждого работника.

2. Повышение эффективности работы сотрудников. Сокращение расходов без ущерба для качества обслуживания – проблема многих финансовых учреждений. В этом случае приемлемым решением может стать система отчетности и мониторинга организации клиентопотока. Она направлена на принятие стратегических и оперативных решений, корректировку работы персонала и бизнес-процессов. Зачастую на основе анализа бизнес-отчетов можно понять, что, к примеру, не надо держать определенного специалиста в конкретном офисе весь месяц или отследить спрос на какие-то определенные банковские услуги. Данные системы обычно встроены в электронную систему управления очередью и позволяют устанавливать собственные кастомизированные индикаторы работы. К примеру, в очереди сейчас 15 человек, и индикатор горит красным, потому что данный критерий превышен и следует работать быстрее. Основные параметры работы системы: данные о времени ожидания, сеансе обслуживания, производительности труда, количестве ожидающих клиентов и регистрационная информация. Отчеты формируются в автоматическом режиме или по запросу вручную. Каналы доставки у таких мониторингов различны: отображение отчета в интерфейсе программы, на внутрисетевых ресурсах внутри организации, ftp-файлы, путем смс-информирования по каким-либо конкретным показателям мониторинга.

3. Использование аналитических отчетов о работе отделений. Использование инструментов для определения и анализа пропускной способности клиентов в час, ожидания и времени обслуживания каждого клиента позволяет руководству сосредоточиться на повышении эффективности операционной деятельности. Так же продуктивно на деятельности отражаются простые опросы клиентов при представлении предлагаемых услуг. В режиме реального времени менеджеры могут принять незамедлительные меры для более эффективного использования персонала и улучшить качество сервиса. С экономической точки зрения (особенно это актуально в кризисные времена) отчеты позволяют оптимизировать штат сотрудников и их рабочее время, выявив неэффективность некоторых задач и работников.

4. Повышение удовлетворенности сотрудников. Удержание и привлечение квалифицированных сотрудников много говорит о компании. Потому работник, который ценит свое рабочее место, скорее всего, позаботится о клиентах более эффективно.

Электронная система управления клиентопотоком обычно дает различную информацию о клиентах, что также повышает эффективность сотрудников: проинформирован – значит вооружен. А система оценки сервиса позволяет мотивировать работника и дать ему чувство удовлетворения и гордости за проделанную работу. К примеру, благодаря Smart QMS (системе управления очередью на платформе «1С:Предприятие») работник может выбрать соответствующий статус работы с системой и отследить результаты собственной работы. Сначала он работал с очередью, потом пошел на обед, затем разобрался с документами. На то, сколько по времени он работал с очередью, сколько у него продолжался перерыв, можно взглянуть со стороны поощрения.

В рамках работы автоматизированных решений, которые используются в банках, накапливается большое количество информации, касающейся клиентов. Ее грамотное использование позволит принимать оперативные и долгосрочные стратегические решения в пользу сервиса, который так важен при выборе розничного банка.

Совершенствование кредитной политики коммерческого банка «ВТБ 24». Итак, кредитная политика банка является достаточно эффективной. Однако на фоне общих тенденций на рынке

потребительского кредитования банку можно рекомендовать следующее.

1. Снижение кредитных рисков. Основное направление снижения кредитного риска – это формирование надежного состава клиентов, имеющих расчетные счета в конкретном банке. Поэтому оценка кредитоспособности клиента является важнейшим этапом в процессе кредитования; любой коммерческий банк должен уделять огромное внимание разработке современной методологической базы по оценке кредитоспособности, тестированию квалификации кредитных работников. Ошибка при оценке кредитоспособности клиента может привести к невозврату кредита, что способно нарушить ликвидность банка и в конечном счете привести к банкротству кредитной организации.

Принимая решение о целесообразности, возможности и условиях кредитования, банк должен, главным образом, выявить наличие потенциальной способности заемщика вернуть полученную ссуду в соответствии с оговоренными сроками. Это становится возможным лишь в том случае, если финансовое положение заемщика устойчиво, а денежные поступления на его счета за реализованную продукцию (работы, услуги) осуществляются стабильно. Финансовое положение не может быть охарактеризовано каким-то одним показателем, поэтому решения о заключении кредитного договора принимаются в условиях многокритериальной задачи.

В ВТБ 24 разработана достаточно эффективная система управления кредитными рисками (о чем свидетельствует низкий уровень просроченных ссуд в кредитном портфеле банка). В данной системе есть и свои недостатки. При оценке кредитоспособности заемщика в учет принимаются, как правило, достоверность предоставленных заемщиком сведений, а также величина доходов заемщика.

При оценке платежеспособности заемщика в ВТБ 24 рассчитывается коэффициент платеж-доход (*Кэф. П/Д*):

$$Кэф. П / Д = \frac{\text{Ежемесячный платеж в счет погашения основного долга и процентов по кредиту}}{\text{Сумма чистого среднемесячного совокупного дохода заемщика}}$$

Коэффициент определяет предельно допустимую долю расходов заемщика / созаемщика по кредиту (в части платежей по ос-

новному долгу и процентам) в совокупных доходах заемщика / созаемщика. Превышение коэффициента свидетельствует о повышенном риске Банка при предоставлении кредитных средств.

Максимальные значения показателей П/Д, выраженные в процентах, по программам потребительского и ипотечного кредитования устанавливаются кредитным комитетом. Максимальная сумма предоставляемого кредита (K) физическому лицу не может превышать следующую расчетную величину:

$$K \leq \frac{1}{\frac{i \times n}{1 + 100 \times 12}} \times \{0,5 \times D \times n - \text{ДО}\},$$

где i – ставка кредитования, процент годовых;

n – период кредитования, мес.;

D – среднемесячный доход семьи;

ДО – сумма денежных обязательств клиента. Величина суммы предоставляемого кредита уменьшается при наличии денежных обязательств физического лица.

При оценке кредитоспособности заемщика ВТБ 24 не учитывает такие факторы, как наличие сберегательного счета в банке, страхование жизни заемщика.

Помимо расчета платежеспособности заемщика возможно при предоставлении банком потребительского кредита использовать модель балльной оценки кредита. В этом случае потенциальному заемщику нужно заполнить стандартную анкету. Начисление баллов зависит от возраста, пола, семейного положения, наличия недвижимости, месячного дохода, оседлости, занятости в конкретной отрасли и срока работы на определенном месте, наличия сберегательного счета в банке, страхового полиса и т. д. Для принятия положительного решения необходимо, чтобы итоговая сумма баллов превысила определенный уровень.

Упрощенная модель балльной оценки заемщика потребительского кредита основана на девяти факторах:

1) возраст заемщика: 0,01 балла за каждый год сверх 20 лет при максимуме 0,3 балла;

2) пол: 0,4 балла – женщины; 0 баллов – мужчины;

3) оседлость: 0,042 балла за каждый год, прожитый в данной местности, при максимуме 0,42 балла;

4) занятость: 0,55 балла за профессию с низким уровнем риска для жизни; 0 баллов – с высоким риском, 0,16 балла – за все остальные профессии;

5) отрасль: 0,21 балла для работников коммунальных служб, государственных и банковских служащих, 0 баллов – для всех остальных;

6) стабильность занятости: 0,059 балла за каждый год на данном месте работы при максимуме 0,59 балла;

7) наличие сберегательного счета в банке: 0,35 балла;

8) наличие недвижимости: 0,35 балла;

9) страхование жизни: 0,19 балла.

Критической в данной модели является сумма 1,25 балла, т. е. если итоговый балл клиента ниже указанного уровня, кредит клиенту предоставлен не будет.

Таким образом, модель балльной оценки позволит ВТБ 24 рассчитывать платежеспособность клиента и учесть дополнительные риски при потребительском кредитовании.

2. Внедрение новых кредитных технологий (на примере кредитного скоринга). Кредитный скоринг широко применяется с 1966 г. для принятия решения о выдаче / невыдаче кредита, для автоматизации потребительского кредитования. Под кредитным скорингом понимается формальный метод принятия решения о выдаче / невыдаче кредита или максимальной сумме выдаваемого кредита. Классические методы кредитного скоринга опираются на кредитную историю. Данная технология известна достаточно давно, но не все банки ее применяют.

Внедрение технологии кредитного скоринга особенно актуально для ВТБ 24 в связи с тем, что одной из основных сфер деятельности Банка является расширение клиентского кредитования. Увеличение объема кредитного портфеля планируется за счет как расширения лимитов кредитования основных заемщиков, так и привлечения новых клиентов. Большое внимание уделяется диверсификации кредитного портфеля. Расширение числа потенциальных заемщиков будет проводиться посредством увеличения и активизации работы филиальной сети. План стратегического развития ВТБ 24 предполагает также высокие темпы развития деятельности по обслуживанию частной клиентуры.

Основными источниками дохода Банка являются кредитование населения, малого и среднего бизнеса, крупных корпоративных клиентов, торговля ценными бумагами и обслуживание вил-клиентуры.

В целях уменьшения рисков ВТБ 24 можно рекомендовать совершенствование программ обеспеченного кредитования (автокредитования и ипотечного кредитования по таким направлениям, как автокредитование с обратным выкупом buy-back, ипотечное кредитование без первоначального взноса).

А. А. Чащин

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

КОРРУПЦИОННЫЕ СХЕМЫ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ

Коррупция – это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера¹.

Коррупция представляет собой значительную проблему для современной России, затрагивающую все аспекты жизни, включая государственное управление, правоохранительные органы, здравоохранение и образование. Явление коррупции исторически является частью модели государственного управления в России: последняя находится в числе пятидесяти наиболее коррумпированных стран мира.

Коррупция начинает всерьез влиять на снижение темпов экономического роста, снижение потенциала институтов гражданского общества, нарушение прав человека, оказывает другие негативные воздействия на правовую систему².

Тема банковской коррупции крайне сложна и многогранна. Под банковским сектором в контексте данной темы понимается прежде всего центральный банк и коммерческие банки, а также небанковские кредитно-депозитные организации, находящиеся под контролем (надзором) центрального банка. Обозначим проблемы, которые

¹ О противодействии коррупции [Электронный ресурс]: федер. закон от 25 дек. 2008 г. № 273-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² См., напр.: *Братановский С. Н., Зеленов М. Ф.* Понятие, состав и виды коррупционных правонарушений // *Гражданин и право*. 2011. № 11. С. 23–31; *Коррупция – угроза экономической безопасности предприятий и государства /* разраб. темы, коммент., разъяснения и рек. Н. А. Пименова. М.: ЗАО «Библиотечка РГ», 2009. 176 с.; *Максимов С. В.* Коррупция. Закон. Ответственность. М.: ЮрИнфоР, 2008. 254 с.; *Проява С. М.* Экономизация коррупции. Механизм противодействия. М.: Юнити-Дана, 2008. 159 с.

имеются в банковском секторе и несут наибольшую коррупционную опасность. Проблемы банков можно представить в виде таблицы. В ней по каждому из тринадцати видов коррупции выделены участники, предоставляющие коррупционные «услуги», и участники, получающие такие «услуги», а также дано описание каждой «услуги» (табл. 1).

Таблица 1

**Основные виды коррупционных операций
с участием банков**

№ п/п	Вид коррупционной операции	Сторона, предоставляющая коррупционную «услугу»	Сторона, получающая коррупционную «услугу»	Описание коррупционной «услуги» (операции)
1	Кредитная коррупция	Центральный банк	Коммерческий банк	Получение кредита
2	Надзорная коррупция	Центральный банк	Коммерческий банк	Положительное решение подразделений банковского надзора
3	Резервная коррупция	Центральный банк	Иностранные финансовые институты	Размещение золотовалютных резервов на выгодных условиях
4	Информационная коррупция	Центральный банк	Коммерческий банк, участники финансового рынка	Получение ценной информации
5	Служебная коррупция	Коммерческий банк	Самые разные получатели	Получение ценной информации
6	Операционная коррупция	Коммерческий банк	Клиенты коммерческого банка	Получение кредитов и банковских услуг на выгодных условиях
7	Хищение банковских активов	Коммерческий банк	Коммерческий банк	Выведение активов из банка и их присвоение акционерами или менеджерами банка

№ п/п	Вид коррупционной операции	Сторона, предоставляющая коррупционную «услугу»	Сторона, получающая коррупционную «услугу»	Описание коррупционной «услуги» (операции)
8	«Отмывка»	Коммерческий банк	Организованные преступные группировки	Легализация денежных средств, полученных преступным путем (превращение наличных денег в безналичные)
9	«Обналичка»	Коммерческий банк	Организованные преступные группировки, субъекты «теневой» экономики	Получение наличных денег в больших объемах с нарушением закона
10	Инвестиционная коррупция	Компании-эмитенты акций, государство	Коммерческий банк	Получение инсайдерской информации, необходимой для спекулятивных операций на фондовом рынке; получение выгодных условий покупки / продажи активов
11	Правовая коррупция	Прокуратура, суды, другие правоохранительные органы	Коммерческий банк	Оправдательные решения, прекращение дел
12	Бюджетный лоббизм	Государственные экономические ведомства и организации	Коммерческий банк	Получение бюджетных средств на банковские депозиты, предоставление кредитов и банковских гарантий государству на выгодных условиях

№ п/п	Вид коррупционной операции	Сторона, предоставляющая коррупционную «услугу»	Сторона, получающая коррупционную «услугу»	Описание коррупционной «услуги» (операции)
13	Политический лоббизм	Высшие органы законодательной власти, политические и общественные организации, СМИ и т. п.	Центральный банк, коммерческий банк	Принятие нужных законов, укрепление позиций банковского сектора в органах законодательной власти, установление контроля над политическими партиями

В первых четырех видах коррупционной опасности стороной, предоставляющей коррупционные «услуги», выступает центральный банк. По следующим пяти видам коррупции «услуги» предоставляются коммерческими банками. Можно выделить седьмую по списку форму коррупции (хищение банковских активов): в ней нет разделения на сторону, предоставляющую «услуги», и сторону, получающую «услуги». Хищение активов банка банкиры осуществляют как бы сами у себя, т. е. коррупционеры обходятся без третьих лиц.

По последним четырем видам коррупции получателями «услуг» оказываются сами банки. Причем в случае политического лоббизма получателями «услуг» могут быть не только коммерческие, но и центральные банки¹.

Коррупция с участием банков чаще всего пользуется теми же «инструментами», что и организации, которые не относятся к банковскому сектору, – это взятка и откат. Могут использоваться безгонорарные способы коррупции, когда банкиры, не прибегая к помощи посредников, выводят активы из своих банков. Но все-таки банкиры могут использовать «услуги» физических и юридических

¹ Катасонов В. Ю. Диктатура банократии [Электронный ресурс]. Оргпреступность финансово-банковского мира. Как противостоять финансовой кабале. М.: Книжный мир, 2014. 352 с. URL: http://liv.piramidin.com/politica/katasonov_diktatura.pdf (дата обращения: 14.02.2017).

лиц для проведения таких операций, оплата же этих «услуг» осуществляется в виде фиксированных комиссионных вознаграждений, а не представляет собой «участие в прибыли».

Некоторые коррупционные сделки могут иметь сложную схему, быть не двусторонними, а многосторонними. В сделке могут быть задействованы трое участников или даже больше. Так, центральный банк, стремясь к максимальному снижению своих рисков при политическом лоббировании, может осуществлять такое лоббирование не напрямую, а используя возможности того или иного коммерческого банка, располагающего финансовыми ресурсами, и оплачивая «услуги» «профессиональных» лоббистов, не являющихся банкирами. Компенсация затрат, понесенных коммерческим банком на цели лоббирования, осуществляется центральным банком в виде выданных кредитов, различного рода « послаблений » в рамках банковского надзора и т. п.

Можно уверенно утверждать, что большинство крупных коррупционных операций на уровне отдельных коммерческих банков осуществляются под «прикрытием» центрального банка, особенно если это сделки не разовые, а регулярные. В целом коррупционные отношения с участием банков можно разделить на следующие основные типы:

- а) коррупция внутри банковского сектора (центральный банк – коммерческие банки);
- б) коррупция, в которой банки оказывают коррупционные «услуги» небанковским резидентам;
- в) коррупция, в которой банки получают коррупционные «услуги» от небанковских резидентов;
- г) коррупция, в которой банки предоставляют коррупционные «услуги» нерезидентам;
- д) коррупция без использования партнеров (хищение банковских активов).

Рассмотрев основные виды банковской коррупции, можно сделать вывод, что в рамках той или иной коррупционной операции может сочетаться несколько видов банковской коррупции. Наиболее всепроникающей, по моему мнению, является надзорная коррупция, которая сопровождает коррупцию в коммерческих банках, т. е. фактически центральный банк выполняет функцию «крыши»

для преступной деятельности подконтрольных ему банков. Весьма универсальной является также коррупционная операция в виде «отмывания» денег. Банки, получая различные виды коррупционных доходов, одновременно осуществляют «отмывание» денег.

При выявлении преступлений коррупционной направленности особое внимание уделяется документированию фактов взяточничества, совершенного должностными лицами контрольно-надзорных органов.

Усилия сотрудников Управления экономической безопасности и противодействия коррупции Министерства внутренних дел Российской Федерации сосредоточены на выявлении коррупционных схем хищений в бюджетной сфере, в том числе связанных с государственными закупками.

Для того чтобы сформировать в общественном сознании убеждение, что объявленная война с коррупцией – реально реализуемый проект, в средствах массовой информации, в том числе региональных, регулярно публикуются материалы о конкретных фактах коррупции, о деятельности, к примеру, комиссии по координации работы по противодействию коррупции в Пермском крае. Широко освещаются факты возбуждения уголовных дел, связанных с дачей взяток, превышением служебных полномочий чиновников¹.

Коррупция не исчезнет до тех пор, пока мы не заставим ее исчезнуть. Поэтому: не давайте и не берите взятки; старайтесь добиваться желаемых результатов на основе личной добропорядочности; предавайте гласности случаи коррупции. Успешно бороться с коррупцией можно только сообща, объединив усилия и правоохранительных органов, и общественности, и каждого человека.

¹ PASMI.RU. Первое антикоррупционное СМИ: [сайт]. URL: <http://pasm.ru/archive/tag/пермский-край> (дата обращения: 20.03.2017); Коррупция. Отторжение: [цикл программ] // Телекомпания «Ветта»: [сайт]. URL: <https://vetta.tv/telecasts/korrupsiya-ottorzhenie/korrupsionnyu-skandal-v-administratsii-permi/> (дата обращения: 16.03.2017); С начала года суды Пермского края рассмотрели 132 дела о коррупции // Business-class: пермская деловая газета: [сайт]. 2016. 24 июля. URL: <http://www.business-class.ru/news/2016/07/24/s-nachala-goda-sudy-permskogo-kraja-rassmotreli-132-dela-o-korrupcii> (дата обращения: 20.03.2017); План работы комиссии по координации работы по противодействию коррупции в Пермском крае (далее – Комиссия) на 2017 год [Электронный ресурс]. (Утв. губернатором Пермского края 16 дек. 2016 г.) // Администрация губернатора Пермского края: офиц. сайт. URL: http://www.admin.permkrai.ru/upload/pages/1350/Plan_raboty_Komissii_na_2017_god.pdf (дата обращения: 16.03.2017).

А. С. Шутикова

4 курс, факультет экономики и управления,

Прикамский социальный институт

Научный руководитель – преподаватель Я. А. Долганова

ОСОБЕННОСТИ И РОЛЬ МИКРОФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В современных условиях многие хозяйствующие субъекты активно строят свою деятельность на использовании собственных и заемных источников финансирования. Кредиты в большинстве своем являются неотъемлемой частью современного бизнеса. Необходимость в дополнительных источниках средств есть и у отдельных граждан. Инструмент кредитования развивается со стороны банков, а также других кредитных организациях, среди которых – микрофинансовые организации (МФО).

Микрофинансовая организация – это юридическое лицо, созданное в форме фонда, автономной некоммерческой организации, хозяйственного общества или товарищества, некоммерческого партнерства, осуществляющее микрофинансовую деятельность и зарегистрированное в государственном реестре микрофинансовых организаций¹.

Цель МФО состоит в создании эффективной системы кредитования малых предприятий и стимулирования производства, распределения товаров и услуг. По сути же кредит, выдаваемый микрофинансовой организацией, – это ростовщический кредит.

Роль микрофинансирования нельзя недооценивать. Как инструмент поддержки малого и среднего бизнеса микрофинансирование показало свою эффективность во многих странах мира. По оценкам экспертов, спрос на услуги по микрофинансированию в России составляет более 4 млрд долл. в год. Значительный вклад в удовлетворение потребностей в микрозаймах вносят российские банки, особенно те, которые ориентированы на работу в регионах, традиционно испытывающих дефицит в банковских услугах.

¹ О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях [Электронный ресурс]: федер. закон от 2 июля 2010 г. № 151-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Микрофинансовая организация представляет собой небанковскую финансовую организацию, которая на основании выработанных законодательством норм и правил обеспечивает потребности в финансировании домашних хозяйств, субъектов малого и среднего бизнеса. Правда, это спорный момент. Так должно быть, но на практике все иначе. К тому же многие клиенты МФО – представители социально незащищенных слоев общества (рис. 1). К достоинствам МФО следует отнести то, что наличие на рынке финансовых услуг развитого сегмента микрофинансирования повышает возможности граждан в реализации предпринимательских проектов. Доступность финансовых услуг, лояльность к заемщикам при оценке кредитоспособности способствует созданию финансово независимых локальных организаций. Кроме того, важной чертой микрофинансовых организаций является восприимчивость к инновациям в части предоставления финансовых услуг. Однако МФК имеют и ряд недостатков, наиболее значимыми из которых являются стихийное развитие МФО и отсутствие контроля со стороны государства в течение долгого времени. А высокая степень риска деятельности МФО вынуждает их назначать высокие процентные ставки.

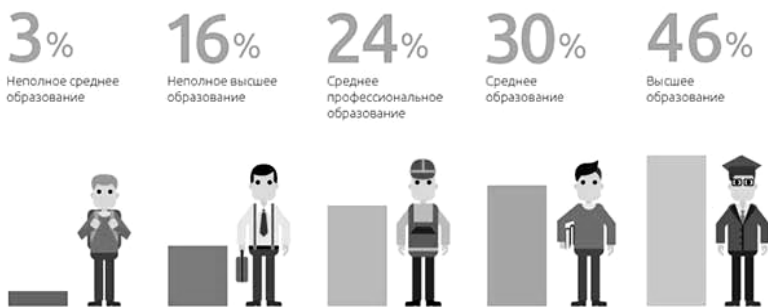


Рис. 1. Заемщики микрофинансовых организаций по уровню образования

В целом к числу наиболее значимых социальных и экономических функций МФО следует отнести сокращение бедности, поддержку предпринимательской инициативы, обеспечение уровня доступности финансовых услуг, расширение сектора малого пред-

принимательства, продвижение инноваций, укрепление и развитие финансовой системы.

Деятельность МФО находится под строгим контролем Министерства финансов Российской Федерации (Минфин России). Нормативно-правовую базу, которая регламентирует работу микрофинансовой организации, составляют, в частности:

– Федеральный закон от 2 июля 2010 г. № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»;

– Приказ Минфина России от 30 марта 2012 г. № 42н «Об утверждении числовых значений и порядка расчета экономических нормативов достаточности собственных средств и ликвидности для микрофинансовых организаций, привлекающих денежные средства физических лиц и юридических лиц в виде займов». (Используется при условии привлечения депозитов у физических лиц.)

Аналитика МФО. По данным Центрального банка Российской Федерации (ЦБ РФ, Банк России), совокупный портфель микрозаймов с начала 2016 г. по 1 июля 2016 г. увеличился на 13 % (против 4 % годом ранее) и составил 79 млрд руб. При этом без учета «банковских» микрофинансовых организаций портфель сократился на 3 % впервые с момента формирования в 2011 г. цивилизованного рынка МФО¹. Давление на динамику портфеля оказали формирование резервов в соответствии с Указанием Банка России от 14 июля 2014 г. № 3321-У² и изменение формата регулирования рынка. Требования к микрофинансовым компаниям (МФК), снижение предела начислений к выдачам до 3 и далее, а также отраслевые стандарты саморегулируемой организации (СРО) приведут к тому, что концентрация на крупнейших МФО продолжит расти (рис. 2)³.

¹ Обзор ключевых показателей микрофинансовых организаций [Электронный ресурс]: информ.-аналит. материалы / Центральный банк Российской Федерации. 2016. № 1. URL: https://www.cbr.ru/finmarkets/files/supervision/review_mfo_270616.pdf (дата обращения: 17.04.2017).

² О порядке формирования микрофинансовыми организациями резервов на возможные потери по займам [Электронный ресурс]: указание Банка России от 14 июля 2014 г. № 3321-У. Доступ из справ.-правовой системы «ГАРАНТ». (Документ не вступил в силу.)

³ Микрофинансирование в России // Рейтинговое агентство RAEX («Эксперт РА»): [сайт]. URL: https://raexpert.ru/project/micro_fin/2017/resume/ (дата обращения: 17.04.2017).

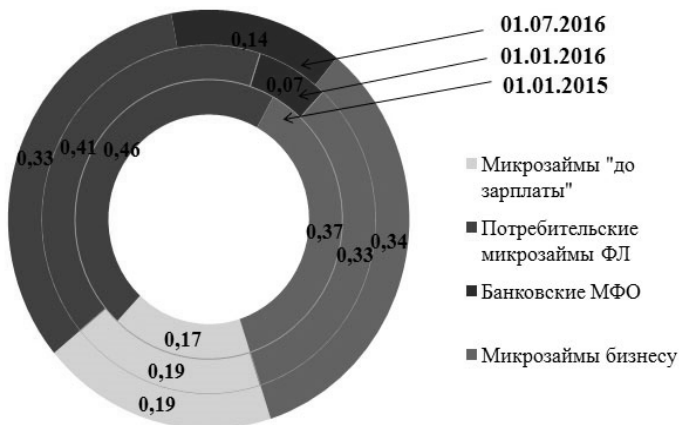


Рис. 2. Доля «банковских» микрофинансовых организаций в совокупном портфеле микрозаймов

В первом полугодии 2016 г. (впервые с 2012 г.) портфель микрозаймов без учета «банковских» МФО показал отрицательную динамику, сократившись на 2 млрд руб. (до 68 млрд руб.). К тому же в первом полугодии 2016 г. доля просроченной задолженности (90+) в портфеле потребительских микрозаймов выросла с 50 % до 52 % (без учета «банковских» МФО) при сжатии его объема на 7 %¹.

При этом ключевыми вызовами для рынка остаются усиление регулирования со стороны ЦБ РФ и необходимость докапитализации при низком качестве портфелей МФО.

Статистика МФО. Согласно данным того же Банка России, по итогам деятельности МФО выглядят достаточно успешными на фоне замедления экономического роста в стране и падения реальных располагаемых доходов населения. К примеру, в первом полугодии 2016 г. кредитный портфель микрофинансовых организаций вырос на 23 % и превысил 70 млрд руб. При этом наилучшую динамику показали микрокредиты «до зарплаты» (прирост достиг 45 %). В тоже время сегмент займов индивидуальным предпринимателям и малому бизнесу сократился на 23 %.

¹ Микрофинансирование в России...

Отметим, что ЦБ РФ ведет активную деятельность по очищению рынка от слабых и недобросовестных игроков. За 2016 г. количество МФО сократилось на 12 % (500 организаций), и сейчас в реестре ЦБ РФ числится чуть более 3 600 микрофинансовых организаций. И эта деятельность Банка России будет продолжаться. Как отметил генеральный директор Национального бюро кредитных историй Александр Викулов, рынок микрофинансирования растет на 15–20 % в год (рис. 3), уровень просрочки стабильно снижается, что указывает на повышение эффективности управления крупнейшими МФО и серьезную работу по минимизации кредитных рисков¹.

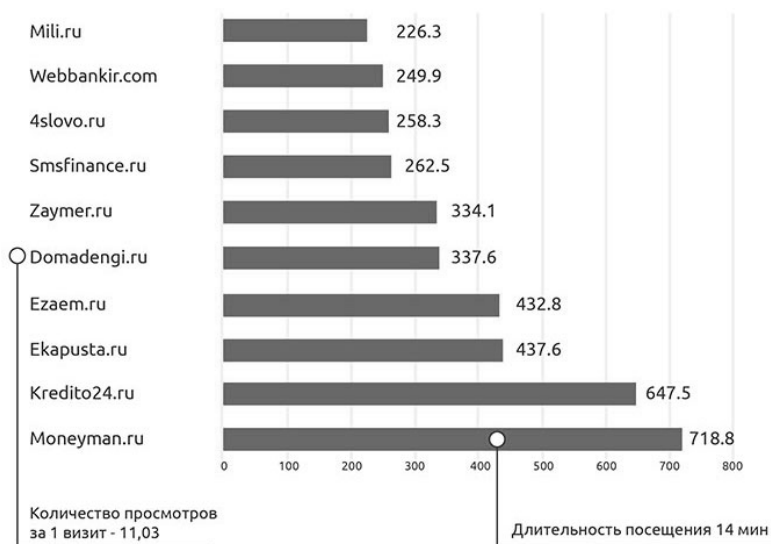


Рис. 3. Самые посещаемые сайты микрофинансовых организаций (август 2016 г.), тыс.²

¹ ЦБ опубликовал статистику по МФО // ИнМФО – информационный портал об инвестициях в МФО: [сайт]. 2016. 12 мая. URL: http://www.inmfo.ru/novosti/interesnoe/cb_opublikoval_statistiku_mfo/ (дата обращения: 17.04.2017).

² ТОП-50 самых посещаемых сайтов МФО // Займи Срочно: [сайт]. 2016. 27 сент. URL: <http://zaimisrochno.ru/articles/top-50-samyh-poseshchaemyh-saytov-mfo> (дата обращения: 17.04.2017).

По итогам деятельности МФО можно выделить ряд положительных и отрицательных моментов (табл. 1).

Таблица 1

Преимущества и недостатки микрофинансовых организаций

Преимущества	Недостатки
Перспективное развитие организации	Ограничения в привлечении в оборот денег от физических лиц
Высокие проценты гарантируют получение большой прибыли в короткий срок	Отсутствие возможности стать участниками фондовых бирж
Возможность осуществлять схожие виды деятельности (пополнять счета мобильной связи и Интернета, принимать оплату коммунальных услуг и т. п.)	Сумма займа может быть только в рублях РФ
Большой спрос на услуги, обеспечивающий неиссякаемый поток клиентов	Невозможно расторгнуть договор в одностороннем порядке
Заём выдается даже при плохой кредитной истории	Риски и убытки от невозврата долгов

Согласно оценкам RAEX (Эксперт РА), по итогам 2016 г. объем портфеля микрозаймов вырос на 7 % и составил около 71 млрд руб., а если учесть «банковские» МФО, то объем портфеля вырос на 28 % – до 90 млрд руб. Можно предположить, что в результате ограниченного спроса, сокращения МФО из-за регулятивных изменений и повышения требований к ним, высокой доли просрочки в портфелях с рынка уйдут низкоэффективные организации, снизятся риск-аппетиты компаний. Агентство RAEX (Эксперт РА) прогнозирует, что такие изменения приведут к росту концентрации рынка на МФК, а прирост объема портфеля без «банковских» МФО по итогам 2017 г. составит около 10 %¹.

¹ Рынок финансирования по итогам 2016 года: ветер перемен // Рейтинговое агентство RAEX («Эксперт РА»): [сайт]. URL: https://raexpert.ru/project/micro_fin/2017/resume/ (дата обращения: 17.04.2017).

СОДЕРЖАНИЕ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ, РЕГИОНА, ПРЕДПРИЯТИЯ3

Азовцева М. А.

Роль налогового контроля в системе
экономической безопасности государства3

Александрова К. И., Александров А. С.

Анализ региональных проблем экономической
безопасности Нижегородской области8

Арапова О. А.

Налоговый контроль как метод обеспечения
налоговой безопасности региона14

Атланова Ю. А., Пономарёва К. А.

Социальная система ценностей и норм как важный фактор
модернизации экономики (на примере города Березники
Пермского края).....20

Балясова А. А., Тимошина Н. В.

К вопросу о сущности категории
«безопасность бюджетной системы».....26

Белоусова А. Ю.

Анализ банковских услуг на примере ПАО «Сбербанк».....33

Бердникова Н. В.

Применение безопасной технологии блокчейн
в банковской сфере на примере Сбербанка.....39

Близнюк А. С.

Тенденции инновационного развития
малых промышленных предприятий в Томской области43

Бурова В. А.

Формирование достоверной бухгалтерской финансовой
отчетности как гарантия обеспечения экономической
безопасности предприятия.....50

Васнев Р. Д.

Экономическая безопасность в банковской сфере как фактор
обеспечения национальной безопасности58

Влюбчак А. А. Контрактная система в сельском хозяйстве как инструмент обеспечения экономической безопасности и устойчивого развития региона.....	60
Гилев В. С., Поздняков Г. А. Отношение современной молодежи к службе в армии: служить или не служить	66
Гудыно А. А., Антропова А. С. Экономическая безопасность муниципального образования	72
Данилова Е. А. Банковское кредитование предприятий в России.....	77
Евсина Т. А. Достоинства и недостатки ипотечного кредитования и перспективы его развития в современной России.....	82
Ерёмина Т. Е., Джульжанова А. В. Финансовая безопасность предприятия: сущность и роль в системе экономической безопасности	87
Ермоленко Е. В. Оценка ликвидности баланса АО «ЮРЭСК».....	93
Живайкина К. В., Сундикова И. В. Теоретические подходы к сущности категории «безопасность фондового рынка»	101
Зеленцов А. С. Устойчивое развитие агропродовольственного сектора как фактор обеспечения экономической безопасности региона	108
Иливанов А. П. Проблема легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма как глобального явления	113
Кадочникова М. Н. Участие Российской Федерации в Парижском и Лондонском клубах кредиторов как фактор обеспечения национальной безопасности	118
Калейникова В. А. Бережливое производство как основа экономической безопасности предприятия.....	120

Каменских В. А.	
Система электронных платежей с нелегальными контрагентами в Российской Федерации: угроза национальной и экономической безопасности	125
Коновалова Л. Р.	
Влияние кризисных явлений на рынке климатического оборудования России на стратегии предприятий	130
Лавров В. А.	
Техногенная авария и пути решения социально-экономических проблем березниковской агломерации	134
Лутов О. А.	
Проблемы обеспечения экономической безопасности России	141
Ляхова А. С.	
Мотивация персонала в целях обеспечения экономической безопасности организации	146
Медведева Е. С.	
Правоохранительная деятельность в обеспечении экономической безопасности по Краснодарскому краю	151
Меньшикова Е. А.	
Конкурентная стратегия предприятия	156
Молодиова И. А.	
Сравнительная характеристика долгосрочных банковских вкладов и страховых вкладов в негосударственном пенсионном фонде	161
Мочегалева Л. М.	
Экономическая безопасность страны: проблемы, особенности, направления обеспечения	167
Нечаев А. В.	
Предотвращение рисков мошенничества внутри организаций	170
Ожегов А. В.	
Кредитование как инструмент развития малого и среднего бизнеса	173
Полежаева В. Н.	
Необходимо ли в России создавать собственную национальную платежную систему?	177
Полякова Е. Д.	
Имущественное неравенство населения как угроза социальной безопасности России	181

Ромашко Т. А. Государственный долг Республики Беларусь на современном этапе.....	187
Савич О. В. Экономическая безопасность предприятия (на примере ПАО «Газпром»)	191
Студеникина Л. А. Налоговый контроль как фактор экономической безопасности государства.....	196
Сыркина Е. А. Экономическая безопасность предприятия в России	200
Тамбовцева Т. А. Проблемы экономической безопасности Российской Федерации на современном этапе	203
Третьякова Ю. А., Фрицлер А. В. Стратегическая безопасность жизненного цикла молодых компаний (на примере ооо «ЕвроХим – Усольский калийный комбинат»)	207
Фаустова Д. И., Шкатова Н. Е. Особенности применения патентной системы налогообложения индивидуальными предпринимателями	213
Фрицлер А. В. Историко-культурно-природное наследие как важный ресурс сохранения трудовых ресурсов (на примере березниковско-усольской агломерации)	219
Хлюпина Т. Р. Предложения по совершенствованию банковских услуг на примере банка «ВТБ 24» (публичного акционерного общества).....	227
Чащин А. А. Коррупционные схемы в банковском секторе	235
Шутикова А. С. Особенности и роль микрофинансовых организаций в Российской Федерации	241

Научное издание

**ПРАВОВЫЕ, СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Материалы II Всероссийской с международным участием
студенческой научно-практической конференции
(Пермь, 18 мая 2017 г.)

Том 2

Редактор В. О. Дедова
Компьютерная верстка Л. Н. Голубцова

Подписано в печать 04.09.2017. Формат 60 × 84/16.
Усл. печ. л. 14,65. Тираж 100 экз. Заказ № 08/17.

АНО ВПО «Прикамский социальный институт».
614039, Пермь, Комсомольский пр., 57. Тел. (342) 244-24-97.

Отпечатано с готового оригинал-макета в типографии
Издательства Пермского национального исследовательского
политехнического университета.
614990, Пермь, Комсомольский пр., 29, к. 113. Тел. (342) 219-80-33.

Лицензия серия 90А01 № 0009523 от 08.11.2016 г.
выданная Федеральной службой по надзору
в сфере образования и науки

Автономная некоммерческая организация



**ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ
ПО НАПРАВЛЕНИЯМ
ПОДГОТОВКИ
(БАКАЛАВРИАТ):**

Свидетельство о гос. аккредитации серия 90А01 № 0002256
от 22.07.2016 г. рег. № 2144 выданное Федеральной
службой по надзору в сфере образования и науки

высшего и профессионального образования

ПРИКАМСКИЙ СОЦИАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ

- Психология,
- Экономика,
- Менеджмент,
- Юриспруденция.

**СРЕДНЕЕ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ
ОБРАЗОВАНИЕ ПО
СПЕЦИАЛЬНОСТЯМ:**

- Право и организация
социального обеспечения,
- Экономика и бухгалтерский
учет (по отраслям),
- Дизайн (по отраслям).

**ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ
ПЕРЕПОДГОТОВКА КАДРОВ**

По всем реализуемым
образовательным программам.
Подробнее на сайте института.

ЮРИДИЧЕСКАЯ КЛИНИКА

Оказание бесплатной юридической
помощи гражданам.

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ
ЦЕНТР**

Кризисный центр психологической
помощи людям, попавшим в сложные
жизненные ситуации.

тел: (342) 244 45 45
сайт: www.psi.perm.ru

г. Пермь, Комсомольский пр., 57
e-mail: pkpsi@yandex.ru